



Pricer AB

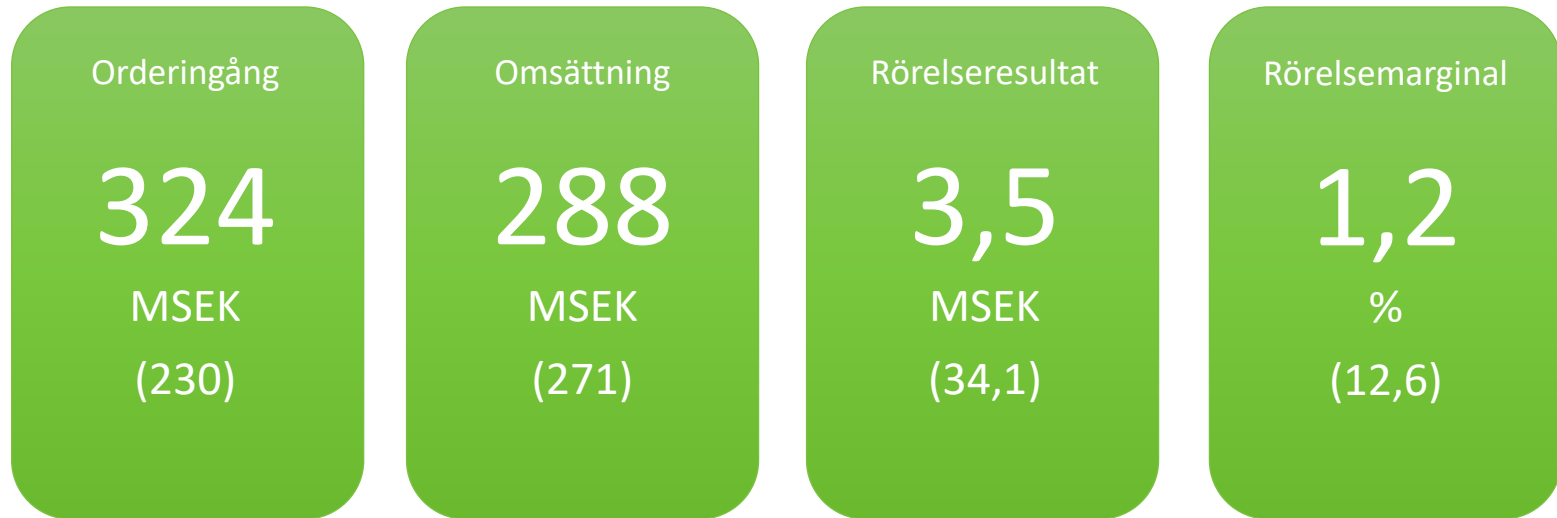
Andra kvartalet 2020

Helena Holmgren

VD & Koncernchef

Stockholm, 21 juli 2020

Andra kvartalet 2020; Hög ordergång – ökad efterfrågan



Covid-19: Senarelagd omsättning, negativ påverkan på bruttomarginal och resultat.

Januari – juni 2020; Orderstock om 903 MSEK per 30 juni 2020

Orderingång

695

MSEK

(438)

Omsättning

514

MSEK

(533)

Rörelseresultat

10,8

MSEK

(51,6)

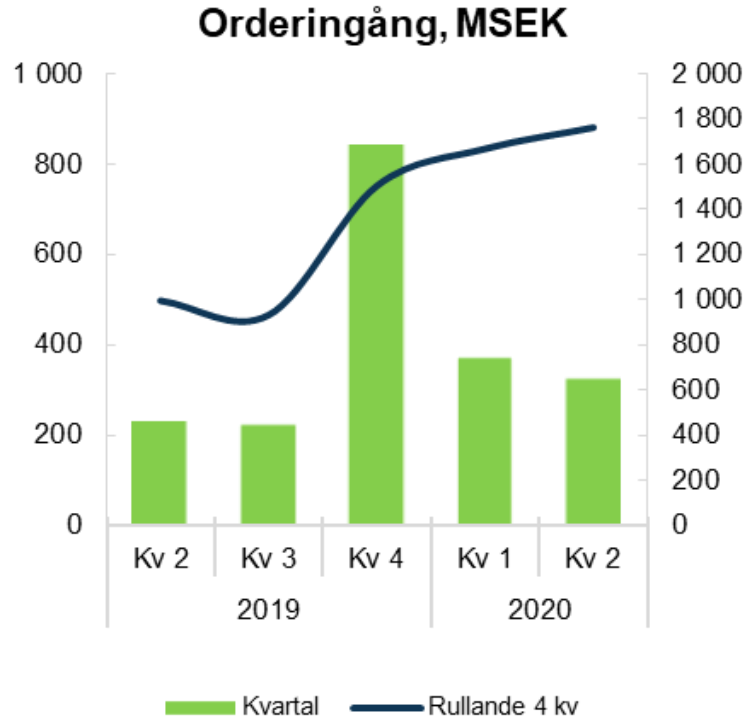
Rörelsemarginal

2,1

%

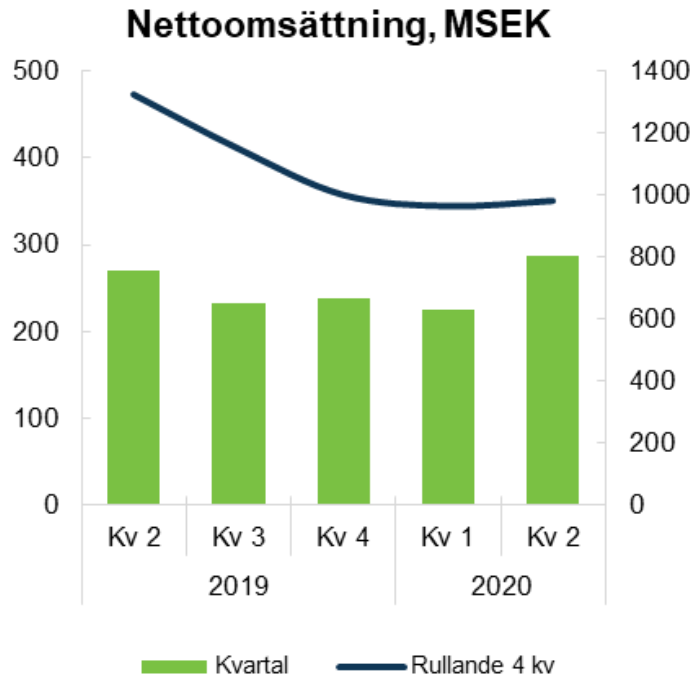
(9,7)

Hög aktivitet på ett flertal geografiska marknader



- Orderingång 324 MSEK i kvartalet, en ökning med 41% jämfört med f.g. år.
- Orderingången inkluderar två stora ordrar i kvartalet:
 - PLUS Retail, Nederländerna, 100 MSEK
 - Carrefour, Frankrike, 50 MSEK
- Orderstock om 903 MSEK per 30 juni 2020, varav majoriteten planeras för leverans under andra halvåret. Stor negativ valutaeffekt på orderstocken sedan 31 mars till följd av en starkt SEK i relation till USD och EUR.
- Accelererad efterfrågan på ett flertal geografiska marknader till följd av covid-19.
- Lanseringen av den molnbaserad plattformen Pricer Plaza har mottagits väl på marknaden, såväl av befintliga som nya kunder.

Tuff start på kvartalet – men kraftfull återhämtning i juni



- Nettoomsättningen 288 MSEK (271), en ökning med 6% jämfört med f.g. år.
- Tuff start i andra kvartalet till följd av covid-19, främst avseende små- och medelstora kundprojekt. Stark återhämtning i juni, men viss senareläggning av omsättning till Kv3.
- Hög orderstock och efterfrågan ger fog för optimism inför andra halvåret.

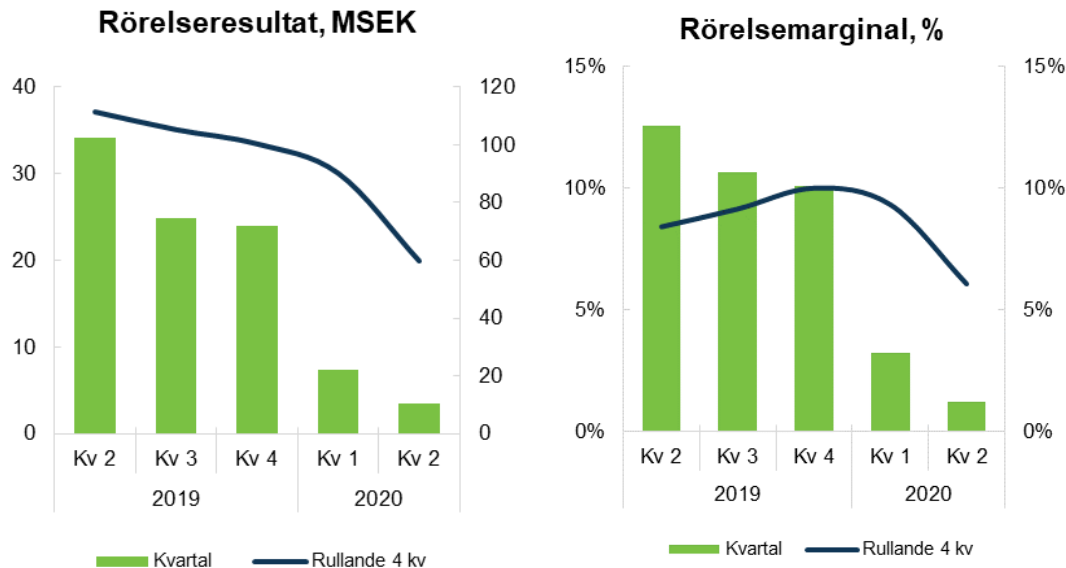
Skifte i produkt- och kontraktsmix påverkar bruttomarginalen negativt



Bruttomarginalen har påverkats negativt av ett flertal faktorer i kvartalet:

- **Produktmix;** hög andel etiketter av stora storlekar och låg andel tjänsteförsäljning.
- **Kontraktsmix;** majoriteten av leveranserna utgjordes av stora kundprojekt.
- **Valuta;** förstärkning av SEK gentemot USD och EUR.
- **Utmaningar** avseende logistik och komponenter i spåren av covid-19; såväl tillgång som pris.

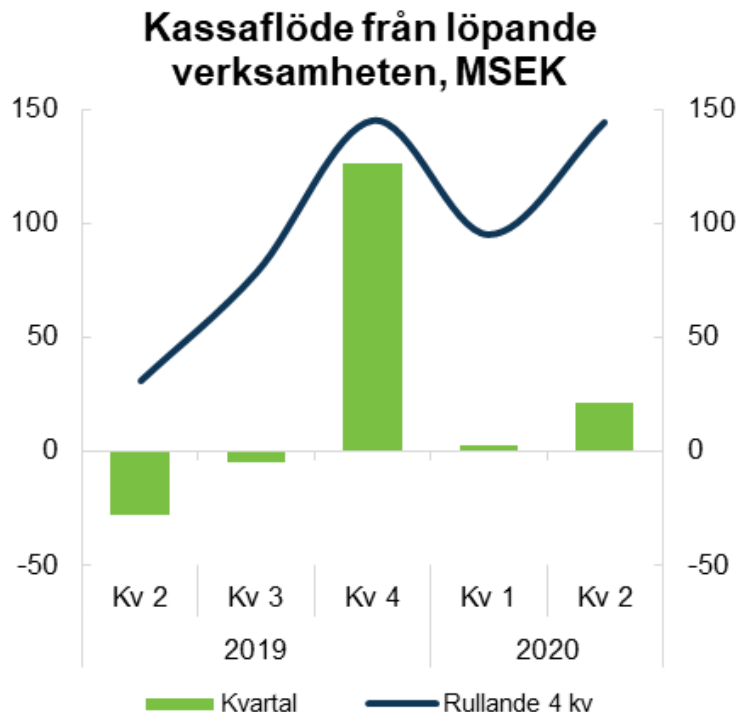
Temporärt lönsamhetstapp främst som konsekvens av covid-19 effekter och ogynnsamma valutarörelser



Tuff jämförelse mot andra kvartalet 2019 till följd av:

- Förändrad produkt- och kontraktsmix med påverkan på bruttomarginalen.
- Omvänd valutaeffekt; positiv effekt i 2019 men negativ effekt i 2020.
- Högre fraktkostnader om ca 6 MSEK relaterat till flygfrakt.
- Stärkt marknadsnärvaro och satsningar inom produktutveckling resulterar i högre fasta omkostnader.

Positivt kassaflöde; ökad kapitalbindning väntas i takt med upprampning av produktions- och leveransaktivitet



- Positivt kassaflöde från den löpande verksamheten om 21,3 MSEK.
- Ökad kapitalbindning relaterat till höga orderstocken väntas framöver. Kassaflödet bör analyseras över tiden.
- Utökad checkräkningskredit om 100 MSEK under perioden 1 jul – 31 dec 2020. Totalt 150 MSEK.
- Likvida medel om 133 MSEK per den 30 juni.
- Utdelning om 40 öre per aktie, totalt 44,1 MSEK, betalades ut i maj.

Sammanfattande kommentarer

- Covid-19 påverkade omsättning och resultat negativt framför allt i april och maj, stark återhämtning i juni.
- Lönsamheten i kvartalet var en besvikelse, många faktorer påverkade negativt.
- Stora kundprojekten i USA och Nederländerna har löpt på enligt plan, senareladga leveranser avser främst små- och medelstora kundprojekt i Frankrike.
- Utmaningarna avseende logistik och komponenttillförsel ser ut att bestå under hösten, men osäkerheten relaterat till covid-19 är hög och situationen kan ändras snabbt.
- Hög orderstock och accelererad ökning av efterfrågan i spåren av covid-19 ger fog för optimism avseende andra halvåret.
- Pricers nya molnbaserade plattform, Pricer Plaza, möjliggör en ny dynamisk prismodell med högre återkommande intäkter.
- Knut Faremo valdes till ny styrelseordförande i Pricer på årsstämman i maj efter att ha verkat som styrelseledamot sedan 2019. Knut har lång erfarenhet från internationell detaljhandel.

Pricers kunderbjudande

- Vi tillhandahåller ett system för digital kommunikation för den fysiska detaljhandeln.
- Vi tillhandahåller marknadens snabbaste, mest stabila, skalbara och energieffektiva ESL-system som förbättrar effektiviteten av flera resurskrävande butiksprocesser, såsom:
 - Prisuppdateringar,
 - Plock-i-butik,
 - Påfyllnad på hyllan,
 - Inventering.
- Vi erbjuder en flexibel molnplattform för att tillhandahålla ytterligare lösningar såsom analys av status i butiken, sofistikerad hylloptimering, minskat matsvinn, osv.
- Vi har lång erfarenhet av att tillhandahålla komplexa systemlösningar till detaljhandeln.
- Vår starka balansräkning och finansiell stabilitet möjliggör ett långsiktigt partnerskap.



Varför investera i Pricer?

- Stark underliggande tillväxt på marknaden; digitalisering av fysisk detaljhandel ses som nödvändighet för bibehållen konkurrenskraft.
- Bästa systemet på marknaden → Unik och svårkopierad teknisk lösning; bygger på pålitlig, skalbar, energisnål och störningsfri kommunikation.
- Blinkfunktionalitet i etiketterna kombinerat med dynamisk positionering av produkter i butiken möjliggör såväl kostnadsreduktioner som ökad försäljning och förbättrad kundnöjdhet.
- Lång erfarenhet av att ta fram lösningar som fungerar väl i detaljhandeln.
- Stark balansräkning → fortsatt innovationskraft.
- Global närvaro med stor installerad bas.

PRICER

