

ÅRSREDOVISNING OCH  
HÅLLBARHETSRAPPORT

2023

**PRICER**

# Innehåll

## OM PRICER

Året i korthet	2–3
VD har ordet	4–5
Finansiella mål	6
Pricer-aktien	6–7
Affärsmodell	8
Strategi	9
Erbjudande	10–11
Marknadsöversikt	12–13

## HÅLLBARHETSRAPPORT

Hållbarhet för Pricer	14
Värdeskapande för bolagets intressenter	15
Miljöpåverkan	16
Medarbetare	17
Leverantörskedjan	18
Regelefterlevnad lägger grunden för hållbara affärer	19

## BOLAGSSTYRNING

Bolagsstyrningsrapport	20–24
Styrelse och Koncernledning	25–26

## FINANSIELL RAPPORT

Innehåll	27
Förvaltningsberättelse	28–33
Räkningar och noter	34–60
Styrelsens och VD:s intygande	61
Revisionsberättelse	62–65

## INFORMATION

Alternativa nyckeltal	66–67
Femårsöversikt	68
Aktieägarinformation	69
Adress	70

Styrelsen och verkställande direktören för Pricer AB (publ), med säte i Stockholm och organisationsnummer 556427-7993, får härmed avge årsredovisning för verksamhetsåret 2023 för moderbolaget och koncernen.

Årsredovisningen publiceras på svenska och engelska. Den svenska versionen utgör originalversionen och har reviderats av Pricers revisor. Alla värden uttrycks i svenska kronor. Kronor förkortas SEK, tusen kronor TSEK och miljoner kronor MSEK. Sifferuppgifter inom parentes avser föregående år om inte annat uppges. Denna rapport innehåller viss framtidsinriktad information som baseras på Pricers lednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Denna årsredovisning är producerad i samarbete med RHR/CC i Malmö. Foto: Emma Shevtzoff och Maria Cruseman.

# Skalbara lösningar för butiks-kommunikation

Pricer är en globalt ledande aktör inom lösningar för automatisering och kommunikation i fysiska butiker med fokus på att driva digitaliseringen och förändra detaljhandeln. Med den innovativa molnbaserade plattformen Pricer Plaza bidrar bolaget till att handlare kan effektivisera sin verksamhet, förbättra köppplevelsen och öka försäljningen. Pricers lösningar baseras på elektroniska hyllkantsetiketter och digital skyltning och möjliggör för handlare att kommunicera med sina kunder, medarbetare och leverantörer. Som stark partner till handlare världen över ligger Pricer i framkant av den tekniska utvecklingen inom detaljhandeln. Pricer formar framtidens detaljhandel genom att erbjuda lösningar för automatisering och kommunikation som driver framgång och tillväxt för bolagets kunder.

Bakom Pricers branschledande snabba, robusta och skalbara plattform som ständigt utvecklas med ny funktionalitet ligger 30 år av innovation.

Pricer verkar på en växande marknad och bolagets lösningar hjälper detaljhandlare att lösa de viktiga utmaningar som den ständigt föränderliga detaljhandeln ställer på butiken. Systemet är en central del av digitaliseringen av butikshandeln, en trend som har ökat kraftigt under de senaste åren.

Pricers unika teknik ger ett pålitligt, robust, skalbart och helt störningsfritt system som även är världsledande sett till snabbhet, flexibilitet, livslängd och funktionalitet.

Idag har Pricer installerat över 310 miljoner etiketter i mer än 25 000 butiker i fler än 70 länder.

Pricers kunder utgörs främst av dagligvaruhandel, byggvaruhandel, elektronikkedjor och apotek. Kundernas behov och konsumenternas önskemål på dessa marknader som utvecklas snabbt är alltid grunden i Pricers erbjudande.

Pricer grundades 1991 i Sverige och bolagets B-aktie är börsnoterad i Mid Cap-segmentet på Nasdaq Stockholm.

Per den 31 december 2023 hade Pricerkoncernen 221 medarbetare.

## Vision

Handels  
förstahandsval av lösningar  
för automatisering och  
kommunikation  
i butik

## Viktiga händelser under 2023

### Franska byggvarukedjan Brico Dépôt lägger order om 90 MSEK

Franska Brico Dépôt tecknade ramavtal och installerade molnbaserade plattformen Pricer Plaza och tillhörande digitala etiketter till ett värde om 90 MSEK.

### Pricer startar produktion i Europa

Pricer startade sin nya produktionsanläggning i Tyskland. Att flytta produktionen närmare kunderna är ett strategiskt val som stärker företagets konkurrenskraft och innebär kortare ledtider, ökad flexibilitet för kunderna, lägre koldioxidavtryck och ökad produktionskapacitet.

### Carrefour väljer Pricer som exklusiv leverantör

Detaljhandelskedjan Carrefour, som varit kund till Pricer i 20 år, förnyade sitt förtroende och valde Pricer som exklusiv leverantör av lösningar baserade på elektroniska hyllkantetiketter i tre år.

### Livsmedelsgrossist installerar 49 butiker

En internationell livsmedelsgrossistkedja beställde i juni Pricers etiketter till 49 butiker i Frankrike, motsvarande ett värde om cirka 70 MSEK.

### Riktad nyemission och fullt garanterad företrädesemission

I juni offentliggjorde Pricer beslutet att genomföra en kapitalanskaffning genom dels en riktad nyemission, dels en fullt garanterad nyemission av aktier med företrädesrätt för befintliga aktieägare. I augusti offentliggjorde Pricer utfallet där företrädesemissionen blev kraftigt övertecknad och bolaget genom emissionerna tillförs en likvid om totalt 301 MSEK.

### Norsk dagligvarukedja lägger order om 80 MSEK

I september tecknade Pricers partner StrongPoint avtal med en av de största dagligvarukedjorna i Norge om uppgradering av nuvarande Pricerinstallation. Värdet på avtalet var cirka 80 MSEK.

### Kooperativa detaljhandelskedjan S-gruppen väljer Pricer

Efter omfattande utvärderingar av Pricers digitala butikslösning tecknade finländska S-gruppen ramavtal på fem år med Pricer. S-gruppen har över 1 000 butiker i Finland.

### Pricer inleder kostnadsbesparingsprogram om 50 MSEK

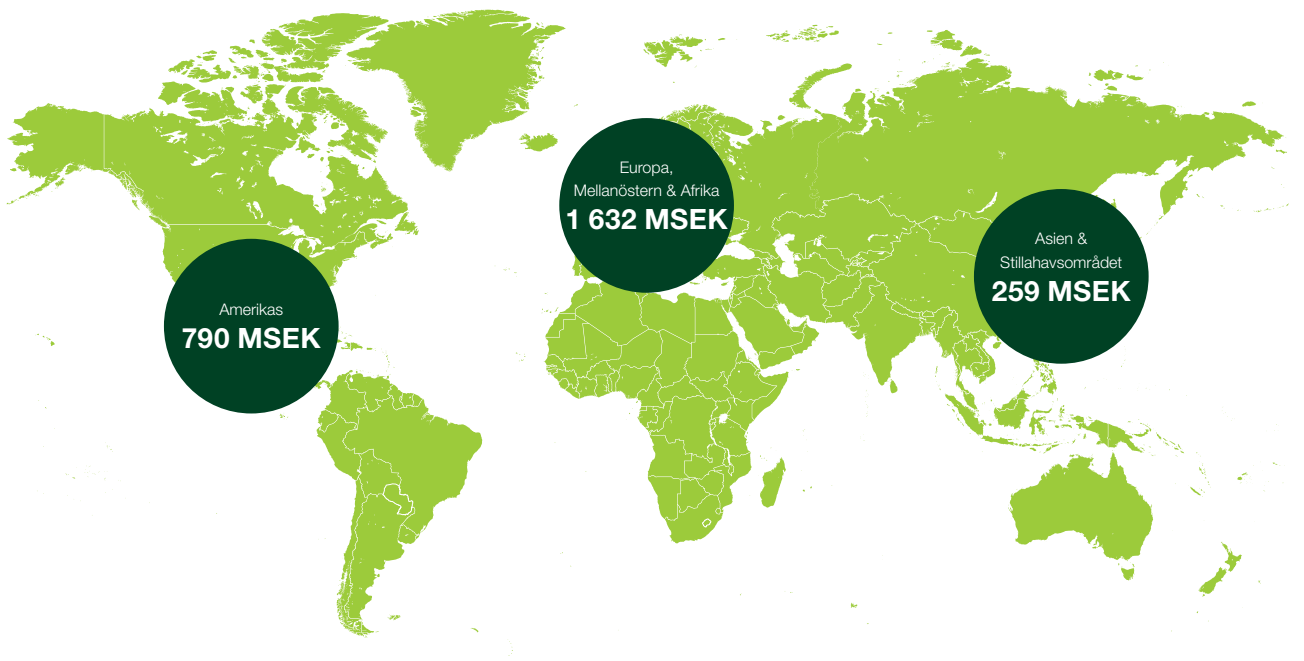
I mitten av december aviserade Pricer ett kostnadsbesparingsprogram, med förväntade besparingar om cirka 50 MSEK årligen, samt avsikten att genomföra en omstrukturering av verksamheten. Omstruktureringen beräknas kosta cirka 19 MSEK och belastade fjärde kvartalet 2023.

2 681 MSEK  
Nettoomsättning

15 MSEK  
Rörelseresultat

+11 %  
Orderingång

## Nettoomsättning per marknad, MSEK



# Ett år av kontraster

Året präglades av kontraster – såväl stark försäljningsökning som den omstrukturerade och det kostnadsreduktionsprogram som avslutade året.

Under 2023 fortsatte det momentum vi gick in i året med. Det visade sig i form av stark omsättningsökning och ett sista kvartal med den högsta omsättningen någonsin i Pricers historia.

## Starka drivkrafter på marknaden

Det är glädjande att vår säljstrategi för att vinna nya kunder samt växa med befintliga kunder på nya marknader har fortsatt att ge resultat, såväl omsättningsmässigt som i form av orderingång. Omsättningen ökade med 18 procent jämfört med föregående år. Det målmedvetna arbetet med att öka bruttomarginalen har också gett resultat, även om den under sista kvartalet påverkades nedåt av en engångskostnad för nedskrivning av äldre komponenter och etiketter. Vi ser dock fortsatt förbättring av våra marginaler i och med det förbättringsarbete som pågår inom ett flertal områden.

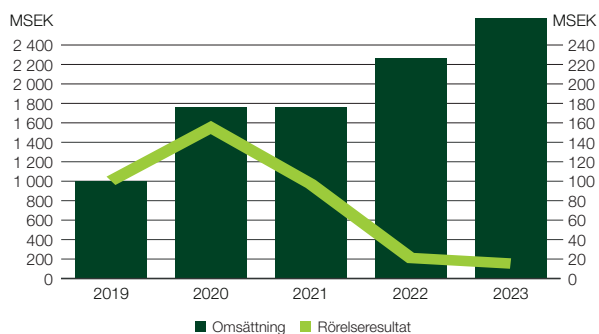
Utöver vår uppdaterade säljstrategi får vi extra skjuts av starka underliggande marknadstrender, såsom historiskt hög och varaktig inflation, brist på och fördyrad arbetskraft, vilket har skapat en ny och gynsam makroekonomisk situation. Sammantaget gör detta att kundintresset är rekordstort för att investera i digitala lösningar som effektiviserar arbetet i butik, stärker kundupplevelsen och ökar intäkterna.

Under året har detta visat sig i förnyat förtroende från kunder som Carrefour som tecknade exklusivt ramavtal för leverans av Pricers lösningar till butiker i Frankrike, Spanien, Belgien, Italien, Rumänien och Polen. Bland nya större kunder är finländska dagligvarukedjan S-gruppen ett tydligt exempel på en kund som ser butiksdigitalisering som ett strategiskt viktigt område för fortsatt konkurrenskraft.

De kunddialoger vi inledde i Storbritannien efter mässan "Retail Technology Show" i London i våras ledde till flera pilot-installationer och efter årsskiftet kunde vi berätta att en helt ny typ av kund för Pricer, Outdoor and Cycle Concepts Ltd (O&CC), den största butikskedjan för friluftsliv, löpning och vintersport i Storbritannien, installerar Pricers digitala lösning i alla sina butiker med etiketter som har specialanpassats till klädavdelningen.

Generellt stod Europa för en stark tillväxt under året och omsättningen ökade med 48 procent jämfört med föregående år. På den nordamerikanska marknaden ser vi ett fortsatt starkt intresse för digitalisering bland befintliga och potentiella kunder, även om flera projekt med förväntad start under 2023 har försenats och vår största kund i Kanada temporärt har dragit ned på installationstakten.

UTVECKLING SENASTE 5 ÅREN



» **Det är glädjande att vår säljstrategi för att vinna nya kunder samt växa med befintliga kunder på nya marknader har fortsatt att ge resultat, såväl omsättningsmässigt som i form av orderingång.**

» **Under året har vi vidareutvecklat vår molnplattform Pricer Plaza för att möta kundernas behov av en skalbar, användarvänlig plattform som ligger helt i linje med deras egna molnstrategier.**

**Attraktiv portfölj som möter kundernas behov**

Under året har vi vidareutvecklat vår molnplattform Pricer Plaza för att möta kundernas behov av en skalbar, användarvänlig plattform som ligger helt i linje med deras egna molnstrategier. Pricer Plaza och den SaaS-lösning som plattformen erbjuder är också nyckeln i vårt arbete för att öka våra återkommande intäkter. Under året har vi satsat på att stötta våra befintliga kunder i att migrera från lokala lösningar till Pricer Plaza och framåt ligger fokus på en "SaaS First"-strategi.

Det kraftiga intresse för våra nya fyrfärgsetiketter som vi har sett tidigare accelererade under 2023 med nya kunder som resultat. Fyrfärgsetiketter möjliggör mer tilltalande och kreativa butikskampanjer. Efterfrågan på energikrävande färgetiketter innebär unika möjligheter för Pricer som har marknadens mest energisnåla lösning.

Den tunna och robusta etiketten HangTAG, som lanserades förra året, har skapat ett stort intresse under året. Den tar upp minimalt med plats och lämpar sig oerhört väl för butiker med många produkter på liten yta. Det här är ett utmärkt exempel på hur vi i nära samarbete med ledande handlare världen över kan utveckla produkter som löser deras utmaningar.

**Transformation för långsiktig konkurrenskraft och lönsam tillväxt**

Under de gångna två åren har vi arbetat aktivt med att skapa rätt förutsättningar för att öka vår konkurrenskraft och säkerställa en lönsam och långsiktig tillväxt. Våren 2022 uppdaterade vi vår go-to-market-strategi för att accelerera tillväxten och under 2023 säkerställde vi finansiering och stärkte balansräkningen för att kunna fortsätta växa i snabb takt. I december aviserade vi ett kostnadsbesparingsprogram med förväntade besparingar om



cirka 50 MSEK årligen och en omstrukturering av verksamheten med målet att skapa en effektivare organisation, tydliga fokusområden och bygga ny kompetens för att bättre adressera framtida marknadsbehov. Arbetet med att transformera verksamheten fortsätter under året och jag är övertygad om att vi kommer att stå väl rustade att möta kundernas framtida behov samtidigt som vi säkerställer långsiktig konkurrenskraft och lönsam tillväxt.

**Detaljhandels förstahandsval**

Vi arbetar hårt för att generera tydlig kundnytta och nöjda kunder, och stärka den fysiska butikens attraktionskraft. Vår vision att vara handels förstahandsval av lösningar för automatisering och kommunikation i butik vägleder oss i alla våra beslut och är starkt bidragande till ett flertal av de nya kontrakt som vunnits under året. I kombination med våra starka kundrelationer, fantastiska medarbetare och starka erbjudande i en växande marknad har vi all anledning att se optimistiskt på framtiden.

*Magnus Larsson*  
Vd och koncernchef

# Finansiella mål

Som en konsekvens av den transformation som bolaget genomför, och som kommunicerats tidigare, och ett ökat fokus på lönsam tillväxt har styrelsen för Pricer AB fastställt följande långsiktiga finansiella mål:

## Omsättningstillväxt

Den årliga omsättningstillväxten ska vara i nivå med marknaden eller minst 15 procent.

## Rörelsemarginal

Rörelsemarginalen (EBIT-marginalen) ska överstiga 8 procent.

# Pricer-aktien

Pricers B-aktie är börsnoterad på Nasdaq Stockholm. Aktien är listad i segmentet Mid Cap. Aktiekapitalet i Pricer uppgick den 31 december 2023 till 163 965 137 SEK. Antalet aktier uppgick till 163 965 137 fördelat på 225 523 A-aktier och 163 739 614 B-aktier, alla med ett kvotvärde på en krona. A-aktier medför fem röster per aktie och B-aktier medför en röst per aktie. Samtliga aktier äger lika rätt till del i bolagets tillgångar och vinst. Se not 15 för förändringar i aktiekapitalet 2011–2023.

## Omsättning och kursutveckling

Pricer-aktiens öppningskurs för räkenskapsåret var 16,36 SEK och stängningskursen vid årets slut var 7,80 SEK. Högsta betalkurs under året var 19,00 SEK, vilken noterades den 9 februari 2023. Lägsta betalkurs var 6,05 SEK, vilken noterades den 26 oktober 2023. Det totala börsvärdet den 31 december 2023 uppgick till 1 275 MSEK. Under helåret 2023 omsattes 75 miljoner aktier till ett sammanlagt värde av 670 MSEK, vilket i genomsnitt motsvarar 296 000 aktier till ett värde av 2,7 MSEK per handelsdag. Antalet avslut blev 66 000 för helåret, vilket i genomsnitt motsvarar 263 avslut per handelsdag.

## Ägarstruktur

Antal aktieägare uppgick den 31 december 2023 till 17 176. De tio största aktieägarnas innehav utgjorde 50,7 procent av antalet aktier och 50,4 procent av antalet röster. Juridiska personer svarade för 43 procent av antalet aktier och röster. Det utländska ägandet uppgick till 37 procent av antalet aktier och röster.

## Utdelning

Styrelsen för Pricer avser att återinvestera bolagets genererade kassaflöde i tillväxtinitiativ och har därför inte för avsikt att föreslå någon utdelning på kort eller medellång sikt.

## Aktiesparprogram

Vid årsstämman 2019, 2020, 2021, 2022 respektive 2023 fattades beslut om prestationsbaserade aktiesparprogram omfattande vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Pricerkoncernen. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie till marknadspris ("sparaktier") erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. För tilldelning krävs att deltagaren alljämt är anställd i Pricerkoncernen samt har bibehållit sparaktierna under intjänandeperioden.

Från aktiesparprogrammet 2020 har 20 000 aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2023. Med anledning av detta minskade Pricer sitt egna innehav med 20 000 aktier.

Från aktiesparprogrammet 2021 kan maximalt 120 000 aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2024, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden 2021–2023 uppnås fullt ut.

Från aktiesparprogrammet 2022 kan maximalt 52 000 aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2025, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden 2022–2024 uppnås fullt ut.

Vid årsstämman den 7 juni 2023 fattades beslut om att godkänna det förslag som presenterats om incitamentsprogram i form av ett aktiesparprogram. Styrelsen har dock beslutat att inget aktiesparprogram ska införas för 2023.

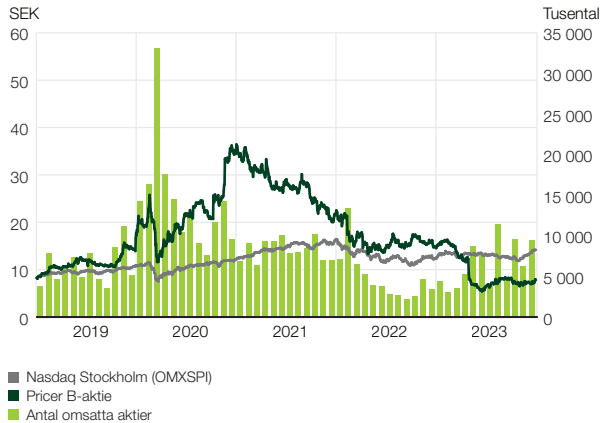
Se not 4 för mer information.

## Eget aktieinnehav och omvandling av aktier

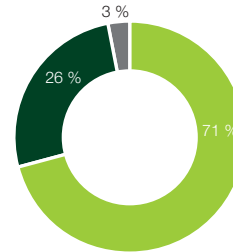
Pricers innehav av egna aktier uppgick den 31 december 2023 till 599 134 B-aktier. Innehavet är i syfte att säkra förpliktelser om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen.

Ägare av A-aktier kan omvandla dessa till B-aktier. Begäran om omvandling görs skriftligt till styrelsen.

## PRICER-AKTIENS KURSUTVECKLING 2019–2023



## ÄGARSTRUKTUR DEN 31 DECEMBER 2023



Antal aktier per aktieägare

- 1–1 000
- 1 001–20 000
- 20 001–

## STÖRRE AKTIEÄGARE DEN 31 DECEMBER 2023

Ägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Totalt antal aktier	Kapital	Röster
Sterling Strategic Value Fund	–	16 660 298	16 660 298	10,2%	10,1%
Göran Sundholm	–	15 475 220	15 475 220	9,4%	9,4%
Quaero Capital S.A.	–	12 281 112	12 281 112	7,5%	7,4%
Avanza Pension	–	11 927 791	11 927 791	7,3%	7,2%
Nordnet Pensionsförsäkring	–	7 555 996	7 555 996	4,6%	4,6%
Lars Ingvarsson	–	5 423 545	5 423 545	3,3%	3,3%
Retraites Populaires	–	4 136 305	4 136 305	2,5%	2,5%
Arbona AB (publ)	–	3 935 897	3 935 897	2,4%	2,4%
Tredje AP-fonden	–	3 454 957	3 454 957	2,1%	2,1%
Hans Granberg	1 789	2 909 934	2 911 723	1,8%	1,8%
<b>De 10 största ägarna</b>	<b>1 789</b>	<b>83 761 055</b>	<b>83 762 844</b>	<b>51,1%</b>	<b>50,8%</b>
Övriga	223 734	79 379 425	79 603 159	48,5%	48,8%
<b>Totalt antal utestående aktier</b>	<b>225 523</b>	<b>163 140 480</b>	<b>163 366 003</b>	<b>99,6%</b>	<b>99,6%</b>
Pricer egna B-aktier	0	599 134	599 134	0,4%	0,4%
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>225 523</b>	<b>163 739 614</b>	<b>163 965 137</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

## PRICER-AKTIE UNDER FEM ÅR

	2023	2022	2021	2020	2019
<b>SEK per aktie före utspädning</b>					
Resultat	–0,35	0,44	0,72	1,16	0,89
Utdelning, utbetald	–	1,00	1,00	0,80	0,60
Eget kapital	5,86	6,64	7,22	7,44	7,35
Kassaflöde från löpande verksamhet	–0,71	2,56	–1,58	2,40	1,35
P/S-tal	0,48	0,80	1,53	2,42	2,06
<b>SEK per aktie efter utspädning</b>					
Resultat	–0,35	0,44	0,71	1,15	0,88
Eget kapital	5,85	6,62	7,17	7,37	7,29
Kassaflöde från löpande verksamhet	0,71	2,56	–1,57	2,38	1,34
P/S-tal	0,48	0,80	1,53	2,44	2,06
<b>Börskurs</b>					
Kursen vid årets utgång, B-aktie	7,80	16,36	24,50	38,75	18,7
Högst betald, B-aktie	19	25,44	41,40	41,7	18,92
Lägst betald, B-aktie	6,05	14,93	22,34	12,64	9,03
Antal utestående aktier, 31 dec, tusental	163 366	110 324	110 324	110 095	110 267
Marknadsvärde 31 dec, MSEK	1 274	1 805	2 703	4 266	2 062
Genomsnittligt utestående antal aktier, tusental	137 081	110 353	110 228	110 316	110 267
Börskurs 31 dec/eget kapital, procent	133	247	339	521	254

# Affärsmodell med kundvärde i fokus

Detaljhandeln har utvecklats kraftigt de senaste åren med ändrade konsumentbeteenden, ett skifte mot allt mer handel på nätet och stängning av butiker, och påverkan från trender såsom ökad inflation, utmaningar i leveranskedjan och brist på arbetskraft. Behovet av butiksdigitalisering är därmed större än någonsin.

Pricer erbjuder detaljhandlare världen över en skalbar, framtids-säker och tillförlitlig plattform för butiksdigitalisering och effektivisering av arbetet i butik.

## Värdeerbjudande

Grunden i Pricers erbjudande är det molnbaserade management-systemet Pricer Plaza. Systemet erbjuder en SaaS-lösning (Software as a Service) som ger lägre kostnader och ökad flexibilitet i butikernas verksamhet. Bland fördelarna för handlarna är att de centralt kan hantera och kontrollera prissättning, produktinformation och kampanjer på alla sina elektroniska hyllkants-etiketter i alla anslutna butiker, oavsett antal och geografiskt läge, alltid har tillgång till de senaste funktionerna samt att lösningen är skalbar – butiker kan enkelt läggas till och tas bort.

Pricers lösningar gör det möjligt för handlare att kommunicera med sina kunder för att förbättra kundupplevelsen, hantera processerna i butikerna effektivt och sänka kostnaderna.

Med den mest energieffektiva lösningen på marknaden är Pricer en viktig del av butikernas och konsumenternas fokus på hållbarhet.

Genom det ökade intresset för "digital signage" – digital annonsering i butik – skapas helt nya affärsmöjligheter för handlarna som nu kan sälja annonsutrymme vid butikshyllorna där konsumenterna fattar sina köpbeslut.

## Kunder världen över

Pricers lösningar finns installerade i mer än 25 000 butiker i över 70 länder runt om i världen. Kunderna återfinns främst inom dagligvaruhandeln, byggvaruhandeln, hemelektronik och apotek. Bland kunderna finns många av världens ledande kedjor.

Pricer värdesätter långsiktiga kundrelationer och strävar hela tiden efter att vara den samarbetspartner som kan guida kunderna inom detaljhandeln i deras utmaningar kring butiksdigitalisering, och erbjuda lösningar och tjänster som är tillförlitliga, lätta att använda, implementera och skala upp.

## Tillverkning och logistik

Bolagets kapacitet och skalbarhet i produktionsledet är resultatet av ett nära samarbete med noggrant utvalda tillverkare i Kina, Thailand, Kambodja och Ungern. Valet görs utifrån faktorer såsom kvalitet, geografiskt läge, leveranskapacitet och pris.

Under året har tillgången på komponenter, bland annat halvledare, förbättrats. Detta har bidragit till att bolaget har uppnått kostnadsänkningar på komponenter, inte minst skräddarsydda komponenter (ASIC) och displayer. Även kostnaderna för transport har generellt minskat.

Pricer arbetar med långa prognoser mot leverantörsledet vilket har möjliggjort upprätthållandet av en hög produktionsstakt.

Under våren togs en automatiserad produktionsanläggning i Tyskland i drift för att förkorta leveranstider till kunderna på den europeiska marknaden samt minska transporter och därmed klimatavtrycket. Pricer satsar nu på att möta den förväntade volymökningen med en anläggning som kompletterar Pricers befintliga produktionsanläggningar i Asien. Målet är också att stärka Pricers konkurrenskraft, minska exponeringen mot geopolitiska risker och ha en mer hållbar produktion. Under andra halvåret finjusterades anläggningen för att öka produktionskapaciteten.

## Försäljningskanaler

Pricers försäljning bygger på i huvudsak två olika modeller, dels egen direktförsäljning, dels försäljning genom återförsäljare. På marknader där Pricer inte har egen lokal närvaro finns ett väl etablerat nätverk av partners för försäljning och support, vilket är en viktig del av Pricers affärsmodell. På vissa marknader sker även försäljning genom en hybrid av dessa båda modeller.

## Forskning och utveckling

Pricers forsknings- och utvecklingsteam arbetar med att ta fram nya produkter och tjänster samt kontinuerligt förbättra befintliga lösningars prestanda. Innovation och produktutveckling är en väsentlig del av Pricers verksamhet.

Till grund för arbetet ligger faktorer som teknik- och marknadstrender samt samarbete med ledande handlare världen över. Pricer satsar fortsatt på att utveckla lösningar som hjälper kunderna att smidigt och effektivt anpassa sig efter snabbt föränderliga affärsmodeller. Fokus har legat på att vidareutveckla Pricer Plaza. 2021 blev Pricer certifierat enligt ISO/IEC 27001, en internationell standard för informationssäkerhet. För att följa standarden har Pricer implementerat ett ledningssystem för informationssäkerhet. Under hösten 2023 gjordes en extern revision som visade att Pricer fortsatt efterlever standarden.



# Pricer ska vara handelns förstahandsval

Pricers mål är att växa i takt med marknaden genom att marknadsföra innovativa och unika lösningar inom automatisering av butikshyllor och butikskommunikation.

För att nå sina mål har bolaget identifierat fem strategiska områden som beskrivs nedan.

HANDELNS FÖRSTA-HANDSVAL	KONTINUERLIG TILLVÄXT	MOLN-TEKNOLOGI	OPERATIV EXCELLENS	MEDARBETARE OCH KULTUR
Överlägsen kundupplevelse i alla kontakter med Pricer	Växa i takt med marknaden	Samtliga Pricers lösningar ska vara baserade på molnteknik	Effektivitet och digitalisering av alla stabsfunktioner	Sträva efter att vara bäst för våra medarbetare och vår miljö

## Handelns förstahandsval

Med lösningar som matchar kundernas behov bättre än våra konkurrenter och med en affärsmodell och säljstrategier anpassade till dagens och framtidens detaljhandel ska Pricer bli handelns förstahandsval. Satsningarna på att utveckla organisationen, bland annat de stärkta organisationerna för försäljning, produktion och leverans, har gett resultat i linje med tillväxtplanerna. Framåt kommer tyngdpunkten att ligga på strategisk försäljning, marknadsexpansion och satsning på nyckelmarknader, men också på att utveckla nya affärsmodeller för att öka de återkommande intäkterna.

## Kontinuerlig tillväxt

Marknaden för Pricers lösningar växer och målet är att Pricer ska växa i takt med marknaden.

Den globala marknadspenetrationen av system baserade på elektroniska hyllkantsetiketter ligger uppskattningsvis på 5–7 procent av den adresserbara marknaden. Ett flertal tydliga omvärldsfaktorer driver efterfrågan på marknaden, varav en viktig sådan är den fortsatt höga inflationstakten som medför krav på många och snabba prisjusteringar i butikerna, vilket är en utmaning att hantera manuellt. På ett flertal marknader, exempelvis den nordamerikanska, noteras brist på arbetskraft vilket också driver på behovet av automatiserade processer i butikerna. Tillväxten noteras inom alla huvudsakliga butikssegment.

Pricer har tagit fram nya go-to-market-planer till stöd för tillväxten på utvalda marknader. Stort fokus ligger på tillväxt-

marknader såsom USA, Storbritannien, Spanien, Tyskland, Australien och Japan. På etablerade marknader, exempelvis Frankrike, Skandinavien, Nya Zeeland, Italien och Kanada, är målet att behålla och växa i takt med marknaden.

## Fokus på molnteknik

Produkt- och lösningsportföljen kommer med det molnbaserade systemet Pricer Plaza som bas att utvecklas mot att ny funktionalitet primärt tillhandahålls och aktiveras genom molnbaserade lösningar, antingen som abonnemangstjänster eller som konsumtionsbaserade tjänster. För att möjliggöra detta ligger fokus på att vidareutveckla Pricer Plaza och ny funktionalitet. Lösningen är en central del i satsningen på att öka de återkommande intäkterna, vilket i sin tur bidrar till att öka lönsamheten.

## Operativ excellens

Med operativ excellens avses att bolaget aktivt ska jobba för att optimera interna processer med målet att digitalisera och automatisera alla delar av verksamheten där det är möjligt. Detta arbete kommer att kontinuerligt förbättra bolagets effektivitet och förmåga att möta uppsatta tillväxtmål samt leda till förbättrad lönsamhet.

## Medarbetarengagemang och miljö

Pricers medarbetare är bolagets viktigaste tillgång för att nå bolagets mål. Pricers företagskultur ska präglas av medarbetarengagemang vilket ger en positiv företagskultur, bättre samarbete, högre tillfredsställelse och en rad andra fördelar för individen och organisationen. För att nå dit är ledarskap en central del i bolagets arbete framåt. Under året påbörjades arbetet med att implementera bolagets nya värderingar som ska vägleda beslut och ageranden.

Pricer strävar efter att säkerställa att det miljömässiga avtrycket är så litet som möjligt, och miljöfrågan är en central del i bolagets hållbarhetsarbete. Framåt finns flera viktiga områden, bland annat energiförbrukning. Pricers system och etiketter har redan idag en branschledande batteriprestanda med betydligt mindre energiförbrukning än konkurrerande system. Arbetet med att ytterligare minska energiförbrukningen ligger i fortsatt fokus. Pricer har även etablerat automatiserad produktion i Europa och planerar för liknande anläggningar på andra marknader för att flytta produktionen närmare kunderna i syfte att minska transporter och öka flexibiliteten.



# Lösningar som stärker den fysiska detaljhandeln i en digital värld

Pricer erbjuder fysiska butiker över hela världen digitala automatiserings- och kommunikationslösningar som hjälper butiksägare att effektivisera arbetet i butiken och därmed sänka driftkostnaderna samt kommunicera med sina kunder genom olika skärmar i butiken, vilket förbättrar kundupplevelsen.

Styrkan i Pricers system ligger i att kunna erbjuda kunderna en modulär och skalbar lösning som också är marknadens mest energieffektiva. Systemet är snabbt, störningsfritt, energieffektivt och robust, och möjliggör integrationer med andra parallella teknologier.

De senaste åren har fokus legat på att vidareutveckla och implementera molnplattformen Pricer Plaza och dess möjlighet till snabb skalbarhet och anpassning till nya affärsmodeller. Systemet erbjuder en SaaS-lösning (Software as a Service) som ger lägre kostnader och ökad flexibilitet i butikernas verksamhet och där ny funktionalitet enkelt kan läggas till för samtliga uppkopplade butiker i kedjan oavsett storlek och geografiskt läge.

Med en enda kontaktpunkt får butiken fullständig överblick över alla anslutna butiker i kedjan och kan sköta prisändringar, produktinformation och kampanjer i utvalda eller alla butiker.

## Digitala etiketter

I butiken sker kommunikationen via digitala skärmar eller etiketter, så kallade elektroniska hyllkantsetiketter. Med dessa kan handlarna göra omedelbara prisändringar och optimera arbetet i butik. Etiketterna är även en dynamisk länk mellan produkten och konsumenten. Utöver att kommunicera erbjudandet kan etiketterna även göra ändringar i realtid inte bara på pris, utan på kampanjer, produktinformation, ursprungsland och mycket mer.

Pricers produkter och lösningar möjliggör därmed kommunikation och effektivisering som ökar kundernas försäljning, sänker deras kostnader och skapar en bättre kundupplevelse i deras butiker. Pricer arbetar aktivt för att bidra till att stärka den fysiska butikens attraktionskraft vilket genererar tydlig kundnytta och nöjda kunder.

Utöver att kommunicera information på skärmarna kan systemet kommunicera med butikspersonal eller förbipasserande konsumenter med hjälp av en blinkande LED-diod, Instant Flash, och

på så vis hjälpa medarbetare eller konsumenter att snabbare hitta rätt produkt. Denna interaktivitet är nyckeln till att butiker idag kan effektivisera flera av sina mer tidskrävande arbetsuppgifter.

Behovet av en hög innovationstakt för att svara upp till kundernas önskemål om ökad systemfunktionalitet är stort.

Därutöver finns ett stort antal strategiska samarbetspartners inom teknologi för handeln där Pricers plattform på olika sätt möjliggör koppling till produkten genom att förse den med en digital representation på hyllkanten.

Nedan följer ett antal exempel på hur Pricers lösning kan användas i butiker världen över för att effektivisera butiksdriften och skapa en bättre kundupplevelse för konsumenterna.

## Dynamisk prissättning

Gränsen mellan fysisk handel och e-handel suddas ut snabbt. Butiksbesökare förväntar sig en enhetlig upplevelse, med enhetligt och korrekt pris oberoende av kanal. Med Pricers system kan butiken garantera att priset är synkroniserat i alla kanaler och att det alltid är detsamma på hyllan som vid kassan.

Genom att gå från manuella prisändringar till att automatisera arbetet i en butik eller i en hel butikskedja frigörs dessutom tid för att arbeta med mer värdeskapande uppgifter som att hjälpa kunder eller packa upp produkter på hyllan.

## Lagerhantering i butik

De flesta moderna detaljhandlare använder idag automatisk orderläggning för att beställa varor. Dessa system baseras på registrerade inleveranser, försäljning i kassan och registrerat svinn. I praktiken finns många felkällor som leder till att det teoretiska lagersaldot är just teoretiskt. Därför är en viktig uppgift för butiken att kontinuerligt stämma av misstänkt felaktiga lagersaldon, en uppgift som är tidskrävande och kräver god kunskap om butiken.





Pricers system kan användas på flera olika sätt för att förbättra lagerhanteringen, exempelvis genom att visa lagerstatus på etiketten innan butikens öppnande. Dessutom kan personalen guidas till eventuella problemartiklar med hjälp av blinkfunktionen.

### E-handelsplock

När en konsument lägger en order på webben plockas den ofta i en närliggande butik. Ordern hämtas sedan i butik eller levereras hem. För butiken är själva plocket tidskrävande och kostsamt. Med blinkfunktionen på etiketterna sparar butikerna viktig tid vid varje plock. Utifrån e-handelsordern får butiksmedarbetaren en rutt i butiken. När medarbetaren närmar sig hyllan blinkar etiketten för de varor som ska plockas. Utan att behöva leta efter själva varan kan medarbetaren snabbt plocka rätt genom att följa de blinkande etiketterna. Idag är det inte ovanligt att butiker genomför runt en eller ett par miljoner plock per år, vilket ger stora potentiella besparingar. Slutresultatet är att personalinsatsen för att plocka varor kan reduceras och kvaliteten på tjänsten höjas.

### Påfyllnad av varor

En av de mest tidskrävande uppgifterna i butik är att fylla på hyllorna. För varje vara som säljs måste en ny upp på hyllan. Med en karta som visar varans plats i butiken och etikettens blinkfunktion förvandlas även en oerfaren anställd till en effektiv påfyllare. Mängden varor gör att även mycket små besparingar får en stor ekonomisk påverkan.

### Kampanjer

I butiker drivs ofta försäljning med hjälp av kampanjer. För att kampanjerna ska uppmärksammas sätter de ofta upp marknadsföringsmaterial på hyllkanten, så kallade hyllpratare. Vid skiften

mellan två kampanjperioder ska många hyllpratare tas ned och många sättas upp. Pricers system använder sig av en handddator där en butikskarta visar var i butiken de aktuella varorna finns. Detta sparar mycket tid och säkerställer att kampanjerna blir korrekt genomförda.

En annan typ av digital annonsering i butik är "digital signage" som skapar helt nya affärsmöjligheter och därmed ökade intäkter från butikskampanjer och annonsering. Detta är ett värdefullt verktyg för att skapa en attraktiv och konsekvent kommunikation i butiken med konsumenterna. Pricer har under året haft flera pilotinstallationer och intresset från kunderna är mycket stort.

### Guidning i butik

I en stor butik som en stormarknad eller byggvaruhandel är det inte alltid lätt att hitta varan man letar efter. Butikslayouterna skiljer sig mellan butiker, kedjor och länder, och att hitta tillgänglig personal som kan hjälpa till kan vara svårt.

Pricer erbjuder en lösning där varje etikett dynamiskt och automatiskt positioneras så att systemet vet var alla produkter befinner sig i butiken. Dessa positioner kan sedan sökas och visas på en karta med hjälp av Pricer Quick Search – tillgängligt i en kioskterminal, som mobilapp eller webbsida.

### Minskat matsvinn

Omkring en tredjedel av all mat som produceras äts aldrig upp och en stor del av svinnet sker i butikerna. Slöseriet med mat kostar pengar, men är framför allt viktigt att komma till rätta med ur ett hållbarhetsperspektiv. Pricers lösning möjliggör smidiga och snabba prisjustering för butiken vilket gör att butiken kan justera priset på utgående produkter och därigenom minska matsvinnet.

# Digitalisering avgörande för växande global handel

Den digitala teknikens intåg i butikerna är ett faktum och detaljhandels teknikinvesteringar ökar för att möta konsumenternas nya förväntningar på köppplevelsen, effektivisera arbetet i butik och öka försäljningen.

Detaljhandeln har alltid varit dynamisk och lyckats möta ständigt föränderliga krav från konsumenter samt möta och anpassa sig till nya förutsättningar. Trots den senaste tidens utmaningar är den globala detaljhandeln stark och växande. En bidragande faktor till detta är den ökande digitaliseringen i butikerna.

Flera globala detaljhandelsjättar nämner sin digitaliseringsstrategi som en viktig konkurrensfördel samt möjlighet till ökad effektivitet och vinst. Ett exempel är Carrefour, en av Pricers långvariga kunder, som har en uttalad digital strategi. Enligt företagets koncernchef Alexandre Bompard vill man omvandla Carrefour till ett "digitalt detaljhandelsföretag, som sätter digital teknik och data i centrum för all sin verksamhet och för sin modell för värdeskapande".

Nedan följer några av drivkrafterna på Pricers marknad.

## Tre makroekonomiska utmaningar

Idag står handeln inför det som analysföretaget Gartner<sup>1</sup> ser som tre stora makroekonomiska utmaningar, eller "triple squeeze" – en ny makroekonomisk situation där tre mycket olika men väsentliga faktorer konvergerar: historiskt hög och varaktig inflation, brist på arbetskraft och dyr arbetskraft, samt fortsatta störningar i leveranskedjan. Sammantaget gör detta handlare mer benägna att investera i digitala lösningar som effektiviserar arbetet i butik, exempelvis lösningar baserade på elektroniska etiketter för automatisering och kommunikation i butik, för att optimera driften, stärka kundupplevelsen samt öka kostnadseffektiviteten och produktiviteten.

## Ändrade konsumentbeteenden

Konsumenterna förväntar sig en flexibla köpprocess med sömlösa övergångar mellan digitala och fysiska säljplattformar, och handlare som lyckas hantera detta får sannolikt en konkurrensfördel.

Även om e-handeln växer på många marknader, sker fortfarande den övervägande delen av all försäljning i fysiska butiker. Samtidigt ökar konsumenternas krav på flexibla leveransalternativ och leverans samma dag. Tjänster där man beställer på nätet för hemleverans eller uthämtning i butik växer, särskilt i den viktiga dagligvaruhandeln. Det har lett till att Pricers system för butiksa automatisering får en ännu mer central betydelse då det används för att effektivisera plock av e-handelsorder i butik.

Utöver att inflationen driver efterfrågan på Pricers lösning, i och med det stora antalet prisändringar som butikerna måste göra, påverkar den konsumenternas prismedvetenhet. Allt fler konsumenter gör efterforskningar och jämför priser innan de köper en produkt. 81 procent av konsumenterna söker information på nätet innan de handlar något. Av dem påbörjar 89 procent sina inköp via en sökmotor, enligt Pricers konsumentrapport<sup>2</sup>. Konsumenterna förväntar sig samma pris i den fysiska butiken som det pris de har sett på nätet. Enligt de studier som gjorts reagerar konsumenterna mycket negativt om priser och rabatterbjudanden skiljer sig mellan nät och butik.

## Ett lönsamt system

För att kunna sänka sina kostnader behöver handlarna säkerställa att arbetet i butiken blir effektivare. Genom att fokusera på avancerade funktioner som geositionering av produkter, påfyllning och lagerhantering samt integrering av AI – till exempel för att se när det fattas varor på hyllorna, kontrollera att butikens plan för varornas position på hyllorna efterlevs, skicka aviseringar till personalen och minska matsvinnet – bidrar Pricer starkt till



1 Retail CIO Priorities 2023: Insights for Technology and Service Provider Product Plans, Gartner, May 2023

2 Consumer Insight Report 2021 – Retail Europe. Finns att ladda ner på pricer.com.



att skapa övertygande affärsmässiga argument för lösningar för automatisering och kommunikation i butik.

Framåt väntar vi oss stark tillväxt i ett flertal regioner, bland annat Storbritannien, Australien och USA, där många handlare har inväntat etiketter som kan visa flera färger som Pricer nu har lanserat.

I slutet av 2022 publicerades analysföretaget Forresters studie "The Total Economic Impact of Pricer" som syftar till att ge en bättre förståelse för hur butikerna genom digitalisering och automatisering av butiksprocesser kan möta operativa utmaningar, samt fördelarna och kostnaderna med en investering i Pricers lösning.

Forrester har gjort egna beräkningar baserat på intervjuer och underlag från tre av Pricers kunder inom dagligvaruhandeln. Med Pricers lösning konstaterade de intervjuade kedjorna att de har uppnått betydande tidsbesparingar och effektiviseringar, inte bara genom automatisering av prismärkning utan även när det gäller andra arbetsuppgifter i butik såsom att plocka ehandelsorder och fylla på varor på hyllorna.

Studien visar att för butiker som använder flera av funktionerna i Pricers lösningar på ett effektivt sätt, betalar sig investeringen på endast 18 månader. Studien finns att ladda ner på [pricer.com](https://pricer.com).

### Strävan efter ökad försäljning

Utöver att förbättra köppplevelsen och effektivisera arbetet i butiken kan lösningar baserade på elektroniska hyllkantsetiketter bidra till ökad försäljning. Tack vare att Pricers lösning kan användas för prisändringar i realtid, kan butiker snabbt och enkelt justera priser och erbjudanden i en butik eller hela kedjor. Detta gör det möjligt att bland annat snabbt svara på konkurrenters prissättning eller justera pris beroende på produkters utgångsdatum, vilket dessutom minskar matsvinnet.

Vidare kan butikerna koppla de elektroniska etiketterna till sitt lagersystem och därmed få bättre översikt över lagernivåer och underlag för beslut om var produkterna kan placeras i butik för optimal exponering. Detta kan minska risken för överlager eller slutsålda varor.

Det finns en enorm tillväxt inom detaljhandelsägda digitala plattformar som säljer annonsutrymme vilket gör att handeln är fortsatt intresserad av hur plattformarna utvecklas framöver. I Pricers digitala signage-lösning integreras elektroniska hyllkantsetiketter med skärmarna för att skapa kundupplevelse och engagemang där det är som mest avgörande för köp – vid butikshyllan.

### Globala marknadstrender som driver efterfrågan på Pricers erbjudande

- Handelsfokus på full butiksdigitalisering där lösningar baserade på elektroniska hyllkantsetiketter och digital signage (som används för annonsering, specialerbjudanden och produktinformation i butiker) har en given plats i systemet tillsammans med kassasystem, lagersystem osv.
- Inflation, vilket leder till mer frekventa prisändringar.
- Brist på personal, exempelvis i USA och Storbritannien.
- Höjda minimilöner ökar arbetskostnaderna i butikerna, särskilt för tidskrävande manuella arbetsuppgifter som prismärkning. Det ökar också behovet av att effektivisera verksamheten och se till att lagerhantering och påfyllning av varor fungerar smidigt.
- Mer prismedvetna konsumenter ökar behovet av dynamisk prissättning och pristransparens mellan digitala försäljningskanaler och fysiska butiker.
- E-handel där konsumenterna kan beställa på nätet och hämta ut varorna i butik.
- Införande av beröringsfria betalningssystem, där betalning integreras med system baserade på elektroniska hyllkantsetiketter. Det minskar tiden som konsumenterna tillbringar i butiken och är dessutom en service som uppskattas av kunderna.
- Prisoptimering för att minska matsvinnet genom lösningar som automatiskt sänker priserna för varor med kort utgångsdatum.
- Användning av AI för att ge information i realtid gör att man snabbare kan åtgärda problem med lagerhantering, brist på varor eller plötsliga förändringar i konsumenternas beteende.

# Hållbarhet för Pricer

## Hållbarhetsstyrning

Hållbarhet för Pricer handlar om ekonomiskt, socialt och miljömässigt värdeskapande genom hela värdekedjan. Utgångspunkten för detta är den intressentdialog som förs, bolagets omvärldsanalys samt företagets strategi och prioriteringar.

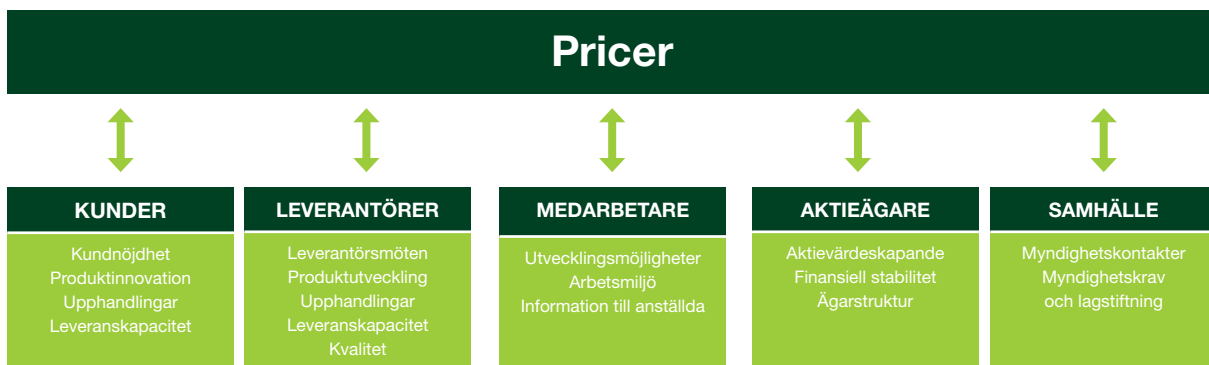
Utifrån dessa fastställer Pricer de mest väsentliga fokusområdena givet bolagets verksamhet och dess påverkansförhållande på miljö och samhälle. Mål och aktiviteter beslutas och följs upp inom ramen för det övergripande strategiska arbetet, som styrelse och vd är ytterst ansvariga för. Arbetet med att sätta Pricers mål och aktiviteter utvecklas kontinuerligt för att anpassas till rådande situation med bolagets olika intressenter.

## Kontinuerlig intressentdialog

Ett antal intressenter påverkar Pricers hållbarhetsarbete genom sina krav och förväntningar på bolaget. Att klara existerande krav och ha framförhållning inför förväntade krav är en grundläggande del i bolagets strategi för hållbar affärsutveckling.

Pricers intressenter är grupper i bolagets närhet som direkt eller indirekt påverkar eller påverkas av dess verksamhet. Pricer strävar efter att ha en öppen dialog med sina intressenter för att adressera de frågor de uppfattar som viktigast. Bolaget har identifierat fem viktiga intressentgrupper: kunder, leverantörer, medarbetare, aktieägare och myndigheter och deras respektive fokusområden vilket illustreras nedan.

## Pricers intressenter och deras väsentliga kärnfrågor



## Pricers fokusområden



» Hållbarhet för Pricer handlar om ekonomiskt, socialt och miljömässigt värdeskapande genom hela värdekedjan.

# Värdeskapande för bolagets intressenter

## Socialt

Indata för socialt värdeskapande återfinns i medarbetarnas, ledningens och styrelsens kompetens, och den kontinuerliga utvecklingen är en förutsättning för långsiktigt värdeskapande. Även bolagets nära relationer med utvalda leverantörer är betydelsefullt.

Resultatet av gott socialt värdeskapande uppkommer genom att Pricers tjänster och lösningar gör det möjligt för kunderna att effektivt bedriva sin verksamhet. Dessa förbättringar är synliga

hos Pricers kunder som är verksamma i olika detaljhandelsvertikaler såsom dagligvaror, bygghandel, hemelektronik och apotek. Genom att dessa detaljhandelsföretag förbättras påverkar detta i sin tur medborgare och samhälle.

## Miljömässigt

Miljömässigt har Pricer under året aktivt arbetat med ny teknik för att i framtida produkter minska miljöpåverkan, exempelvis genom samarbete med Epishine.

## Pricers värdekedja har följande huvudsakliga delar:



För beskrivning av Pricers affärsmodell, se sidorna 8–9.

För beskrivning av hållbarhetsrisker, se sidan 33.

För beskrivning av Pricerkoncernen, se not 24, sidan 59.

# Miljöpåverkan

Det är Pricers övertygelse att hållbara affärer är en förutsättning för fortsatt lönsamhet. Det är viktigt för bolaget att säkerställa att det miljömässiga avtrycket är så litet som möjligt, vilket även är en ambition som på daglig basis ska genomsyra alla bolagets verksamheter. Pricer strävar efter att minimera uppkomsten av avfall.

En av hörnstenarna i Pricers miljöpolicy är att proaktivt undvika förorenande utsläpp och att kontinuerligt genomföra förbättringar inom miljöområdet. Pricers produkter ska vara utvecklade med målsättningen att minimera deras miljömässiga påverkan under hela livstiden samt när de återvinns och destrueras. Pricer ska välja material, teknik och distributionssystem som uppfyller bolagets mål om låg miljömässig belastning.

Ett av kriterierna för att välja återförsäljare är att de ska ha liknande ambitioner inom miljöområdet och att de tillsammans med bolaget kan bidra till att uppfylla miljöpolicyen.

Pricer tillhandahåller rådgivning och knowhow till sina kunder och samarbetspartners så att de på ett för miljön positivt sätt kan använda, transportera, lagra och avveckla bolagets produkter. Pricers produkter uppfyller EU-direktivet RoHS (Restriction of the use of certain hazardous Substances in electrical and electronic equipment) som syftar till att minska riskerna för människors hälsa och för miljön genom att ersätta och begränsa farliga kemiska ämnen i elektrisk och elektronisk utrustning. Direktivet syftar även till att uppnå lönsam och hållbar materialåtervinning av utrustning.

Pricers lösning baserad på elektroniska hyllkantsetiketter är marknadsledande på energieffektivitet med längst batteritid, vilket resulterar i den minst miljöbelastande helhetslösningen tillgänglig på marknaden.

## Produktion i Europa

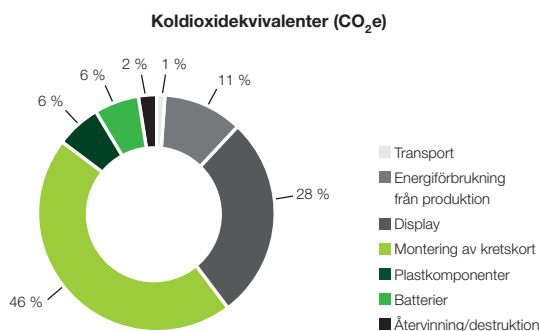
Som ett led i arbetet med att minska klimatavtrycket kompletterar Pricer sina nuvarande produktionsställen med en leverantör i Europa. Detta skapar goda förutsättningar för att reducera många och långa transporter, och för att i betydligt mindre omfattning behöva använda flygtransporter till en av bolagets huvudmarknader.

## Benchmarking

För att få en bättre inblick i det övergripande hållbarhetsarbetet i relation till liknande bolag har Pricer även utvärderats av en extern part, EcoVadis. Denna utvärdering har resulterat i en bronsnivå, vilket innebär att bolaget tillhör den bättre halvan av de företag som utvärderats. I en sådan utvärdering har Pricer också möjligheten att hitta vilka områden som bolaget är starkt inom, men framför allt var förbättringar kan göras.

## Livscykelanalys

Som ett ytterligare steg för att förstå Pricers produkters faktiska inverkan på miljön har en livscykelanalys genomförts. Denna ger ett kvantifierat resultat på faktisk koldioxidekvivalent som en elektronisk hyllkantsetikett genererar genom sin livstid. Baserat på denna analys kan Pricer tyda hur stor påverkan produkterna har på miljön och vilka delar som har störst inverkan. Pricer arbetar ständigt med att effektivisera våra produkter. Ett exempel är etiketten SmartTAG Power som tack vare effektivare design av kretskortet har genererat en 20-procentig minskning av klimatpåverkan jämfört med den tidigare etikettmodellen. Kretskortet i SmartTAG Power har gjorts mindre och tunnare. Resultatet finns att se i nedan cirkeldiagram. Pricer analyserar vilka nya förutsättningar det här ger bolaget att aktivt arbeta med att effektivisera bolagets produkter och reducera miljöpåverkan.



För att möta en ökad kostnadsbild på finansierat kapital har Pricer gjort ett aktivt val att minska andelen sjöfrakt under 2023.

**MÅL 80 %**

År 2023 är målet att 80 % av bolagets interkontinentala frakter ska gå med sjötransport.



**UTFALL 29 %**

Av bolagets totala antal producerade etiketter skeppades 29 % (61 %) med sjötransport från Pricers leverantörer i Asien.



# Medarbetare

## Medarbetare och deras utveckling

Pricer bygger i stor utsträckning sin framgång på alla medarbetare. Det gör att ett stort fokus ligger på deras engagemang och utveckling. Aktiviteter som rekrytering, onboarding, dialog mellan medarbetare och chef samt utbildning har detta som grund.

Under 2023 har Pricer genomfört flera satsningar för att stärka företagskulturen. I början av året fastställdes bolagets värderingar och implementering av värderingarna har varit ett pågående arbete hela året. En viktig del har varit att alla team har genomfört workshops gällande värderingsarbetet och diskuterat dess påverkan i dagliga arbetet. Dessutom har Pricer initierat ett globalt ledarforum, där alla chefer globalt har träffats både fysiskt och digitalt, med syfte att stärka och vidareutveckla ledarskap och kultur. Utvecklingssamtal mellan chef och medarbetare, med uppföljande halvårssamtal, har vidareutvecklats och etablerats på en gemensam plattform. Samtalet har nu en direkt koppling till företagets strategi och målsättningar, som bryts ned till individuella mål för medarbetaren. På detta sätt blir det tydligt för varje medarbetare hur de bidrar till övergripande mål och att varje individ är viktig för helheten.

Det digitala arbetssätt som utvecklades under pandemin har blivit en naturlig del av vardagen. Det ställer större krav på kommunikation både inom och mellan avdelningar, vilket idag

fungerar väl och kontinuerligt förbättras ännu mer. Med medarbetare i ett tiotal länder är alla i bolaget vana att arbeta och kommunicera digitalt.

Resultatet av medarbetarundersökningen för 2023 har gått igenom både i ledningsgruppen, på företagsnivå och i respektive team, och åtgärder har satts in på de områden som behöver utvecklas.

Satsningar på systemstöd och processutveckling har fortsatt under året och har tagit stora steg framåt.

## Mångfald och likabehandling

Likabehandling och mångfald är en självklarhet på Pricer och ingen form av kränkande särbehandling accepteras.

## Kompetensutveckling

Pricer strävar efter att kontinuerligt se över resurs- och kompetensbehov för att säkerställa ledarskapet och säkra nödvändig kompetens framåt. I största möjliga mån önskar Pricer befordra specialister och chefer internt, vilket har haft en positiv utveckling under 2023 då ett flertal medarbetare har fått interna befordringar. Vidare ges utbildningsmöjligheter efter prioriterade behov och i olika former, till exempel på-jobbet-utbildning, e-learning, kurser, seminarier och övriga specialutbildningar.

Bolaget arbetar fokuserat för att öka mångfald och jämställdhet. Teknikbranschen har varit, och är fortfarande, mansdominerad. Målet är att andelen kvinnor respektive män ska följa den generella könsfördelningen inom branschen samt att alla avdelningar har kvinnlig representation.

## MÅL

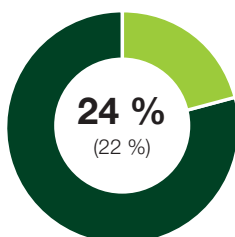
Öka andelen kvinnor på bolaget samt att alla avdelningar ska ha kvinnliga anställda.



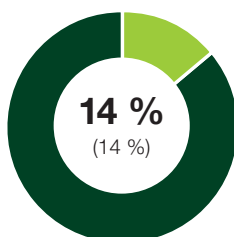
## UTFALL

Andelen kvinnor av totala antalet anställda samt per avdelning vid årets slut framgår av graferna.

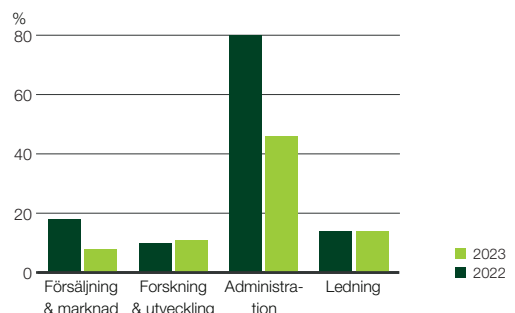
ANDEL KVINNOR  
AV TOTALA ANTALET  
ANSTÄLLDA



ANDEL KVINNOR  
I LEDNINGS-  
GRUPPEN



ANDEL KVINNOR  
PER AVDELNING VID ÅRSSKIFTET



# Leverantörskedjan

Pricer vill vara en attraktiv affärspartner och söker pålitliga, rättvisa, ömsesidiga förhållanden för både bolaget och dess leverantörer. Ambitionen är att bolaget ska sträva mot att uppehålla en etisk och affärsmässig standard med målet att även dess leverantörer, tjänsteleverantörer och andra affärspartner gör detsamma.

Sedan många år kräver Pricer av sina större underleverantörer att de följer bolagets uppförandekod för leverantörer.

Detta har utökats till att inkludera även våra direkta komponentleverantörer. Grunden till denna uppförandekod baseras till stor del på erkända standarder och rekommendationer från UN Global Compact och Responsible Business Alliance Code of Conduct.

De områden som berörs i Pricers Supplier Code of Conduct ses i illustrationen bredvid.



<p>Pricer kräver att samtliga produktleverantörer och direkta komponentleverantörer signerar uppförandekoden för leverantörer. Uppförandekoden baseras på erkända standarder och rekommendationer från UN Global Compact och Responsible Business Alliance Code of Conduct.</p>	<p><b>MÅL 100 %</b> →</p> <p>100 % av bolagets produktionspartners ska signera och följa bolagets uppförandekod.</p>	<p><b>UTFALL 100 %</b></p> <p>100 % (100) av bolagets produktionspartners har signerat och följer bolagets uppförandekod.</p>
	<p><b>MÅL 100 %</b> →</p> <p>100 % av bolagets direkta komponentleverantörer ska signera och följa bolagets uppförandekod.</p>	<p><b>UTFALL 100 %</b></p> <p>100 % (91) av bolagets direkta komponentleverantörer har signerat och följer bolagets uppförandekod.</p>
	<p><b>MÅL 0</b> →</p> <p>Nolltolerans mot brott mot mänskliga rättigheter.</p>	<p><b>UTFALL 0</b></p> <p>Inga brott mot mänskliga rättigheter har inrapporterats under 2023.</p>

» Pricer vill vara en attraktiv affärspartner och söker pålitliga, rättvisa, ömsesidiga förhållanden för både bolaget och dess leverantörer.

# Regelefterlevnad lägger grunden till hållbara affärer

## Företagsansvar

Aktiviteter som rör företagets ansvar – Corporate Responsibility (CR) är viktiga för Pricers långsiktiga värdeskapande, och omfattar hela hållbarhetsområdet från miljö, hälsa och säkerhet till utmaningar som rör regelefterlevnad, affärsetik och relationer med medarbetare, kunder, leverantörer och samhället.

Var Pricer än återfinns följer bolaget lagar, regler och förordningar, respekterar de mänskliga rättigheterna och karakteriseras av sin exemplariska affärsetik.

I slutet av 2021 blev bolaget certifierat enligt ISO27001, en standard för informationssäkerhet. Standarden hjälper Pricer att uppfylla de tre dimensionerna för informationssäkerhet: sekretess, integritet och tillgänglighet. Den ger även bolaget ett systematiserat processbaserat arbetssätt för att ständigt förbättra informationssäkerheten. Under hösten 2023 genomfördes en revision av ISO-certifieringen som Pricer klarade.

## Bolagsstyrning

Ett viktigt inslag i Pricers företagskultur och i koncernens värderingar är god bolagsstyrning. Syftet är att stödja styrelse och ledning i arbetet för att öka kundnyttan samt värde och transparens för aktieägarna.

## Tillämpning av koden

Pricer är ett svenskt publikt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm och tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning. Mer information om bolagsstyrningskoden finns på Kollegiet för svensk bolagsstyrnings webbplats [www.bolagsstyrning.se](http://www.bolagsstyrning.se).

Bolaget följer Nasdaqs regelverk och EU:s förordning gällande Market Abuse Act (MAR).

## Policydokument för styrning:

- Policydokument för styrning:
- Hållbarhetspolicy
- Miljöpolicy
- Uppförandekod för leverantörer
- Utdelningspolicy
- Finanspolicy & Attestpolicy
- Informations- & kommunikationspolicy
- Insiderpolicy
- IT-policy

## Medarbetarens ansvar

Bolaget förväntar sig att inga anställda inlåter sig i, stödjer eller bistår i bedrägeri, missbruk, stöld, förskingring, bestickning eller liknande verksamhet. Anställda som misstänker eller har information om sådan oegentlighet, som involverar Pricer, dess anställda, någon konsult, någon agent till Pricer eller kund (inklusive anställda hos kunder) eller någon som gör affärer med Pricer, måste omedelbart underrätta sin närmaste chef eller företagsledningen i Pricer. Under året införde Pricer ett nytt webbaserat visselblåsar-system för rapportering av misstänkta oegentligheter på ett enkelt och anonymt sätt. Systemet nås via Pricers webb eller [pricer.whistlelink.com](http://pricer.whistlelink.com).

Ambitionen är att agera i enlighet med internationell praxis och med en standard högre än vad lokal lag kräver.

## MÅL 0

Nolltolerans mot alla former av mutor eller utsvävande representation och korruptiv verksamhet.



## UTFALL 0

Inga indikationer på att det förekommit korruptiv verksamhet i koncernens verksamhetsgrenar.

## Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Pricer AB (publ), org.nr 556427-7993

### Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2023 på sidorna 14–19 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

### Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 *Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt

mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

### Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

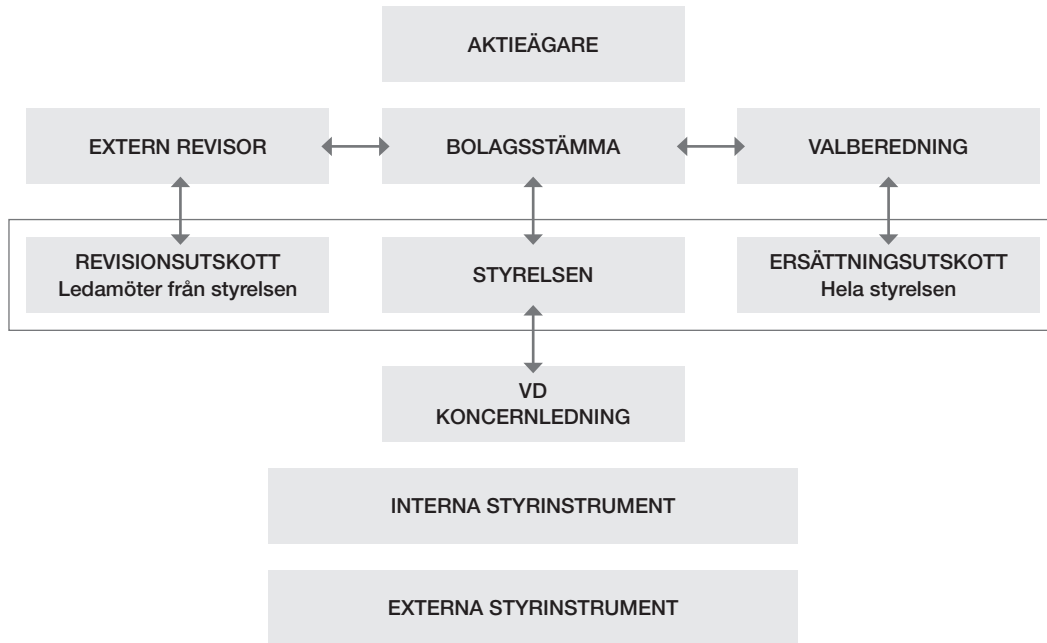
Stockholm den 28 mars 2024

Ernst & Young AB

Jakob Wojcik  
Auktoriserad revisor

# Bolagsstyrningsrapport

Så styrs Pricer



Pricer AB (publ) är ett svenskt aktiebolag med säte i Stockholm. Bolagets B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, Mid Cap.

Denna bolagsstyrningsrapport har upprättats enligt årsredovisningslagen och Svensk kod för bolagsstyrning, "Koden" (för ytterligare information om bolagskoden se [www.bolagsstyrning.se](http://www.bolagsstyrning.se)).

Denna rapport lämnas av styrelsen för Pricer AB, men utgör inte en del av de formella årsredovisningshandlingarna. Enligt styrelsens uppfattning har Pricer under 2023 följt koden i alla avseenden. Den har lästs av bolagets revisor som har avgivit ett särskilt yttrande om att bolagsstyrningsrapportens lagstadgade information är förenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

## Aktiestruktur och ägare

Pricer har två aktieslag; A-aktier och B-aktier. A-aktier berättigar till fem röster per aktie och B-aktier berättigar till en röst per aktie. Antalet aktier per balansdagen uppgick till 225 523 A-aktier och 163 739 614 B-aktier, alla med ett kvotvärde på en (1) krona.

Antal aktieägare uppgick den 31 december 2023 till 17 176 (18 355). De tio största ägarna svarade för 51 procent av antalet aktier och röster. För ytterligare ägaruppgifter, se sidorna 6–7.

## Bolagsstämman

Pricers högsta beslutade organ är årsstämman, där samtliga aktieägare har rätt att närvara, få ärenden behandlade samt att rösta för samtliga sina aktier. Stämman hålls en gång per år (i förekommande fall kan även extra bolagsstämma hållas). Bolagsstämman utser styrelsens ledamöter och styrelsens ordförande, väljer revisorer samt beslutar om ändringar i bolags-

ordningen. Därutöver fastställer bolagsstämman resultat- och balansräkningar samt disposition av bolagets vinst eller förlust. Den beslutar vidare om ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktören samt beslutar om arvode för styrelsen och revisorerna och fastställer principerna för ersättning till verkställande direktör och ledning. Årsstämman i Pricer hålls vanligtvis i april eller maj månad i Stockholm. Tid och plats för årsstämman offentliggörs så snart styrelsen fattat beslut därom, vanligtvis i samband med tredje kvartalsrapporten. Uppgifterna om tid och plats för årsstämman går att hitta på bolagets webbplats [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

Kallelse till bolagsstämman sker genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar, Svenska Dagbladet och på bolagets webbplats. Aktieägare som är införd i eget namn i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken på avstämningsdagen och som har anmält deltagande i tid har rätt att delta i bolagsstämman och rösta för sitt aktieinnehav. De aktieägare som inte själva kan närvara har möjlighet att företrädas genom ombud.

All information om bolagets bolagsstämmor finns att hämta på bolagets webbplats.

Bolagsordningen innehåller inga begränsningar i hur många röster varje aktieägare kan avge vid en bolagsstämman. Inte heller regleras frågan om ändring av bolagets bolagsordning i denna.

## Valberedning

Valberedningen representerar Pricers aktieägare. Valberedningens uppgift är att utvärdera styrelsens sammansättning och arbeta fram förslag till årsstämman avseende val av ordförande för årsstämman, val av styrelse och styrelseordförande samt revisorer.

Valberedningen ska vidare arbeta fram förslag till årsstämman avseende arvode till styrelse och revisorer. Slutligen har valberedningen att föreslå principer för tillsättande av ny valberedning. Aktieägare kan lämna förslag till valberedningen i enlighet med de instruktioner som finns på bolagets webbplats.

Valberedningen ska enligt Koden bestå av minst tre ledamöter, varav en ska utses till ordförande. Bolagsstämman ska utse valberedningens ledamöter eller ange hur ledamöterna ska utses.

Ingen ersättning utgår till valberedningen.

## Styrelsen

### *Storlek och sammansättning*

Styrelseledamöterna utses av aktieägarna vid årsstämman för tiden fram till slutet av nästkommande årsstämma. I enlighet med Koden utses också styrelsens ordförande av årsstämman.

Styrelsen i Pricer ska, enligt bolagsordningen, bestå av lägst tre och högst sju ledamöter och det är årsstämman som beslutar om det exakta antalet styrelseledamöter.

För en presentation av styrelsens medlemmar, se sidan 25.

### *Uppgift*

Det är styrelseordföranden som organiserar och leder styrelsens arbete så att det utövas enligt gällande regler. Styrelseordföranden följer kontinuerligt verksamheten i dialog med verkställande direktören och ansvarar för att styrelsen får den information och dokumentation som krävs för att den ska kunna utföra sitt arbete. Styrelseordföranden ansvarar för att styrelsearbetet är väl organiserat, bedrivs effektivt och att styrelsen fullgör sina åligganden. Han ansvarar för att övriga styrelseledamöter får den information och dokumentation som är nödvändig för hög kvalitet i diskussion och beslut, samt kontrollerar att styrelsens beslut verkställs.

Styrelsen ansvarar för bolagets strategi och organisation samt förvaltning av bolagets angelägenheter. Styrelsen tillser att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen kontrollerar fort-löpande bolagets respektive koncernens ekonomiska situation, som avrapporteras månadsvis, så att styrelsen kan fullgöra den bedömningsskyldighet som följer av lag och noteringsregler. Styrelsens arbete regleras av en särskilt upprättad arbetsordning. Generellt gäller att styrelsen behandlar frågor av väsentlig betydelse för koncernen som strategiplaner, budgetar och prognoser, produktutveckling, kapitalbindning och finansiering och förvärv av företag, rörelser eller betydande investeringar.

### *Utskott*

Styrelsen har utsett ett revisionsutskott. Revisionsutskottet ska inom ramen för styrelsearbetet bl.a. övervaka bolagets finansiella rapportering och bereda frågor rörande bolagets finansiella rapportering och revision i enlighet med 8 kap. 49 b § aktiebolagslagen och fullgöra de uppgifter som följer av EU:s förordning nr 537/2014. Revisionsutskottet har också löpande understött verkställande direktören i större finansierings- och strukturfrågor samt förberedelse av dessa ärenden till styrelsen.

Styrelsen har beslutat att inte inrätta något ersättningsutskott eftersom styrelsen anser det mer ändamålsenligt att hela styrelsen fullgör de uppgifter som enligt Koden ankommer på ersättningsutskottet. Styrelsen bereder frågor rörande ersättnings- och anställningsvillkor för bolagsledningen och utarbetar

förslag till riktlinjer för ersättning till verkställande direktör och ledande befattningshavare, som styrelsen lägger fram för beslut av årsstämman.

### *Utvärdering av styrelsen*

Styrelsens ordförande ansvarar för utvärdering av styrelsens arbete inklusive enskilda ledamöters insatser. Detta sker genom en årlig, strukturerad utvärdering med efterföljande diskussioner i styrelsen och valberedningen, där det sammanställda resultatet från enkäten, inklusive kommentarer som lämnats, presenteras genom att för varje fråga återge enskilda svar samt medel och standardavvikelse.

## Verkställande direktör (VD) och Koncernledning

VD tillsätts och entledigas av styrelsen och dennes arbete utvärderas löpande av styrelsen, vilket sker utan bolagsledningens närvaro. Bolagets VD leder den löpande operativa verksamheten. En skriftlig instruktion definierar ansvarsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören. VD rapporterar till styrelsen och presenterar en särskild VD-rapport vid varje styrelsemöte som bland annat innehåller information om hur verksamheten utvecklas utifrån de beslut som styrelsen har fattat.

VD arbetar i samråd med ordföranden fram dagordning för respektive sammanträde och bestämmer erforderligt beslutsunderlag och dokumentation till aktuella ärenden. Övriga ledamöter kan begära att visst ärende ska upptas på dagordningen. Inför varje ordinarie sammanträde förser verkställande direktören styrelsen med en statusrapport innehållande minst följande punkter: marknad, försäljning, produktion, forskning och utveckling, ekonomi, personal och i förekommande fall legala tvister.

Koncernledningen i Pricer består vid sidan av VD av medlemmar som har det löpande ansvaret för olika delar av verksamheten.

För en presentation av koncernledningens medlemmar, se sidan 26.

## Extern revisor

Revisor utses av årsstämman på förslag från valberedningen. Revisionsfirman Ernst & Young AB valdes vid årsstämman 2023 fram till och med årsstämman 2024 med auktoriserade revisor Jakob Wojcik som huvudansvarig revisor.

## Styrinstrument

Bolagsstyrningen inom Pricer sker genom externa regler som aktiebolagslagen, Börsens Regelverk för emittenter, Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") och andra relevanta lagar, förordningar och regler.

De interna regelverken som reglerar styrningen av Pricer består främst av bolagsordningen, styrelsens arbetsordning, VD-instruktion, övriga policydokument som fastställs av styrelsen för olika områden, t. ex. attest- och befogenhetsregler, finans och kommunikation.

## Årsstämman 2023

Årsstämman i Pricer AB ägde rum den 7 juni 2023. Vid stämman representerades 24 procent av rösterna samt 24 procent av antalet aktier i bolaget.

Årsstämman fattade följande beslut om:

- Resultat- och balansräkning samt koncernresultaträkning och koncernbalansräkning fastställdes.
- Att styrelsen och verkställande direktören beviljades ansvarsfrihet för verksamhetsåret 2022.
- Omval av styrelseledamöterna Hans Granberg, Jenni Virnes och Jonas Guldstrand samt nyval av Bernt Ingman, Ole Mikael Jensen, Torbjörn Möller och Emil Ahlberg. Knut Faremo och Irene Waldemarsson hade avböjt omval. Till styrelseordförande valdes Bernt Ingman.
- Att styrelsearvodet för kommande mandatperiod ska utgå med 650 TSEK till ordföranden och 325 TSEK vardera till övriga ledamöter. Arvode till ordföranden och till ledamot i styrelsens revisionsutskott ska utgå i tillägg med 50 TSEK vardera. Arvodet till revisorerna ska utgå enligt av bolaget godkänd räkning.
- Omval av Ernst & Young AB till bolagets revisor för tiden intill slutet av nästa årsstämma enligt vaberedningens förslag och revisionsutskottets rekommendation.
- Valberedningens förslag till beslut om principer för utseende av valberedning inför årsstämman 2023 fastställdes.
- Principer för ersättning till ledande befattningshavare fastställdes.
- Långsiktigt incitamentsprogram fastställdes enligt styrelsens förslag.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut om nyemission av B-aktier enligt styrelsens förslag.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut avssende nyemission.
- Bemyndigande av styrelsen att fatta beslut om förvärv och överlåtelse av egna aktier enligt förslag till årsstämman.

Årsstämmans beslut i dess helhet framgår av det fullständiga protokollet från bolagsstämman, vilket tillsammans med övrig information om bolagsstämman finns tillgänglig på bolagets webbplats, [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

### Styrelsens arbete

Under verksamhetsåret 2023 hade styrelsen 15 styrelsemöten. Styrelseledamöternas närvaro vid sammanträdena framgår av sammanställningen nedan.

Verkställande direktören och ekonomi- och finansdirektören deltar vid samtliga styrelsemöten utom vid ärenden där hinder på grund av jäv föreligger, exempelvis när ersättning till verkställande direktören fastställs och när verkställande direktörens arbete utvärderas. Under 2023 har bolagets revisorer närvarat vid ett styrelsemöte. Mötena har företrädesvis hållits på bolagets huvudkontor i Stockholm eller digitalt.

Styrelsens arbete har under 2023 följt en årlig föredragningsplan som fastställs inför varje nytt verksamhetsår.

Styrelsen är ersättningsutskott och har berett frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen.

Revisionsutskottet bestod av styrelseledamöterna Knut Faremo och Hans Granberg till och med årsstämman 2023, därefter ersattes de av Bernt Ingman, Ole Mikael Jensen samt Emil Ahlberg. Utskottet har haft fem möten, varav bolagets revisor deltagit på tre av dessa.

För 2023 har styrelsens arbete utvärderats genom en webbaserad utvärdering samt individuella intervjuer, utvärderingen fokuserar bland annat på förbättring av styrelsens effektivitet och fokusområden samt behov av specifik kompetens och arbetsformer. Utvärderingen har sedan utgjort underlag för valberedningens förslag till styrelseledamöter och ersättningsnivåer.

### Styrelseledamöternas närvaro 2023

Styrelse och utskott				Närvaro vid möten <sup>1)</sup>			
Styrelseledamöter	Invald år	Arvode, TSEK	Oberoende gentemot bolaget och bolagsledningen	Oberoende gentemot bolaget större aktieägare	Styrelse (15)	Revisionsutskott (5)	
Knut Faremo, ordf t.o.m. 7 juni 2023	2019	305	Ja	Ja	8/8	3/3	
Hans Granberg	2014	375	Ja	Ja	14/15	3/3	
Jenni Virnes	2016	325	Ja	Ja	15/15		
Jonas Guldstrand	2017	325	Ja	Ja	15/15		
Irene Waldemarsson, t.o.m 7 juni 2023	2022	142	Ja	Ja	7/8		
Bernt Ingman, ordf fr.o.m 7 juni 2023	2023	395	Ja	Ja	7/7	2/2	
Ole Mikael Jensen, fr.om 7 juni 2023	2023	211	Ja	Ja	7/7	2/2	
Torbjörn Möller, fr.o.m 7 juni 2023	2023	183	Ja	Ja	7/7		
Emil Ahlberg, fr.o.m 7 juni 2023	2023	211	Ja	Ja	7/7	2/2	
<b>Summa arvoden:</b>		<b>2 472</b>					

1) Avser perioden 1 januari–31 december 2023. 2) Knut Faremo och Irene Waldemarsson avgick in vid årsstämman 7 juni april 2023. 3) Bernt Ingman, Ole Mikael Jensen, Torbjörn Möller och Emil Ahlberg tillträdde vid årsstämman 7 juni 2023.

## Ersättningar

### Styrelsen

Vid årsstämman 2023 fastställdes, i enlighet med valberedningens förslag, ett totalt arvode till styrelsen på 2 600 TSEK, att fördelas med 650 TSEK till styrelsens ordförande och 325 TSEK till övriga sex ledamöter vardera.

Arvode utgår med 50 TSEK vardera till styrelseordförande och styrelseledamöterna som valts till revisionsutskottet.

Inga andra ersättningar eller finansiella instrument har utgått eller funnits tillgängliga, förutom rena kostnadsutlägg.

### Revisorerna

Vid årsstämman 2023 fastställdes valberedningens förslag att arvode till revisorerna ska utgå enligt av bolaget godkänd räkning.

### Verkställande direktör och ledande befattningshavare

Vid årsstämman 2023 antogs styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Verkställande direktörens och ledande befattningshavares ersättning fastställs av styrelsen.

### Efterlevnaden av svenska börsregler under 2023

Inga överträdelser av tillämpliga börsregler eller av god sed på aktiemarknaden har rapporterats gällande Pricer AB av Nasdaq Stockholms disciplinnämnd eller Aktiemarknadsnämnden under 2023.

## Valberedning 2024

Den 7 november 2023 offentliggjordes valberedningen inför årsstämman 2024 genom pressmeddelande och på bolagets webbplats. Valberedningen består av Göran Sundholm, Giulia Nobili och Marc St John Webb. Giulia Nobili valdes till ordförande i valberedningen. Pricers valberedning har inför årsstämman haft fyra möten. Ingen särskild ersättning har utgått till valberedningens ledamöter.

Valberedningens ledamöter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Valberedningens ledamöter är oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare, förutom Göran Sundholm som äger 16 559 406 aktier i Pricer AB samt Giulia Nobili som representerar Sterling Strategic Value Fond som äger 16 660 298 aktier i Pricer AB..

Valberedningens förslag kommer att framställas i kallelsen samt finnas tillgänglig på [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

## Mångfaldspolicy

Valberedningen i Pricer AB har tillämpat regel 4.1 i Svensk kod för bolagsstyrning som mångfaldspolicy vid framtagandet av förslag till styrelse. Detta innebär att Pricers styrelse ska bestå av en väl sammanvägd blandning av de kompetenser som är viktiga för att styra Pricers strategiska arbete på ett ansvarsfullt och framgångsrikt sätt. För att uppfylla detta eftersträvas kunskap om bl.a. detaljhandel, digital handel, bolagsstyrning, efterlevnad av regler och bestämmelser, finansiering och finansiell analys samt ersättningsfrågor.

Tidigare styrelseerfarenhet är en annan viktig kompetens. Vidare är det viktigt att styrelseledamöterna inte har för många verkställande eller icke-verkställande uppdrag än att de hinner lägga ner den tid som krävs för styrelsearbetet i Pricer AB.

Valberedningen anser att en bredd och mångsidighet som gäller ålder, nationalitet, utbildningsbakgrund, kön, erfarenhet och kompetens är representerade bland de föreslagna styrelseledamöterna.

Valberedningen anser vidare att mångfaldsfrågan är viktig och att det är angeläget att kommande valberedningar fortsatt arbetar aktivt för att uppnå en jämn könsfördelning i styrelsen.

Årsstämman 2023 beslutade i enlighet med valberedningens förslag vilket innebar att sju ledamöter valdes, en kvinna och sex män, med en sammansättning i övrigt baserad på kriterier som mångfaldspolicyn adresserar.

I valberedningens arbete inför årsstämman 2024 har mångfaldspolicyn tillämpats som den är beskriven ovan.

## INTERN KONTROLL AVSEENDE DEN FINANSIELLA RAPPORTERINGEN

Styrelsens ansvar för intern kontroll regleras i den svenska aktiebolsagslagen och i Svensk kod för bolagsstyrning.

I årsredovisningslagen uttrycks krav på att bolaget årligen ska beskriva bolagets system för intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har det övergripande ansvaret för den finansiella rapporteringen. Revisionsutskottet har en viktig uppgift i att bereda styrelsens arbete med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen. Beredningen innefattar frågor om internkontroll och regelefterlevnad, kontroll av redovisade värden, uppskattningar, bedömningar och övrigt som kan påverka de finansiella rapporternas kvalitet. Bolaget ser internkontrollen som ett viktigt fokusområde. Bolagets revisorer granskar årligen hur väl reglerna för intern kontroll, såväl övergripande som detaljerade, efterlevs i bolaget.

Pricers process för intern kontroll ska möjliggöra ett rimligt säkerställande av kvaliteten och riktigheten i den finansiella rapporteringen. Dessutom ska den säkerställa att rapporteringen är upprättad i enlighet med tillämpliga lagar och förordningar samt de krav som finns på börsnoterade företag i Sverige.

## Kontrollmiljö

Basen för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen utgörs bland annat av organisations- och systemstruktur, beslutsvägar och ansvarsfördelning som är dokumenterade och kommunicerade i styrdokument, policyer och manualer. Styrelsen har fastställt en arbetsordning som reglerar styrelsens ansvar och styrelsens arbete i utskott. För att upprätthålla en effektiv kontrollmiljö och god intern kontroll har styrelsen delegerat det praktiska ansvaret till den verkställande direktören samt upprättat en instruktion för den verkställande direktören. För att säkerställa kvaliteten på den finansiella rapporteringen har företaget ett antal interna styrinstrument såsom finanspolicy, attest- och befogenhetsrutiner samt en standardmodell för den löpande månatliga

rapporteringen som utarbetats tillsammans med styrelsen. Pricer använder sig av ett integrerat affärssystem, som hanterar samtliga ekonomiska flöden.

Bolaget har en whistleblowing-funktion inrättad som kan användas anonymt.

### Riskhantering

Vad gäller den finansiella rapporteringen bedöms riskerna främst ligga i att materiella fel kan uppkomma i redovisningen av bolagets finansiella ställning och resultat. Styrelsen ansvarar för att väsentliga finansiella risker respektive risker för fel i den finansiella rapporteringen identifieras och hanteras.

### Kontrollaktiviteter och uppföljning

Bolaget utför även ett antal kontrollaktiviteter som har till uppgift att säkerställa korrekthet och fullständighet i den finansiella rapporteringen. Rutiner och åtgärder har utformats för att hantera väsentliga risker relaterade till den finansiella rapporteringen, vilka identifierats i riskbedömningen. Kontrollaktiviteter finns på såväl övergripande som detaljerad nivå i koncernen. Exempelvis görs fullständiga månadsbokslut som följs upp av ansvariga enhets- och funktionschefer och controllers.

Koncernledningen träffas minst månadsvis för uppföljning av verksamheten. Personer från ekonomifunktionen har regelbunden kontakt med bolagsansvariga i koncernen för att diskutera aktuella frågor, resultat- och finansiell ställning och för att följa upp att processer följs och utvecklas. Styrelsen följer upp verksamheten genom månadsrapporter, där verkställande direktören kommenterar

verksamhetens utveckling samt resultat och finansiell ställning. Fortlöpande genomförs åtgärder och aktiviteter med syfte att förstärka och effektivisera den interna kontrollen.

Den interna kontrollen följs upp löpande. Främst sker detta i form av avvikelserapportering jämfört med budget/prognos samt föregående års utfall.

Styrelsen går igenom varje delårsrapport och diskuterar innehållet med ekonomi- och finansdirektören och i förekommande fall med bolagets revisorer. Bolaget följer upp de förbättringspunkter i den interna kontrollen som rapporteras av den externa revisorn.

Utöver detta har den verkställande direktören tillsammans med ekonomi- och finansdirektören regelbundna möten med styrelsens revisionsutskott för att diskutera löpande finansiella frågor. De ekonomer som anställs i dotterbolagen har ett uttalat ansvar att rapportera avvikelser till den centrala ekonomi- och controllerorganisationen.

Styrelsen har i enlighet med reglerna i Koden tagit ställning till behovet av en speciell internrevisionsfunktion. Mot bakgrund av ovan har styrelsen funnit att det i nuläget inte föreligger sådant behov i bolaget.

### Arbetet under året

Arbetet med att förbättra bolagets internkontroll har fortsatt genom att det integrerade affärssystemet som flertalet av bolagets dotterbolag använder har vidareutvecklats tillsammans med rapportsverktyg för att förbättra rapporteringskvalité och analyserna av bolagets ekonomiska utveckling.

## Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Pricer AB, org. nr 556427-7993

### Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2023 på sidorna 20–24 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

### Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 *Revisors granskning av bolagsstyrningsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

### Uttalande








En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplýsingar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm den 28 mars 2024  
Ernst & Young AB

Jakob Wojcik  
Auktoriserad revisor



# Styrelse

							
	<b>Bernt Ingman</b>	<b>Hans Granberg</b>	<b>Jenni Virnes</b>	<b>Jonas Guldstrand</b>	<b>Ole Mikael Jensen</b>	<b>Torbjörn Möller</b>	<b>Emil Ahlberg</b>
<b>Befattning i styrelsen</b>	Styrelseordförande	Ledamot	Ledamot	Ledamot	Ledamot	Ledamot	Ledamot
<b>Invalsår</b>	2023	2014	2016	2017	2023	2023	2023
<b>Född</b>	1954	1953	1974	1966	1969	1965	1976
<b>Nationalitet</b>	Svensk	Svensk	Finsk	Svensk	Dansk	Svensk	Svensk
<b>Utbildning</b>	Civilekonom, Management-utbildning CEDEP/INSEAD, Fontainebleau	Gymnasieexamen	MSc. Industrial engineering and Management	Civilekonom	Civilekonom	Civilingenjörsexamen i elektroteknik från KTH	M.Sc. från Stanford University, M.Sc. från Chalmers tekniska högskola, har studerat ekonomi vid Harvard University
<b>Övriga uppdrag</b>	Ordförande i TagMaster AB, Ordförande Handelsbankens lokalkontor i Kista. Styrelseledamot i Embracer Group AB.	Styrelseordförande i Investment AB Karlsvik.	–	–	VD och ordförande i Jensen Investor Partner 3 ApS (Danmark) med dotterbolag. Styrelsemedlem i Montefiorito Srl. Societa' Agricola (Italien). Styrelseordförande i X10 Growth Capital ApS (Danmark) och Rico Gruppen Holding AS (Norge) med dotterbolag.	Co-founder & COO i CPARTA Cyber Defense AB.	Vd och grundare av PLUS Asset Management med indexfondverksamheten PLUSfonder.
<b>Tidigare uppdrag</b>	Mångårig erfarenhet från olika befattningar inom Finance på internationella industri- och teknikföretag. Tidigare CFO på noterade bolag såsom Husqvarna, Munters, Gunnebo, Doro och Alimak. Mer än 25 års bred erfarenhet som styrelseordförande och styrelseledamot i noterade och privata bolag, t.ex. Micro Systemation AB, TagMaster AB och Beijer Ref AB. Styrelseledamot i Pricer AB 2014–2020 och styrelseordförande 2017–2020.	Mångårig erfarenhet som egen företagare och investerare inom industri- och teknologibolag, främst genom bolaget Investment AB Karlsvik. Tidigare diverse styrelsearbeten bl a i Gema Industri AB samt som försäljningschef inom KGK koncernen.	Mångårig erfarenhet av rådgivning till start-up bolag, strategi, affärsmodeller och marknadsföringsstrategier. Tidigare CEO på Sensisto Oy, styrelseledamot, COO och marknadsstrateg på MariElla Labels Oy samt affärsutveckling vid UPM – The Biofore Company.	Mångårig erfarenhet inom detaljhandel i olika europeiska länder. Tidigare Försäljningschef samt Logistikchef för H&M gruppen, VD för H&M Frankrike, Belgien och Luxemburg samt interim VD på Intersport Sverige. Retail och managementkonsult samt styrelseuppdrag, bl a som styrelseordförande i Intersport Sverige Holding AB.	Internationellt ledande positioner och 25 års erfarenhet av den globala bygg- och byggmaterialindustrin, främst NCC, Stark Group och Wolseley plc (idag Ferguson plc) där han ingick i ledningsgruppen. Under senare år har han varit rådgivare till private equity-bolag, investeringsfonder och banker runt om i världen. Han har även varit ordförande och investerare i ett flertal små och medelstora bolag.	Lång erfarenhet av olika COO-befattningar inom företagsledning, produktutveckling och supply chain management i företag som Cparta Cyber Defense, Tobii Technology AB, EA DICE och Pricer AB där han var Group Chief Operations Officer och medlem av företagsledningen 2015–2018.	Lång erfarenhet från företagande, styrelsearbete och investeringsverksamhet från olika befattningar inom bland annat Investor AB, Provider Venture Partners och Grönklittsgruppen.
<b>Beroende</b>	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.	Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som i förhållande till bolagets större aktieägare.
<b>Aktieinnehav ( eget och närstående)</b>	147 000 B-aktier	2 909 934 B-aktier och 1 789 A-aktier	–	88 113 B-aktier	–	1 432 B-aktier	367 285 B-aktier

# Koncernledning



	<b>Magnus Larsson</b>	<b>Claes Wenthzel</b>	<b>Chris Chalkitis</b>	<b>Jörgen Jost auf der Stroth</b>
<b>Befattning</b>	Vd och koncernchef	tf CFO	Chief Digital Officer	Vice President Operations
<b>Anställd sedan</b>	2019, tf vd februari–december 2022	2024	2019	2018
<b>Född</b>	1970	1962	1969	1964
<b>Nationalitet</b>	Svensk	Svensk	Svensk	Svensk
<b>Utbildning</b>	Elektroingenjör	Civilekonom	Certified Engineer	Master i elektronisk mekanik
<b>Tidigare uppdrag</b>	Över 20 års internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar inom försäljning och olika former av tjänsteverksamhet framför allt inom telekomindustrin. Tidigare arbetsgivare inkluderar Edgware, Nokia Siemens Networks, Nokia och Sonera.	CFO Newsec AB, Resurs Holding AB (publ.), Starbreeze AB (publ.) och Catena Media PLC, samt tf CFO Pricer AB (publ.).	Ett flertal nyckelroller inom kommunikations-, data- och elektronikbranschen, inom både produktutveckling och end-to-end tjänsteutveckling inom olika teknikområden vid företag som Vireone AB (grundare och vd), Apsis, Com Hem, Tele 2 och Ericsson. Olika roller inom Pricer sedan 2019.	Över 20 års erfarenhet som chef inom global engineering management, affärsutveckling, elektronikutveckling, supply chain management, logistik och inköp samt komplex produktförsäljning med erfarenhet från Europa, Asien och Nordamerika inom några av världens ledande teknikföretag såsom Tieto, Ericsson, Teleca och Cybercom.
<b>Övriga uppdrag</b>	–	Styrelseordförande Sozap AB (publ.), Styrelseledamot WenCon AB och Wenthzel Holding AB.	–	–
<b>Aktieinnehav ( eget och närstående)</b>	27 220 B-aktier	200 000 B-aktier	20 000 B-aktier	76 500 B-aktier



	<b>Mats Arnehall</b>	<b>Finn Wikander</b>
<b>Befattning</b>	Chief Commercial Officer	Chief Product Officer
<b>Anställd sedan</b>	2013	2023
<b>Född</b>	1965	1975
<b>Nationalitet</b>	Svensk	Svensk
<b>Utbildning</b>	Gymnasieexamen, Interna traineeprogram	Internationell civilekonom
<b>Tidigare uppdrag</b>	Över 25 års internationell erfarenhet från ledande positioner inom säljledning och affärsutveckling inom högpresterande detaljhandelsorganisationer (Coop Sverige, Coca-Cola Company och HL Display). Area Sales Director Nordics, Baltics, Asia på Pricer 2013–2022.	Chief Product Officer, Clear Channel Scandinavia (2012–2023); VD, Nova/Agentum; Customer Marketing Manager, Philips Consumer Lifestyle; Product Marketing Manager, Apple; Key Account Manager, Silicon Graphics.
<b>Övriga uppdrag</b>	–	–
<b>Aktieinnehav ( eget och närstående)</b>	40 200 B-aktier	–

Tidigare CFO Susanna Zethelius lämnade bolaget i februari 2024. Uppgifterna avseende innehav av aktier avser 18 mars 2024.

# Innehåll

Förvaltningsberättelse	28
------------------------	----

## RÄKNINGAR

Koncernens resultaträkning	34
Koncernens rapport över totalresultat	34
Koncernens balansräkning	35
Förändringar i koncernens eget kapital	36
Koncernens kassaflödesanalys	37
Moderbolagets resultaträkning	38
Moderbolagets rapport över totalresultat	38
Moderbolagets balansräkning	39
Förändringar i moderbolagets eget kapital	40
Moderbolagets kassaflödesanalys	41

## NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Övergripande redovisningsprinciper	42
Not 2. Intäkternas fördelning	43
Not 3. Rörelsesegment	43
Not 4. Anställda och personalkostnader	44–46
Not 5. Arvode och kostnadsersättning till revisorer	46
Not 6. Rörelsens kostnader fördelade per kostnadsslag	46
Not 7. Finansiella poster	46
Not 8. Skatt på årets resultat och uppskjutna skattefordringar	47–48
Not 9. Immateriella anläggningstillgångar	48–50
Not 10. Materiella anläggningstillgångar	51–52
Not 11. Fordringar och skulder hos koncernföretag	52
Not 12. Övriga kortfristiga fordringar	52
Not 13. Varulager	52
Not 14. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	53
Not 15. Eget kapital	53
Not 16. Resultat per aktie	53
Not 17. Avsättningar	54
Not 18. Övriga kortfristiga skulder	54
Not 19. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	54
Not 20. Finansiella instrument och finansiell riskhantering	55–57
Not 21. Leasingavtal	58
Not 22. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	59
Not 23. Transaktioner med närstående	59
Not 24. Andelar i koncernföretag	59
Not 25. Kassaflödesanalys	60
Not 26. Vinstdisposition	60
Not 27. Väsentliga händelser efter årets utgång	60

# Förvaltningsberättelse

## Verksamheten

Pricer AB (publ), org nr 556427-7993, är en av världens främsta tillverkare av Electronic Shelf Label (ESL) system för kunder inom främst dagligvaruhandel, byggvaruhandel, elektronikkedjor samt apotek. Bolagets ESL-plattform erbjuder butiksägare lösningar för att stödja och effektivisera ett flertal olika butiksprocesser.

Pricers försäljningskanaler består av dels direktförsäljning till slutkunder och dels försäljning till återförsäljare som utgör affärspartners till Pricer.

Koncernen består av moderbolaget Pricer AB (Sverige) samt de helägda dotterbolagen Pricer E.S.L. Israel Ltd. (Israel), Pricer GmbH (Tyskland), Pricer Etiquetas Electronicas de Mexico S.A. de C.V. (Mexiko) och Pricer Holding AB (Sverige). Pricer Holding AB äger i sin tur Pricer S.A.S. (Frankrike), Pricer Inc. (USA), Pricer Italy Srl (Italien), Pricer Iberia SL (Spanien) och Pricer UK&I Ltd (England) samt ett mindre antal i huvudsak vilande bolag. Pricer AB har även filialer registrerade i Hongkong samt Taiwan.

Moderbolaget ansvarar för produktutveckling, inköp och försäljning till dotterbolag. Bolaget har även direktförsäljning till vissa marknader samt kundservice. Dotterbolagen svarar för försäljning och/eller kundservice på respektive marknader och i vissa fall därtill närliggande marknader.

### *Pricers unika optiska system*

Styrkan i Pricers unika system, baserat på optisk kommunikationsteknologi nära den infraröda frekvensen, ligger i att kunna erbjuda kunderna en modulär och skalbar lösning där ny funktionalitet kan läggas till utan avvägningar mot andra behov. Konkurrenternas system baserade på radiokommunikation har en inbyggd begränsning till följd av den stora energimängd som går åt för en etikett att lyssna till radiokommunikationen samt störningar från andra radiobaserade produkter såsom telefoner och datorsystem. Funktionalitet som ställer krav på systemets svarstid läggs till på bekostnad av annan funktionalitet eller med en reducerad livslängd eftersom mängden energi som finns att tillgå i en etikett är begränsad och konstant. En ökad utnyttjandegrad av systemet lämpar sig därför väl för Pricers system, vilket är en trygghet för de kunder som inte vill begränsa sin möjlighet till framtida utveckling.

## Marknadsutveckling

Den digitala teknikens intåg i butikerna är ett faktum och detaljhandelns teknikinvesteringar ökar för att möta konsumenternas nya förväntningar på köppplevelsen, effektivisera arbetet i butik och öka försäljningen. Marknadspotentialen och efterfrågan på digitala lösningar för automatisering och kommunikation i butik är därmed fortsatt stor.

## Året som gått

Den molnbaserade plattformen Pricer Plaza utgör grunden i Pricers erbjudande och har under året vidareutvecklats för att möta kundernas behov. Under året lanserades den tunna och robusta etiketten HangTAG som riktar sig till exempelvis byggvaruhandeln, en bransch där intresset för digitala lösningar med elektroniska hyllkantsetiketter ökar. Etiketten har tagits emot oerhört väl i likhet med den tidigare lanserade nya generationens etiketter, SmartTAG Color. Det stora intresse som har noterats sedan tidigare accelererade under året med nya kunder som resultat.

Den geografiska spridningen av försäljningen är stor och Pricer har en bred, stabil och växande kundbas utan beroende av enstaka stora kunder. Under året fick Pricer förnyat förtroende från befintliga kunder som Carrefour, och nya kunder som finländska kooperativa detaljhandelskedjan S-gruppen.

I december 2023 lanserade Pricer ett omstruktureringsprogram som syftar till att spara 50 MSEK per år. Resultatet belastas med 19 MSEK under 2023 som en följd av detta.

### *Orderingång*

Orderingången uppgick till 2 573 MSEK (2 325), en ökning med 11 procent jämfört med samma period föregående år. Kanada, Frankrike och Italien utgör de största länderna. Orderingången har en bred geografisk spridning och innehåller flera nya kunder som tillkommit under året.

Orderstocken vid utgången 2023 uppgick till 394 MSEK (493), varav merparten avses levereras under första kvartalet 2024.

### *Nettoomsättning*

Nettoomsättningen uppgick till 2 681,2 MSEK (2 267,8), en ökning med 18,2 procent. Nettoomsättningen var fördelad över ett stort antal kunder. Merparten av försäljningen skedde i Frankrike, Kanada och Italien.

### *Bruttoresultat*

Bruttoresultatet uppgick till 454,6 MSEK (375,0) och bruttomarginalen uppgick till 17,0 procent (16,5). Bruttomarginalen påverkas positivt av bland annat sjunkande komponentpriser, nya leverantörer, ökad grad av återkommande intäkter samt ökade kundpriser. Detta motverkas något av kundmixen samt nedskrivning av lagret.

### *Rörelseresultat*

Rörelsekostnaderna ökade till -444,8 MSEK (-362,8), en ökning med 22,6 procent jämfört med samma period föregående år. Ökningen drivs delvis av ökat antal anställda samt kostnader

av engångskaraktär för bland annat implementeringen av de strategiska initiativ bolaget tagit för att förbättra lönsamhet och tillväxt på lång sikt. Övriga intäkter och kostnader uppgick till 5,6 MSEK (8,9) och bestod av nettoeffekten av realiserade och orealiserade valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder.

Rörelseresultatet uppgick till 15,4 MSEK (21,1), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 0,6 procent (0,9). Ökade rörelsekostnader har resulterat i en minskning av både rörelseresultat och rörelsemarginal.

#### Finansiella poster

Finansiella poster påverkade helåret negativt och uppgick till -56,2 MSEK (-16,7) vilket avsåg räntekostnader för lånet från Ture Invest, negativa omräkningseffekter på valutakonton samt räntekostnader för leasingskulder.

#### Skatt

Skatten uppgick till -7,5 MSEK (0,4) varav 0 MSEK (5,9) avser uppskjuten skatt och -7,5 MSEK (-5,6) avser aktuell skatt. Den aktuella skattesatsen uppgick till 18 procent (-126) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till 18 procent (9). En uppskjuten skattefordran redovisas för samtliga av moderbolagets skattemässiga underskottsavdrag fram till utgången av år 2020.

#### Årets resultat

Årets resultat uppgick till -48,3 MSEK (4,8). Minskningen jämfört med föregående år kan härledas till ett ökade rörelsekostnader samt räntekostnader för upptagna lån.

#### Tillgångar och rörelsekapital

Totala tillgångar uppgick till 2 008,1 MSEK (2 037,2) vid årets utgång och bestod bl.a. av immateriella tillgångar om 398,3 MSEK (396,6), till största delen hänförligt till förvärvet av Eldat under 2006 och tillhörande goodwillbelopp om 280,0 MSEK (280,8). Förändringen av goodwill förklaras av valutakursförändringar i EUR vilket är den valuta som goodwill är rapporterad i.

Rörelsekapitalet (inklusive kortfristiga avsättningar) uppgick till 316,2 MSEK (238,4) vid utgången av perioden.

#### Produktutveckling

Pricer bedriver två typer av produktutveckling, en hårdvarurelaterad utveckling som syftar till att kontinuerligt förbättra systemets prestanda och bredda produktportföljen för att på bästa möjliga sätt adressera marknaden. Den andra är en mjukvarurelaterad utveckling som adresserar funktionaliteten i systemet som helhet. Produktutvecklingen görs av moderbolaget i Sverige.

MSEK	Koncernen	
	2023	2022
Nettoomsättning	2 681,2	2 267,8
Kostnad för sålda varor	-2 226,5	-1 892,8
<b>Bruttoresultat</b>	<b>454,6</b>	<b>375,0</b>
<b>Bruttomarginal, procent</b>	<b>17,0%</b>	<b>16,5%</b>
Rörelsekostnader	-444,8	-362,8
Övriga intäkter och kostnader	5,6	8,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>15,4</b>	<b>21,1</b>
<b>Rörelsemarginal, procent</b>	<b>0,6%</b>	<b>0,9%</b>

En ökad innovationstakt för att svara upp till de nya utmaningar detaljhandeln står inför och bredda nyttjandegraden av ett ESL-system har inneburit en utbyggnad av forsknings- och utvecklingsorganisationen. Kostnaderna uppgick till -65,5 MSEK (-51,9), motsvarande 15 (14) procent av totala rörelsekostnader och 2 (2) procent i jämförelse med omsättningen. Därutöver har 47,8 MSEK (55,4) av utgifterna för utvecklingsarbetet under året aktiverats som immateriella anläggningstillgångar avseende utvecklingsprojekt.

#### Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -116,0 MSEK (282,7) för perioden. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten negativt med -160,4 MSEK (184,6), främst till följd av normaliserade betalningsvillkor mot leverantörer.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -90,8 MSEK (-87,7) under perioden och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om -47,8 MSEK (-55,4) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar om -43,0 MSEK (-32,4) hänförliga till produktionsutrustning och investeringar i ökad produktionskapacitet.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 251,0 MSEK (3,8) under perioden och avsåg nyemission 300,9 MSEK (0), utdelning om 0 MSEK (-110,3), amorteringar av leasingskulder om -14,2 MSEK (-13,5), tilldelning av aktier i eget förvar om 0,5 MSEK (0,4), långfristiga skulder -5,9 MSEK (240), factoringkostnader -10,0 MSEK (-1,2) samt förändring i nyttjad checkkredit 0 MSEK (-111,5).

Valutakursdifferens i likvida medel uppgick till -6,2 MSEK (2,1) vilket var ett resultat av negativa omräkningseffekter från SEK till USD.

Likvida medel uppgick till 255,6 MSEK (217,5) den 31 december 2023. Samt räntebärande lån om 250 MSEK (250).

### Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 2 304,2 MSEK (1 908,4) och årets resultat till –63,7 MSEK (–33,3). Moderbolagets likvida medel uppgick till 168,8 MSEK (186,4) vid utgången av perioden.

### Personal

Medelantalet anställda under året var 206 (188). Antalet anställda vid årets utgång var 221 (193). Inkluderat inhyrd personal och konsulter uppgick antalet till 236 (209). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produkt- och affärsutveckling, tjänsteleveranser och försäljning. Närvaro har etablerats på nya marknader och stärkts i ett flertal geografiska regioner i syfte att hantera såväl den ökade efterfrågan som tjänster relaterade till den växande installerade kundbasen.

### Jämställdhet

Pricers övergripande målsättning är att jämställdhetsarbetet ska ingå som en naturlig och integrerad del i all verksamhet. Detta gäller för alla typer av arbetsplatser, nivåer och även för lednings- och beslutsorgan. Kvinnors och mäns villkor, rättigheter och utvecklingsmöjligheter ska vara lika inom hela koncernen. Arbetsvillkor och utvecklingsmöjligheter ska inte vara beroende av kön eller ursprung.

### Hållbarhetsredovisning

Pricer AB avger sin hållbarhetsredovisning verksamhetsåret 2023 som en separat redovisning på sidorna 14–19.

### Miljöpåverkan

Bolagets produkter uppfyller de krav som EU-direktivet RoHS (Restriction of the use of certain Hazardous Substances in Electrical and Electronic equipments) ställer upp. Direktivet syftar till att minska riskerna för människors hälsa och för miljön genom att ersätta och begränsa farliga kemiska ämnen i elektrisk och elektronisk utrustning. Direktivet ska även förbättra möjligheten till lönsam och hållbar materialåtervinning från avfall från elektrisk och elektronisk utrustning. Koncernen följer även andra legala miljökrav avseende återvinning av batterier och elektronikskrot. Koncernen bedriver ingen tillståndspliktig verksamhet enligt gällande miljöbestämmelser.

### Säsongvariation

Pricers verksamhet har inga tydliga säsongvariationer. Kundernas efterfrågan och investeringsvilja kan dock variera mellan kvartalen. Intäkts- och resultatutvecklingen samt kassaflöde bör därför bedömas över en längre tidshorisont.

### Förvärv, överlåtelse och innehav av egna aktier

Från aktiesparprogrammet 2020 har 20 000 B-aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2023. Med anledning av fullföljandet av aktiesparprogrammet har Pricer minskat det egna innehavet med 20 000 B-aktier.

Pricers innehav av egna aktier uppgick den 31 december 2023 till 599 134 (619 134) B-aktier. Innehavet är i syfte att säkra

förpliktelser om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen.

För mer information avseende aktiesparprogrammen hänvisas till not 4 i årsredovisningen. Mer information om Pricer-aktien återfinns på sidorna 6–7.

### Styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Dessa riktlinjer omfattar VD samt personer i Pricers koncernledning. Riktlinjerna ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna antagits av årsstämman 2023.

Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman särskilt. I bolaget har inrättats årliga aktiesparprogram. Dessa har beslutats av bolagsstämman och omfattas därför inte av dessa riktlinjer.

Förslaget till riktlinjer som läggs fram vid årsstämman 2024 innebär inga väsentliga förändringar i förhållande till bolagets befintliga ersättningsriktlinjer. I not 4 redovisas den kostnadsförda ersättningen till VD samt övriga ledande befattningshavare.

Målsättningen med Pricers ersättningspolicy för ledande befattningshavare är därför att erbjuda konkurrenskraftig och marknadsmässig ersättning, så att kompetenta och skickliga medarbetare kan attraheras, motiveras och behållas. Dessa riktlinjer möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjudas en konkurrenskraftig totalersättning. För ytterligare information om bolagets affärsstrategi, se bolagets hemsida [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

Ersättningen skall bestå av fast lön, rörlig kontantersättning, pensionsförmåner samt övriga ersättningar. Bolagsstämman kan därutöver – och oberoende av dessa riktlinjer – besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar. Den totala kompensationen skall vara marknadsmässig och stödjande aktieägarnas intresse genom att möjliggöra för bolaget att attrahera och behålla ledande befattningshavare.

Den rörliga lönen är baserad på utfallet i förhållande till uppsatta mål. Uppfyllelse av kriterier för utbetalning av rörlig kontantersättning ska kunna mätas under en period om ett år. VD och övriga ledande befattningshavare kan erhålla ett maximalt belopp motsvarande 50 procent av en årslön. Den rörliga kontantersättningen ska inte vara pensionsgrundande. Den rörliga kontantersättningen ska baseras på förutbestämda, väldefinierade och mätbara finansiella mål för koncernen så som försäljningens och rörelseresultatets utveckling. Därutöver kan individuella mätbara finansiella mål förekomma. Viktning görs relativt mellan målen baserat på vilket fokus man vill ge ledningen. Målen ska vara utformade så att de främjar Pricers affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, genom att exempelvis ha en koppling till affärsstrategin eller främja den ledande befattningshavarens långsiktiga utveckling inom Pricer.

Ledande befattningshavares pensionsförmåner, innefattande sjukförsäkringsförmåner, är avgiftsbestämda. Till VD och till övriga ledande befattningshavare avsätts ett belopp som motsvarar högst 25 procent av den fasta årliga lönen.

Andra förmåner får innefatta bl.a. sjukvårdsförsäkring och bilförmån. Sådana förmåner får uppgå till högst 10 procent av den fasta årliga lönen.

Ytterligare kontantersättning kan utgå som engångsarrangemang vid extraordinära omständigheter i syfte att rekrytera eller behålla befattningshavare. Sådan ersättning får inte överstiga ett belopp motsvarande ett års fast lön. Beslut om sådan ersättning ska fattas av styrelsen.

För ledande befattningshavare utanför Sverige, vars anställningsförhållanden lyder under andra regler än svenska, kan andra villkor gälla till följd av lagstiftning eller marknadspraxis och anpassning får därmed ske. I de fallen ska dessa riktlinjers övergripande ändamål så långt möjligt tillgodoses.

#### *Fastställande av utfall för rörlig kontantersättning m.m.*

Styrelsen, i egenskap av bolagets ersättningsutskott, ska bereda, följa och utvärdera frågor rörande rörlig kontantersättning. När mätperioden för uppfyllelse av målen för utbetalning av rörlig kontantersättning har avslutats ska det fastställas i vilken utsträckning som dessa har uppfyllts. Bedömningar huruvida finansiella mål har uppfyllts ska baseras på fastställt finansiellt underlag för aktuell period. Ersättningar till VD och övriga ledande befattningshavare beslutas av styrelsen i egenskap av bolagets ersättningsutskott.

Rörlig kontantersättning kan utbetalas efter avslutad mätperiod eller vara föremål för uppskjuten utbetalning. Styrelsen ska ha möjlighet att enligt lag eller avtal helt eller delvis återkräva rörlig ersättning som utbetalats på felaktiga grunder.

#### *Anställningstid och upphörande av anställning*

Ledande befattningshavare ska vara anställda tills vidare. Avgångsvederlag och fast lön under uppsägningstid utgår till VD och övriga ledande befattningshavare med högst 12 månaders fast lön. Ledande befattningshavare kan säga upp sig med en uppsägningstid om 6 månader. Egen uppsägning från befattningshavarens sida utlöser inget avgångsvederlag.

Därutöver kan ersättning för eventuellt åtagande om konkurrensbegränsning utgå. Sådan ersättning ska kompensera för eventuellt inkomstbortfall och ska endast utgå i den utsträckning som den tidigare befattningshavaren saknar rätt till avgångsvederlag för motsvarande tidsperiod. Ersättningen får betalas under den tid som det konkurrensbegränsande åtagandet är tillämpligt, dock som längst under en period om 24 månader efter anställningens upphörande.

#### *Lön och anställningsvillkor för anställda*

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa ersättningsriktlinjer har lön och anställningsvillkor för bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

#### *Beslutsprocessen för att fastställa, se över och genomföra riktlinjerna*

Styrelsen bereder frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen och styrelsen i sin helhet utgör ersättningsutskott. Styrelsens ledamöter är samtliga oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. I arbetet ingår även att bereda förslag till nya riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Riktlinjerna ska gälla till dess nya riktlinjer har antagits av stämman.

Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte VD eller andra personer i bolagsledningen, i den mån de berörs av frågorna. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. För det fall att styrelsen beslutar att inrätta ett ersättningsutskott ska vad som sägs i dessa riktlinjer om styrelsen i egenskap av bolagets ersättningsutskott gälla för ersättningsutskottet.

#### *Frångående av riktlinjerna*

Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå dessa riktlinjer helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa bolagets ekonomiska bärkraft.

#### **Bolagsstyrningsrapport**

Avseende bolagsstyrningsrapport hänvisas till sidorna 20–24.

#### **Legala tvister**

Som en del av Pricers löpande verksamhet blir bolaget ibland inblandat i juridiska tvister. För närvarande finns inga tvister som på ett väsentligt sätt bedöms kunna påverka Pricers resultat eller finansiella ställning.

#### **Händelser efter balansdagen**

Pricer utser Claes Wentzel till tillförordnad CFO från och med 12 februari. Vidare har Pricer tecknat ramavtal med frilufskedjan O&CC och premiumdelikatesskedjan Prezzemollo & Vitale (P&V) som har valt Pricer som leverantör av lösning för automatisering och kommunikation i butik och digitala etiketter

#### **Framtidsutsikter**

Detaljhandeln står inför makroekonomiska utmaningar såsom historiskt hög och varaktig inflation samt brist på arbetskraft och dyr arbetskraft. Detta gör handlarna mer benägna att investera i digitalisering, exempelvis lösningar baserade på elektroniska etiketter för automatisering och kommunikation i butik, i syfte att optimera driften, stärka kundupplevelsen samt öka kostnads-effektiviteten och produktiviteten.

Utöver detta finns det ytterligare ett antal faktorer som talar för en god framtidsutveckling för Pricer. Bolagets fleråriga och kontinuerliga produktutveckling gör att bolaget besitter en teknisk plattform som utgör marknadens mest effektiva och högpresterande system. Bolagets marknadsnärvaro, direkt eller indirekt via

olika partners, möjliggör en mycket god kund- och marknads-kännedom.

I och med att Pricers lösning adresserar fler butiksprocesser än enbart prisuppdateringar har också investeringskalkylen förändrats i grunden vilket bedöms öppna upp såväl nya geografiska marknader som nya marknadssegment och därmed bredda den adresserbara marknaden.

Det osäkra läget i omvärlden som följer av kriget i Ukraina och konflikten i Israel är något som Pricer följer noggrant. Dock har Pricer en mycket begränsad exponering mot berörda marknader och ser begränsad påverkan på verksamheten. Bolaget följer även osäkerheterna i Röda havet.

### Prognos

Ingen prognos lämnas för verksamhetsåret 2024.

### Utdelningspolicy

Styrelsen för Pricer avser att återinvestera bolagets genererade kassaflöde i tillväxtinitiativ och har därför inte för avsikt att föreslå någon utdelning på kort eller medellång sikt.

### Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman finns följande medel i SEK att förfoga:

Överkursfond	192 646 361
Balanserade vinstmedel	-86 069 678
Årets resultat	-63 698 035
<b>Totalt</b>	<b>42 878 648</b>

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	42 878 648
<b>Totalt</b>	<b>42 878 648</b>

### Belopp och datum

Alla värden uttrycks i svenska kronor, SEK. Tusen kronor förkortas TSEK och miljoner kronor förkortas MSEK. Den period som avses är 1 januari–31 december för resultaträkningsrelaterade poster respektive den 31 december för balansräkningsrelaterade poster. Avrundningsdifferenser kan förekomma.



## Risker och riskhantering

Pricer är genom sin verksamhet utsatt för olika risker både operativa, marknadsmässiga och finansiella sådana. Bolagets riskhantering syftar till att identifiera, kontrollera och minska dessa i anslutning till verksamheten. Flertalet av bolagets risker hanteras löpande via moderbolaget genom deras ansvar för produktutveckling, projektutveckling, inköp, försäljning och kundservice. Koncernens finansiella risker hanteras i huvudsak av moderbolaget. Dotterbolagen inom koncernen hanterar också löpande

marknads- och verksamhetsrisker relaterat främst till deras respektive kunder och marknader.

## Försäkringar

Pricer har koncerngemensamma försäkringar som årligen revideras av oberoende extern part. Försäkringarna omfattar bland annat egendom, avbrott, produktansvar, cyber, transport och ansvarsförsäkring för styrelseledamöter och ledande befattningshavare.

RISK	BESKRIVNING	HANTERING
<b>HÅLLBARHETSRIKER</b>		
Miljöpåverkan	För Pricer så kommer miljöriskerna i huvudsak från regler och krav som rör koldioxidutsläpp och att dessa kontinuerligt skärps.	Bolaget arbetar kontinuerligt med att förbättra sina leveranser och sin produktionskedja. En effektiv lagerhållning möjliggör att marknadens krav kan bemötas bättre med mindre belastning på miljön.
Arbetsmiljö, hälsa och säkerhet	Risk finns att Pricer inte uppnår sina mål avseende mångfald, nolltolerans till diskriminering och trakasserier. Risk finns att bolaget kan påverkas negativt av olyckor eller incidenter vid installation hos kund som utförs av bolaget eller dess partners.	Pricer utbildar och informerar all sin personal om bolagets policy i dessa frågor. De olyckor i arbete som framförallt kan uppstå är höghöjdsolyckor vid installation av bolagets utrustning hos kund. I syfte att minska sådana risker har bolaget initierat ett utbildningsprogram.
Leverantörskedjan	Enligt Amnesty International finns det ett antal länder där det finns en hög risk för kränkning av mänskliga rättigheter exempelvis i form av barnarbete, tvångsarbete eller påtvingat arbete. Pricer har underleverantörer i ett antal av dessa länder.	För Pricer är det vitalt att mänskliga rättigheter följs. Bolaget ställer samma krav på sina underleverantörer. Pricer genomför regelbundna kontroller och följer upp att eventuella brister åtgärdas.
Regelefterlevnad	Korruption och mutor förekommer på ett flertal marknader där Pricer är aktiv via försäljning och/eller inköp av produkter. Risk finns att anställda inläter sig i korrupta handlingar.	Pricer arbetar för en aktiv spridning av bolagets uppförandekod och det värde bolaget ser i att den samma följs. Interna kontrollrutiner finns för att upptäcka och förebygga avvikelser. Bolaget har inrättat en möjlighet för anställda att anonymt göra en whistleblowing vid eventuella oegentligheter.
<b>OPERATIVA RISKER</b>		
Kunder	En stor del av Pricers försäljning kommer från ett fåtal kunder och marknader.	Bolaget arbetar aktivt med att bredda sin kundbas och den geografiska spridningen.
Leverantörer	Pricer har behov av stabila och kompetenta underleverantörer för att erhålla produkter i tid med god kvalitet. Gällande situationen i Ryssland och Ukraina har Pricer en mycket begränsad exponering mot berörda marknader och ser ingen direkt påverkan på verksamheten	Bolaget fördelar sin produktion mellan ett antal underleverantörer för att skapa en flexibel produktionslösning. Bolaget använder även standardkomponenter så långt det är möjligt. Bolagets strategi att ha ett lager för att säkra upp leveranser till kund kvarstår under 2023.
Kompetens och personalförskning	God tillväxt och lönsamhet förutsätter tillgång till nyckelkompetens inom ett flertal områden.	Pricer arbetar aktivt med att göra bolaget till en attraktiv arbetsplats baserat på kunskap, erfarenhetsutbyte och mångfald. Genom kunskapsöverföring och arbetsprocesser söker Pricer säkerställa att kompetensen behålls inom företaget.
IT- & informations-säkerhet	Pricers verksamheter är i hög grad beroende av en välfungerande IT-miljö. Avbrott och störningar i IT-systemen kan få konsekvenser. Vidare kan intrång i IT-miljön eller brister i hantering av kund-, medarbetarinformation eller affärskritiska data som hanteras i IT-miljön leda till minskat förtroende samt innebära en negativ påverkan på koncernens resultat.	Pricer arbetar löpande med att effektivisera och digitalisera verksamheten. Avseende informationssäkerhet så blev Pricer ISO 27001 certifierade under 2021. ISO revision har utförts under 2023. Pricer ser ständigt över vad som kan göras för att minimera riskerna ytterligare, genom att bland annat tillföra nya teknologier kan man effektivare förhindra virusattacker och intrång, samt ge utbildning av medarbetare.
<b>MARKNADSRISKER</b>		
Konkurrenter	I dag finns ett flertal företag och mindre regionala bolag med liknande produkter som konkurrerar med Pricer. En strukturell förändring av branschen, t. ex. att någon konkurrent lierar sig med en stark partner, skulle kunna innebära ett hot mot övriga aktörer på marknaden.	Pricer har en stark marknadsnärvaro med en stor installerad bas och ett inarbetat varumärke på ett flertal av sina nyckelmarknader. Den egna närvaron kompletteras av ett stort partnersätverk för att möjliggöra ett nära samarbete med såväl befintliga som nya kunder.
Konkurrerande teknik	Pricer använder nära infraröd teknik i sina ESL-system, vilket innebär en säkrare och mer störningsfri kommunikation än den konkurrerande radiotekniken. Ny konkurrerande teknik kan utgöra ett hot i framtiden.	Pricers infraröda teknik erbjuder säkrare kommunikation och snabbare hastighet än den konkurrerande radiotekniken. Bolaget följer dock noggrant utvecklingen hos konkurrenterna och på marknaden i övrigt för att se om någon ny teknik utvecklas.
Utvecklingsprojekt	Nyutveckling av produkter medför en risk att dessa inte uppfyller teknisk funktionalitet eller motsvarar förväntningar. Detta kan leda till risker för nedskrivningsbehov av aktiverade utvecklingskostnader och ökade garantikostnader.	Pricer följer löpande efterfrågan på bolagets olika produkter för att säkerställa att nedskrivningsbehov inte uppstår. Bolaget erbjuder marknadsmässiga garantier för installationer hos kund.
<b>FINANSIELLA RISKER</b>		
Valutor	Förändringar i valutakurserna kan påverka resultatet, balansräkningen och kassaflödet negativt. Pricer har en valutarisk framförallt genom försäljning i EUR och USD samt inköp USD.	Pricer följer löpande nettoexponeringen i respektive valuta. Bolaget använder i vissa fall valutaklausuler i offerter och avtal. Bolaget strävar efter att till så stor grad som möjligt matcha intäkter och utgifter i samma valuta, främst genom ökad försäljning i USD. Bolaget har även möjlighet att valutasäkra vid behov.
Räntor	Förändringar i marknadsräntor kan påverka resultaträkningen, balansräkningen och kassaflödet negativt. Ränterisikexponeringen uppstår huvudsakligen från utestående externa lån.	Bolagets finanspolicy kräver att bolaget har en låg riskprofil och att finansiella investeringar ska ha en förfallotid på max ett år.
Kredit-/Motpartsrisik	Risken består i att motparten i en transaktion inte kommer att fullgöra sina finansiella ansvarsförpliktelser och att eventuella säkerheter ej täcker bolagets fordran.	Pricers kreditrisk avser i huvudsak kundfordringar. En kreditlimit fastställs för motparten vilken innehåller en bedömning av hur kundförluster kan minimeras. Pricer samarbetar också med Facoringpartners vilket minskat kreditrisken ytterligare.
Refinansiering- och likviditetsrisk	Risken består i att finansieringsmöjligheterna är begränsade när lån ska omsättas alternativt förfaller till betalning vid kovenantbrott samt att betalningsförpliktelser inte kan uppfyllas som en följd av otillräcklig likviditet.	Pricer har under året uppfyllt det kriterium rörande nyemission som angavs i samband med lånet från Ture Invest i december 2022. Detta innebär ett förstärkt eget kapital med 281 MSEK. Bolaget har även en checkräkningsfacilitet om 48 MSEK.

För finansiella risker se vidare upplysningar i not 20.

## Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
Nettoomsättning	2	2 681 153	2 267 787
Kostnad för sålda varor		-2 226 522	-1 892 779
<b>Bruttoresultat</b>		<b>454 631</b>	<b>375 008</b>
Försäljningskostnader		-216 937	-203 094
Administrationskostnader		-162 400	-107 792
Forsknings- och utvecklingskostnader		-65 500	-51 923
Övriga intäkter	20	14 205	76 713
Övriga kostnader	20	-8 629	-67 821
<b>Rörelseresultat</b>	4, 5, 6, 21	<b>15 370</b>	<b>21 091</b>
Finansiella intäkter		-2 055	2 062
Finansiella kostnader		-54 120	-18 735
<b>Finansiella poster</b>	7	<b>-56 175</b>	<b>-16 673</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-40 805</b>	<b>4 418</b>
Skatt	8	-7 455	380
<b>Årets resultat</b>		<b>-48 260</b>	<b>4 798</b>
<b>Årets resultat hänförligt till:</b>			
Moderbolagets ägare		-48 260	4 798
<b>Resultat per aktie</b>	16		
Resultat per aktie före utspädning, SEK		-0,35	0,04
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		-0,35	0,04

## Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2023	2022
<b>Årets resultat</b>	<b>-48 260</b>	<b>4 798</b>
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat</i>		
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	-7 837	41 423
<b>Övrigt totalresultat</b>	<b>-7 837</b>	<b>41 423</b>
<b>Årets totalresultat</b>	<b>-56 097</b>	<b>46 221</b>
<b>Årets totalresultat hänförligt till:</b>		
Moderbolagets ägare	-56 097	46 221

# Koncernens balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
<b>TILLGÅNGAR</b>	1		
Immateriella anläggningstillgångar	9	398 278	396 606
Materiella anläggningstillgångar	10	90 614	62 578
Nyttjanderättstillgångar	21	18 104	26 407
Uppskjutna skattefordringar	8	67 025	67 464
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>574 021</b>	<b>553 055</b>
Varulager	13	653 601	670 255
Kundfordringar	20	287 278	302 952
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	26 763	15 144
Övriga kortfristiga fordringar	12	210 870	278 353
Likvida medel	25	255 558	217 476
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>1 434 070</b>	<b>1 484 180</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>2 008 091</b>	<b>2 037 235</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	1		
<b>EGET KAPITAL</b>	15		
Aktiekapital		163 965	110 972
Övrigt tillskjutet kapital		617 891	389 813
Reserver		61 069	68 906
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		114 251	162 511
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>		<b>957 176</b>	<b>732 202</b>
<b>SKULDER</b>			
Avsättningar	17	48 008	22 468
Långfristiga skulder	20	240 134	239 956
Långfristiga leasingsskulder	21	9 858	14 251
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>298 000</b>	<b>276 675</b>
Förskott från kunder		7 743	25 307
Leverantörsskulder	20	588 214	842 100
Kortfristiga leasingsskulder	21	9 258	13 848
Övriga kortfristiga skulder	18	41 934	42 046
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	84 220	83 055
Avsättningar	17	21 546	22 002
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>752 915</b>	<b>1 028 358</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>1 050 915</b>	<b>1 305 033</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>2 008 091</b>	<b>2 037 235</b>

## Förändringar i koncernens eget kapital

Belopp i TSEK	Not	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare				Totalt eget kapital
		Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	
<b>Eget kapital vid periodens ingång 2022-01-01</b>		<b>110 972</b>	<b>390 377</b>	<b>27 483</b>	<b>268 037</b>	<b>796 869</b>
<b>Årets resultat</b>					<b>4 798</b>	<b>4 798</b>
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter				41 423		41 423
<b>Övrigt totalresultat</b>				<b>41 423</b>		<b>41 423</b>
<b>Årets totalresultat</b>				<b>41 423</b>	<b>4 798</b>	<b>46 221</b>
Minskning av aktier i eget förvar			377			377
Utdelning					-110 324	-110 324
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument			-941			-941
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>			<i>-564</i>		<i>-110 324</i>	<i>-110 888</i>
<b>Eget kapital vid periodens utgång 2022-12-31</b>	15	<b>110 972</b>	<b>389 813</b>	<b>68 906</b>	<b>162 511</b>	<b>732 202</b>
<b>Eget kapital vid periodens ingång 2023-01-01</b>		<b>110 972</b>	<b>389 813</b>	<b>68 906</b>	<b>162 511</b>	<b>732 202</b>
<b>Årets resultat</b>					<b>-48 260</b>	<b>-48 260</b>
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter				-7 837		-7 837
<b>Övrigt totalresultat</b>				<b>-7 837</b>		<b>-7 837</b>
<b>Årets totalresultat</b>				<b>-7 837</b>	<b>-48 260</b>	<b>-56 097</b>
Minskning av aktier i eget förvar			509			509
Nyemission		52 993	227 582			280 575
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument			-13			-13
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>		<i>52 993</i>	<i>228 078</i>			<i>281 071</i>
<b>Eget kapital vid periodens utgång 2023-12-31</b>	15	<b>163 965</b>	<b>617 891</b>	<b>61 069</b>	<b>114 251</b>	<b>957 176</b>

# Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
	25		
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		15 370	21 091
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		72 034	98 484
Erhållen ränta		3 480	878
Erlagd ränta		-38 038	-17 556
Betald inkomstskatt		-8 409	-4 762
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>		<b>44 437</b>	<b>98 135</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning(-)/minskning(+) varulager		9 573	-465
Ökning(-)/minskning(+) kundfordringar		4 790	61 602
Ökning(-)/minskning(+) övriga kortfristiga fordringar		68 247	-55 985
Ökning(+)/minskning(-) leverantörsskulder		-241 110	170 505
Ökning(+)/minskning(-) övriga kortfristiga skulder		-1 904	8 922
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		<b>-160 404</b>	<b>184 579</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-115 967</b>	<b>282 714</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-47 793	-55 358
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-43 012	-32 386
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-90 805</b>	<b>-87 744</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Amortering av leasingsskulder		-14 229	-13 456
Långfristiga skulder		-5 881	239 957
Factoring kostnader		-9 975	-1 171
Utbetald utdelning		-	-110 323
Nyemission		300 939	-
Transaktionskostnader		-20 354	-
Minskning av aktier i eget förvar		509	377
Nettoförändring checkräkningskredit		-	-111 544
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>251 009</b>	<b>3 840</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>44 237</b>	<b>198 810</b>
Likvida medel vid årets början		217 476	16 547
Valutakursdifferens i likvida medel		-6 155	2 118
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>255 558</b>	<b>217 476</b>

## Moderbolagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
Nettoomsättning	2	2 304 229	1 908 433
Kostnad för sålda varor		-2 084 666	-1 726 551
<b>Bruttoresultat</b>		<b>219 562</b>	<b>181 882</b>
Försäljningskostnader		-51 186	-89 794
Administrationskostnader		-50 900	-74 207
Forsknings- och utvecklingskostnader		-26 100	-51 923
Övriga intäkter och kostnader	20	-114 391	8 746
<b>Rörelseresultat</b>	4, 5, 21	<b>-23 015</b>	<b>-25 296</b>
<i>Resultat från finansiella poster:</i>	7		
Resultat från andelar i koncernföretag		-	-4 036
Ränteutgifter och liknande resultatposter		-1 697	2 367
Räntekostnader och liknande resultatposter		-38 367	-10 907
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-63 076</b>	<b>-37 872</b>
Skatt	8	-622	4 523
<b>Årets resultat</b>		<b>-63 698</b>	<b>-33 349</b>

## Moderbolagets rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2023	2022
<b>Årets resultat</b>	<b>-63 698</b>	<b>-33 349</b>
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till årets resultat</i>		
<b>Övrigt totalresultat</b>		
<b>Årets totalresultat</b>	<b>-63 698</b>	<b>-33 349</b>

# Moderbolagets balansräkning

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
<b>TILLGÅNGAR</b>	1		
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	9	118 244	115 729
Materiella anläggningstillgångar	10	87 277	58 888
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	24	10 469	180 136
Uppskjuten skattefordran	8	65 369	65 754
<i>Summa finansiella anläggningstillgångar</i>		75 838	245 890
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>281 359</b>	<b>420 507</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager m m	13	463 821	480 028
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	20	111 371	95 305
Fordringar hos koncernföretag	11	166 703	177 476
Övriga kortfristiga fordringar	12	172 955	259 436
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	15 338	11 381
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>466 367</b>	<b>543 598</b>
<i>Långfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag	11	186 006	14 580
<b>Summa långfristiga fordringar</b>		<b>186 006</b>	<b>14 580</b>
Kassa och bank	25	168 787	186 351
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>1 284 981</b>	<b>1 219 852</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>1 566 340</b>	<b>1 645 064</b>

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	1		
<b>Eget kapital</b>	15		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		163 965	110 972
Reservfond		104 841	104 841
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter		132 629	133 597
<i>Summa bundet eget kapital</i>		401 435	349 410
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		193 065	192 847
Balanserade vinstmedel		141 500	-53 689
Årets resultat		-63 698	-33 349
<i>Summa fritt eget kapital</i>		270 867	105 809
<b>Summa eget kapital</b>		<b>672 302</b>	<b>455 219</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättningar	17	38 085	34 077
<b>Summa avsättningar</b>		<b>38 085</b>	<b>34 077</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Långfristiga skulder	20	240 134	239 957
Långfristiga skulder till koncernföretag	11	100	100
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>240 234</b>	<b>240 057</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Förskott från kunder		71	21
Leverantörsskulder	20	570 718	829 149
Skulder till koncernföretag	11	22 414	43 388
Övriga kortfristiga skulder	18	4 571	4 916
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19	17 945	38 237
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>615 719</b>	<b>915 711</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>1 566 340</b>	<b>1 645 064</b>

## Förändringar i moderbolagets eget kapital

Belopp i TSEK	Not	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital			Summa
		Aktie- kapital	Reserv- fond	Fond för egen- upparbetade utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	
<b>Eget kapital vid periodens ingång 2022-01-01</b>		<b>110 972</b>	<b>104 841</b>	<b>97 640</b>	<b>193 411</b>	<b>–</b>	<b>92 621</b>	<b>599 485</b>
<b>Årets resultat</b>							<b>–33 349</b>	<b>–33 349</b>
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>								
<b>Övrigt totalresultat</b>								
<b>Årets totalresultat</b>							<b>–33 349</b>	<b>–33 349</b>
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter				35 957			–35 957	–
Minskning av aktier i eget förvar					377			377
Utdelning							–110 324	–110 324
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument					–941		–29	–970
<i>Summa transaktioner med moderbolagets ägare</i>				35 957	–564		–179 659	–144 266
<b>Eget kapital vid periodens utgång 2022-12-31</b>	15	<b>110 972</b>	<b>104 841</b>	<b>133 597</b>	<b>192 847</b>	<b>–</b>	<b>–87 038</b>	<b>455 219</b>
<b>Eget kapital vid periodens ingång 2023-01-01</b>		<b>110 972</b>	<b>104 841</b>	<b>133 597</b>	<b>192 847</b>	<b>–</b>	<b>–87 038</b>	<b>455 219</b>
<b>Årets resultat</b>							<b>–63 698</b>	<b>–63 698</b>
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>								
<b>Övrigt totalresultat</b>								
<b>Årets totalresultat</b>							<b>–63 698</b>	<b>–63 698</b>
Fond för egenupparbetade utvecklingsutgifter				–968			968	–
Minskning av aktier i eget förvar					464			464
Nyemission		52 993					227 582	280 575
Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapitalinstrument					–246		–12	–257
<i>Summa transaktioner med moderbolagets ägare</i>		52 993		–968				
<b>Eget kapital vid periodens utgång 2023-12-31</b>	15	<b>163 965</b>	<b>104 841</b>	<b>132 629</b>	<b>193 065</b>	<b>–</b>	<b>77 802</b>	<b>672 302</b>



## Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i TSEK	Not	2023	2022
	25		
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		-23 015	-25 297
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		70 122	82 803
Erhållen ränta		3 843	1 183
Erlagd ränta		-29 619	-9 736
Betald skatt		-658	186
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet</b>		<b>20 673</b>	<b>49 139</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning(-)/minskning(+) varulager		14 940	-99 280
Ökning(-)/minskning(+) kundfordringar		-60 439	11 329
Ökning(-)/minskning(+) övriga kortfristiga fordringar		336 088	95 702
Ökning(-)/minskning(+) leverantörsskulder		-271 059	169 563
Ökning(-)/minskning(+) övriga kortfristiga skulder		-53 287	21 546
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		<b>-33 757</b>	<b>198 860</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-13 084</b>	<b>247 999</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-47 784	-55 360
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-42 109	-31 547
Ökning(-)/minskning(+) av långfristiga fordringar koncernföretag		-181 396	7 098
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-271 289</b>	<b>-79 809</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Långfristiga skulder		-5 881	239 957
Factoring kostnader		-2 690	-1 171
Utbetald utdelning		-	-110 353
Nyemission		300 939	-
Transaktionskostnader nyemission		-20 354	-
Minskning av aktier i eget förvar		464	377
Återköp av aktier		-	-
Nettoförändring checkräkningskredit		-	-111 544
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>272 478</b>	<b>17 266</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-11 895</b>	<b>185 456</b>
Likvida medel vid årets början		186 351	483
Kursdifferens i likvida medel		-5 669	412
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>168 787</b>	<b>186 351</b>

# Noter till de finansiella rapporterna

(Belopp i TSEK om ej annat anges.)

## NOT 1 ÖVERGRIPANDE REDOVISNINGSPRINCIPER

### FÖRETAGSINFORMATION

Årsredovisningen och koncernredovisningen avseende 2023 har godkänts för utfärdande av styrelsen den 27 mars 2024 och föreläggs för fastställande vid årsstämman den 7 maj 2024.

Pricer AB (publ) är ett svenskt registrerat aktiebolag med säte i Stockholm, Sverige. Bolagets B-aktie är noterad på börsen Nasdaq Stockholm listad i segmentet Mid Cap.

Huvudkontorets postadress är Box 215, 101 24 Stockholm och besöksadress Västra Järnvägsgatan 7, 111 64 Stockholm.

### ÖVERENSSTÄMMELSE MED NORMGIVNING OCH LAG

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de av EU antagna International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar utgivna av IFRS Interpretations Committee (IFRSIC). Koncernen tillämpar även *Årsredovisningslagen* (1995:1554), rekommendationen RFR 1 *Kompletterande redovisningsnormer för koncerner* och uttalanden från Rådet för finansiell rapportering.

Moderbolagets årsredovisning har upprättats enligt *Årsredovisningslagen* (1995:1554) och rekommendationen RFR 2 *Redovisning för juridiska personer* samt uttalanden från Rådet för finansiell rapportering. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg till IFRS som ska göras. Avvikelserna framgår av avsnittet Moderbolagets redovisningsprinciper.

### UTFORMNING AV ÅRSREDOVISNINGEN

De finansiella rapporterna anges i tusentals kronor (TSEK) om ej annat anges. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde.

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med IAS 1 *Utformning av finansiella rapporter*, innebärande bland annat att separata rapporter är upprättade avseende årets resultat, övrigt totalresultat, finansiell ställning, förändring av eget kapital och kassaflöde, samt att redogörelse för tillämpade redovisningsprinciper och upplysningar är lämnade i noter.

### NY ELLER ÄNDRADE REDOVISNINGSTANDARDER 2023

Ett antal förändrade redovisningsstandarder publicerade av IASB har trätt i kraft under 2023. Pricer AB tillämpar dessa förändringar varav ingen haft någon materiell påverkan på koncernens finansiella rapporter och kommenteras därför inte.

### NY ELLER ÄNDRADE REDOVISNINGSTANDARDER EFTER 2023

Ett antal nya och förändrade redovisningsstandarder har ännu inte trätt i kraft och har inte förtidstillämpats i framtagandet av koncernens och moderbolagets finansiella rapporter. Koncernen avser att följa dessa nya och förändrade standarder när de träder i kraft. Dessa nya standarder och förändringar av standarder som publicerats av IASB förväntas inte ha någon påverkan på koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter.

### KONSOLIDERINGSPRINCIPER

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från Pricer AB. Bestämmande inflytande föreligger om moderbolaget har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang samt kan använda sitt inflytande över investeringen till att påverka avkastningen.

Dotterföretagens finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

### Förvärvsmetod

Rörelseförvärv redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärv dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande.

### Utländsk valuta

#### Transaktioner i utländsk valuta

Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Valutakursförändringar avseende rörelserelaterade fordringar och skulder redovisas som Övriga intäkter och kostnader i rörelseresultatet medan valutakursförändringar avseende finansiella fordringar och skulder redovisas i finansnettot. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan till den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde.

### Utländska verksamheters finansiella rapporter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en månatlig genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter.

### Nettoinvestering i utlandsverksamheter

Monetära långfristiga fordringar till en utlandsverksamhet för vilken reglering inte är planerad eller troligen inte kommer att ske inom överskådlig framtid, är i praktiken en del av nettoinvestering i utlandsverksamheten. En valutakursdifferens som uppstår på den monetära långfristiga fordringen redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter. Vid avyttring av en utlandsverksamhet ingår de ackumulerade valutakursdifferenserna hänförliga till monetära långfristiga fordringar i de ackumulerade omräkningsdifferenser som omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

### VÄSENTLIGA SKILLNADER MELLAN KONCERNENS OCH MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolaget följer samma redovisningsprinciper som koncernen med följande undantag.

Aktier i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdeметодet. Prövning av värdet på andelarna görs när indikationer finns att värdet minskat.

Moderbolaget avsätter aktiverade utvecklingsutgifter avseende programvara/databasprogram till Fond för utvecklingsutgifter inom bundet eget kapital. Fonden minskas med avskrivningar på dessa aktiverade utvecklingsutgifter.

Moderbolaget redovisar leasingkostnaderna linjärt i resultaträkningen under respektive period.

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 9 Finansiella instrument, värdering sker istället med utgångspunkt från anskaffningsvärde på finansiella tillgångar och finansiella skulder.

### VÄSENTLIGA BEDÖMNINGAR OCH UPPSKATTNINGAR

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen löpande gör bedömningar och uppskattningar som påverkar redovisade tillgångs- och skuldposter samt intäkt- och kostnadsredovisning samt lämnad information i övrigt. Faktiska utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

### Värdering och redovisning av uppskjuten skattefordran

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna gör bolaget en beräkning av inkomstskatten för varje skattejurisdiktion där koncernen är verksam, liksom av uppskjutna skatter hänförliga till temporära skillnader.

Uppskjutna skattefordringar redovisas om de bedöms kunna återvinnas genom framtida beskattningsbara intäkter inom en överskådlig prognosperiod.

### Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och aktiverade utvecklingsprojekt

Koncernen prövar årligen om det föreligger nedskrivningsbehov på de redovisade goodwillvärdena. Återvinningsvärden på kassagenererande enheter fastställs genom beräkning av diskonterat kassaflöde som ligger till grund för återvinningsvärdet. Beräkningarna baseras på vissa antaganden vid teststillfället om framtiden för koncernen. Viktiga antaganden som kan påverka värdet av goodwill är tillväxt, marginal och diskonteringsräntan.

För aktiverade utvecklingsprojekt görs motsvarande bedömning om nedskrivningsbehov för de tillgångar som ännu ej tagits i bruk, eller om andra indikatorer som kan påverka tillgångarnas värde föreligger.

### Värdering av varulager

Bolaget gör vid värderingen av varulager bedömningar avseende nettoförsäljningsvärdet, vilka kan påverka det redovisade värdet. Värderingen inkluderar en uppskattning av inkursrisken på lagret, vilket beräknas baserat på omsättningshastigheten på produkterna i varulagret.

### Garantiåtaganden

Bolaget marknadsför sina produkter med produktgarantier som i vissa fall kan sträcka sig över flera år. Det föreligger således risk att installerade produkter kan komma att behöva ersättas under garantiåtaganden eller av marknadsskäl. Avsättningar görs baserat på historiskt utfall vilka har gett en tillförlitlig avsättning vid en jämförelse med faktiskt utfall.

### ÖVRIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

För övriga redovisningsprinciper se vidare upplysningar i respektive not.

**NOT 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING****REDOVISNINGSPRINCIPER****INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER**

Koncernens intäkter fördelas på varuintäkter, tjänsteintäkter och licensintäkter. Intäkterna uppkommer i huvudsak via direktförsäljning till kund eller försäljning via återförsäljare och kombineras ofta i olika komponenter av varor/tjänster i ett gemensamt åtagande. Detta åtagande överförs till kunden när risken går över till kund vilken är den samma som när kontrollen av varan överförs.

Intäkter redovisas endast om det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla koncernen. Intäkterna redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits, eller förväntas komma att erhållas, med avdrag för lämnade rabatter.

Varor och installationstjänster kan kombineras i olika delar i ett gemensamt åtagande till kund. Den totala intäkten från ett sådant åtagande redovisas först efter leveransgodkännande av kunden.

**Varuintäkter**

Intäkterna vid försäljning av varor redovisas när Pricer överfört alla väsentliga risker och fördelar förknippade med äganderätten till produkten. I de flesta fall inträffar detta när den legala äganderätten har överförts och när varorna rent fysiskt har överlämnats till köparen. Kunden anses därmed ha fått kontroll över varan och kan använda eller dra nytta av varan. I det fall väsentliga risker förknippade med äganderätten av varan kvarstår, har inte försäljningen slutförts och intäkten redovisas därför inte.

**Tjänsteintäkter**

Underhållstjänster, installationstjänster och supporttjänster erhålls främst genom serviceavtal till fast pris och redovisas linjärt över avtalsperioden.

**Licensintäkter**

Licensintäkter redovisas löpande över avtalsperioden.

**INTÄKTERNAS FÖRDELNING**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<i>Nettoomsättning:</i>				
Varuintäkter och licensintäkter vid ett tillfälle	2 463 803	2 151 993	2 271 236	1 896 842
<i>Intäkter över tid:</i>				
Licensintäkter				
Tjänsteintäkter	217 350	115 794	32 993	11 591
<b>Totalt</b>	<b>2 681 153</b>	<b>2 267 787</b>	<b>2 304 229</b>	<b>1 908 433</b>

**NOT 3 RÖRELSESEGMENT****REDOVISNINGSPRINCIPER****RÖRELSESEGMENTRAPPORTERING**

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs upp av företagets verkställande direktör för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. Pricer har endast ett rörelsesegment.

Pricer utvecklar och marknadsför kompletta system bestående av olika komponenter för kommunikation i butiksmiljö. Delarna säljs aldrig var för sig annat än för komplettering av existerande system. Därmed är inte olika produktkomponenter olika rörelsesegment. Systemet har sålts till kunder i fler än 70 länder över hela världen. Kundbearbetningen sker till stor del gentemot stora, globala detaljhandelskedjor. Omsättningen är uppdelad i tre geografiska områden och redovisas externt för att i någon mån ge underlag för kommentar och analys av marknadsutveckling, men den utgör inte grund för intern styrning och uppföljning, varför denna uppdelning inte utgör olika rörelsesegment i verksamheten. Försäljning sker såväl direkt till kund som via partners, men denna uppdelning utgör inte olika rörelsesegment. Försäljning sker till olika kategorier i detaljhandeln såsom livsmedel, sällanköp, byggvaruhus etc. men dessa kategorier utgör inte heller olika rörelsesegment. Verksamheten delas inte upp i olika rörelsesegment utan följs upp i sin helhet. Därmed utgör hela Pricers verksamhet ett och samma rörelsesegment.

**NETTOOMSÄTTNING PER MARKNAD**

	Koncernen	
	2023	2022
Europa, Mellanöstern & Afrika	1 631 956	1 240 732
Amerikas	789 774	931 248
Asien & Stillahavsområdet	259 423	95 807
<b>Totalt</b>	<b>2 681 153</b>	<b>2 267 787</b>

**Intäkter från externa kunder per geografisk hemvist**

Intäkter allokeras per land baserat på den externa kundens hemvist.

**NETTOOMSÄTTNING PER LAND**

	Koncernen	
	2023	2022
Sverige	56 274	117 339
Kanada	670 203	837 006
Frankrike	1 051 289	522 573
Italien	189 303	138 350
Nederländerna	46 032	119 206
Norge	109 487	116 145
Bulgarien	66 486	54 927
Övriga länder	492 079	598 786
<b>Totalt</b>	<b>2 681 153</b>	<b>2 267 787</b>

Av Pricers totala omsättning 2023 utgör 1 (1) kund mer än 10 procent av omsättningen. Försäljningen till denna kund uppgår till 428 (663) MSEK, vilket motsvarar 16 (29) procent av omsättningen.

**ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR PER LAND**

	Koncernen	
	2023	2022
Sverige	7 210	11 307
Kina	28 362	26 601
Frankrike	6 851	13 676
Tyskland	54 911	29 120
Övriga länder	11 384	8 281
<b>Totalt</b>	<b>108 718</b>	<b>88 985</b>

Anläggningstillgångar per land inkluderar materiella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar. I Kina avser detta främst maskiner och andra tekniska anläggningar belägna hos leverantörer.

## NOT 4 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

REDOVISNINGSPRINCIPER  
ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA

## Avgiftsbestämda planer

Pricer tillhandahåller avgiftsbestämda pensionsplaner. Pensionsplanerna är strukturerade i enlighet med lokala regler och lokal praxis.

Premierna betalas ut löpande under året av repsektive koncernföretag och storleken på premien baseras på lönen.

Pensionskostnaden för perioden ingår i resultaträkningen.

## Aktierelaterade ersättningar

Aktierelaterade ersättningar avser ersättningar till anställda, inklusive ledande befattningshavare i enlighet med de aktiesparprogram som antagits. Personalkostnader redovisas, i förekommande fall, för värdet på erhållna tjänster, periodiserat över programmens intjänandeperioder, beräknat som det verkliga värdet på de tilldelade egetkapitalinstrumenten. Det verkliga värdet fastställs vid tilldelningstidpunkten, det vill säga då Pricer och de anställda ingått överenskommelse och har gemensam förståelse av villkoren och bestämmelserna för programmen. Eftersom programmen regleras med egetkapitalinstrument klassificeras de som "egetkapitalreglerade" och ett belopp motsvarande den redovisade personalkostnaden redovisas direkt i eget kapital (övrigt tillskjutet kapital).

Aktiesparprogrammet innehåller två typer av aktierätter. Matchningsaktierätter ger rätt till Priceraktier om deltagaren kvarstår i anställning och behåller den sparaktie som behöver köpas initialt. Prestationsaktierätter ger rätt till aktier under samma förutsättningar och om vissa måttal för koncernen infrias. Den redovisade kostnaden baseras initialt på och justeras löpande utifrån det antal aktierätter som förväntas tjänas in med hänsyn till förväntat och faktiskt uppfyllande av villkoren för koncernens finansiella mål.

Om deltagare förlorar aktierätter så redovisas effekten mot resultaträkningen. När lösen av aktierätter sker ska sociala avgifter betalas i vissa länder för värdet av den anställdes förmån. En kostnad och avsättning redovisas periodiserat över intjänandeperioden för dessa sociala avgifter. Avsättningen för sociala avgifter baseras på det antal aktierätter som förväntas tjänas in och på aktierätternas verkliga värde vid respektive rapporttillfälle och slutligen vid lösen/matchning.

## MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	2023		2022	
	Antal	varav män	Antal	varav män
<i>Moderbolaget</i>				
Sverige	98	77%	95	83%
Taiwan	10	95%	4	84%
Hong Kong	4	74%	3	67%
<b>Totalt i moderbolaget</b>	<b>112</b>	<b>78%</b>	<b>102</b>	<b>83%</b>
<i>Dotterföretag</i>				
USA	22	64%	18	74%
Israel	1	100%	1	100%
Tyskland	4	72%	4	68%
Frankrike	55	72%	52	70%
Italien	13	90%	11	95%
<b>Totalt i dotterföretag</b>	<b>95</b>	<b>73%</b>	<b>86</b>	<b>74%</b>
<b>Koncernen totalt</b>	<b>206</b>	<b>76%</b>	<b>188</b>	<b>79%</b>

## KÖNSFÖRDELNING I FÖRETAGSLEDNINGEN PER BOKSLUTSDAGEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
	Andel kvinnor	Andel kvinnor	Andel kvinnor	Andel kvinnor
Styrelsen	14%	40%	14%	40%
Ledande befattningshavare	14%	14%	14%	20%

## LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR, PENSIONS- OCH SOCIALA KOSTNADER ENLIGT AVGIFTSBESTÄMDA PLANER OCH SOCIALA KOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Styrelse och VD	6 430	5 788	6 430	5 788
(varav rörlig lön*)	205	545	205	545
Andra ledande befattningshavare	19 730	18 135	8 750	11 630
(varav rörlig lön*)	260	3 684	395	2 142
Övriga anställda	154 965	146 986	75 457	74 468
(varav rörlig lön*)	19 511	18 058	2 088	3 775
<b>Summa löner och andra ersättningar</b>	<b>181 126</b>	<b>169 909</b>	<b>90 637</b>	<b>91 886</b>
(varav rörlig lön*)	19 977	22 288	2 689	6 563
Sociala kostnader, styrelse och VD	2 853	2 613	2 853	2 613
Sociala kostnader, andra ledande befattningshavare	5 943	5 987	4 549	5 360
Sociala kostnader, övriga anställda	65 070	58 953	19 987	21 164
<b>Summa sociala kostnader</b>	<b>73 866</b>	<b>67 553</b>	<b>27 389</b>	<b>29 137</b>
varav:				
Pensionskostnader, styrelse och VD	887	766	887	766
Pensionskostnader, andra ledande befattningshavare	1 725	1 635	1 653	1 520
Pensionskostnader, övriga anställda	11 854	10 855	9 128	10 015
<b>Summa pensionskostnader</b>	<b>14 466</b>	<b>13 256</b>	<b>11 668</b>	<b>12 301</b>

\*Rörlig lön omfattar bonus samt aktiesparprogram.

Företaget har inga utestående pensionsförpliktelser till styrelse och VD. Gruppen "Andra ledande befattningshavare" bestod under huvuddelen av året av 6 (6) personer i koncernen varav 5 (5) personer i moderbolaget.

**LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES FÖRMÅNER****Ersättningar styrelsen**

Under mandatperioden 2023/2024 (fram till årsstämman 7 maj 2024) uppgår styrelsearvodet till totalt 2 600 TSEK fördelat med 650 TSEK till ordförande och 325 TSEK till övriga sex ledamöter. Arvode till ordföranden och ledamot i styrelsens revisionsutskott har i tillägg utgått med 50 TSEK vardera. Kostnaderna har fördelats över mandatperioden. Bolaget har ersatt diverse mindre kostnadsutlägg till styrelseledamöter i mindre omfattning.

Under mandatperioden 2022/2023 (fram till årsstämman 7 juni 2023) uppgår styrelsearvodet till totalt 1 950 TSEK fördelat med 650 TSEK till ordförande och 325 TSEK till övriga fyra ledamöter. Arvode till ordföranden och ledamot i styrelsens revisionsutskott har i tillägg utgått med 50 TSEK vardera. Kostnaderna har fördelats över mandatperioden. Bolaget har ersatt diverse mindre kostnadsutlägg till styrelseledamöter i mindre omfattning samt utbetalat arvode om 200 TSEK för arbetande styrelseordförande.

**Ersättningar ledande befattningshavare**

Ersättning till VD och övriga ledande befattningshavare framgår enligt tabell. För ledande befattningshavare baserades rörlig lön för 2023 på koncernens omsättning, rörelseresultat och individuella mål. Den rörliga lönen är individuell och för 2023 maximerad till 50 procent av den fasta lönen. För 2023 utgick ingen rörlig lön.

VDs uppsägningstid är sex månader vid uppsägning från bolagets sida och från arbetstagarens sida. Vid uppsägning från bolagets sida ska bolaget även betala ett avgångsvederlag motsvarande sex fasta månadslöner. För övriga ledande befattningshavare varierar uppsägningstiden, som dock inte i något fall överstiger tolv månader. VD och några övriga ledande befattningshavare har konkurrensförbud under uppsägningstiden. Under uppsägningstiden och tiden som konkurrensförbudet gäller utges ersättning till befattningshavaren.

**Lån och andra transaktioner med närstående**

Inga lån, garantier eller borgensförbindelser är lämnade till förmån för styrelseledamöter eller ledande befattningshavare i koncernen. Inte heller har det förekommit eller föreligger någon affärstransaktion mellan företaget och personer i styrelsen, ledande befattningshavare eller revisorer.

**ERSÄTTNINGAR OCH ANDRA FÖRMÅNER TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE**

KONCERNEN 2023	Grundlön/ arvode**	Rörlig ersättning	Aktie- relaterade ersättningar	Pension	Övriga ersättningar*	Totalt
Magnus Larsson, VD och Koncernchef	3 546	-44	250	887	206	4 845
Övriga medlemmar i koncernledningen	18 518	93	167	1 725	1 231	21 735
	<b>22 064</b>	<b>48</b>	<b>416</b>	<b>2 613</b>	<b>1 437</b>	<b>26 580</b>
<i>Styrelsen</i>						
Bernt Ingman (ordförande fr.o.m 7/6)	395	-	-	-	-	395
Knut Faremo (ordförande t.o.m 6/6)	305	-	-	-	-	305
Hans Granberg	375	-	-	-	-	375
Jenni Virnes	325	-	-	-	-	325
Jonas Guldstrand	325	-	-	-	-	325
Ole Mikael Jensen (fr.o.m 7/6)	211	-	-	-	-	211
Torbjörn Möller (fr.o.m 7/6)	183	-	-	-	-	183
Emil Ahlberg (fr.o.m 7/6)	211	-	-	-	-	211
Irene Waldermarsson (t.o.m 6/6)	142	-	-	-	-	142
	<b>2 472</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2 472</b>
	<b>24 537</b>	<b>48</b>	<b>416</b>	<b>2 613</b>	<b>1 437</b>	<b>29 052</b>
KONCERNEN 2022	Grundlön/ arvode	Rörlig ersättning	Aktiespar- program	Pension	Övriga ersättningar*	Totalt
Helena Holmgren, VD och Koncernchef (t.o.m. 10/2)	367	-3	-639	92	29	-153
Magnus Larsson (fr.o.m. 13/2)	2 875	1 132	55	673	75	4 810
Övriga medlemmar i koncernledningen	13 873	4 475	-783	1 635	849	20 049
	<b>17 115</b>	<b>5 604</b>	<b>-1 368</b>	<b>2 402</b>	<b>953</b>	<b>24 707</b>
<i>Styrelsen</i>						
Knut Faremo (ordförande)	700	-	-	-	200	900
Hans Granberg	375	-	-	-	-	375
Jenni Virnes	325	-	-	-	-	325
Jonas Guldstrand	325	-	-	-	-	325
Irene Waldemarson (fr.o.m. 29/4)	217	-	-	-	-	217
Göran Sundholm (t.o.m 12/9)	-	-	-	-	-	-
	<b>1 942</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>200</b>	<b>2 142</b>
	<b>19 057</b>	<b>5 604</b>	<b>-1 368</b>	<b>2 402</b>	<b>1 153</b>	<b>26 849</b>

\* Övriga ersättningar och förmåner utgörs främst av bilförmån och förändring av semesterlöneskuld. \*\* Inkluderar fast månadslön och avgångsvederlag

**Aktiesparprogram**

Vid årsstämman 2021, 2022 respektive 2023 fattades beslut om prestationsbaserade aktiesparprogram ("LTI") omfattande vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i Pricerkoncernen. Efter en initial investering av deltagaren i Pricers B-aktie till marknadspris ("sparaktier") erhåller deltagaren en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Det antal aktier av serie B som varje prestationsbaserad aktierätt ger rätt till är beroende av uppfyllandet av vissa, av styrelsen, fastställda nivåer för värdeskapande i Pricerkoncernen. Prestationsvillkoren baseras på resultat per aktie under den treåriga prestationsperioden (relativ viktning 100%). För tilldelning krävs att deltagaren alljämt är anställd i Pricerkoncernen samt har bibehållit sparaktierna under intjänandeperioden.

Om priset på B-Aktien skulle öka med mer än 200 procent (LTI-2021) respektive 150 procent (LTI2017-2020) under den treåriga intjäningsperioden, kommer antalet B-Aktier, som aktierätterna ger rätt till att minskas, varmed det maximala värdet som

respektive deltagare kan erhålla under LTI begränsas till värdet motsvarande maximal tilldelning av B-Aktier vid en ökning av aktiekursen med 200 procent (LTI-2021) respektive 150 procent (LTI2017-2020) under intjäningsperioden.

Från aktiesparprogrammet 2020 har 20 000 aktier överförts vederlagsfritt till deltagarna i juni 2023. Med anledning av fullföljandet av aktiesparprogrammet har Pricer minskat det egna innehavet med motsvarande antal aktier.

I nedan sammanställning framgår maximalt antal aktier som kan överföras vederlagsfritt till deltagarna under respektive utestående aktiesparprogram i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen under mätperioden uppnås fullt ut.

Under 2023 har kostnader avseende matchnings-/prestationsaktier redovisats i koncernen om 0,6 (-4,3) MSEK, varav i moderbolaget 0,6 (-4,3) MSEK med motbokning eget kapital. Utöver detta har sociala avgifter redovisats i koncernen om -0,5 (-0,5) MSEK, varav i moderbolaget -0,5 (-0,5) MSEK med motbokning upplupna sociala kostnader. Kostnaderna är negativa då det estimerade utfallet av prestationsaktier har minskat.

## SAMMANSTÄLLNING ÖVER AKTIERELATERADE INCITAMENTSPROGRAM FÖR ANSTÄLLDA

Aktiesparprogram	LTI-2022	LTI-2021	LTI-2020	LTI-2019
Prestationsperiod	2022–2024	2021–2023	2020–2022	2019–2021
Tilldelade aktierätter	336 000	279 000	375 000	315 522
Förfallodatum	2025–05–31	2024–05–31	2023–05–31	2022–05–31
Aktieslag	B	B	B	B
Matchningsaktierätter	38 500	46 500	62 500	52 587
Prestationsaktierätter	192 500	232 500	312 500	262 935
<b>Utestående 1 januari 2023</b>	<b>231 000</b>	<b>102 000</b>	<b>120 000</b>	<b>–</b>
Tilldelade	–	–	–	–
Överförda	–	–	–20 000	–
Förverkade	–117 200	–37 500	–100 000	–
<b>Utestående 31 december 2023</b>	<b>113 800</b>	<b>64 500</b>	<b>–</b>	<b>–</b>
Återstående antal månader till förfall per 31 december 2023	17	5	–	–
<b>Utestående 1 januari 2022</b>	<b>–</b>	<b>252 000</b>	<b>300 000</b>	<b>240 000</b>
Tilldelade	231 000	–	–	–
Överförda	–	–	–	–108 000
Förverkade	–	–150 000	–180 000	–132 000
<b>Utestående 31 december 2022</b>	<b>231 000</b>	<b>102 000</b>	<b>120 000</b>	<b>–</b>
Återstående antal månader till förfall per 31 december 2022	29	17	5	–

Förverkade aktierätter avseende aktiesparprogrammen 2019–2022 avser deltagare som inte längre är anställda i Pricerkoncernen. Styrelsen har beslutat att inget aktiesparprogram ska införas för 2023.

NOT 5 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNING  
TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Arvode till Ernst & Young				
Revisionsuppdrag	3 230	2 301	2 630	1 550
Andra uppdrag	325	17	325	17
<b>Totalt</b>	<b>3 555</b>	<b>2 318</b>	<b>2 955</b>	<b>1 567</b>

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 6 RÖRELSENS KOSTNADER FÖRDELADE  
PER KOSTNADSSLAG

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Handelsvaror	2 166 775	1 844 737	2 024 947	1 678 572
Personalkostnader	282 637	213 805	135 662	106 598
Avskrivningar och nedskrivningar	89 843	63 143	75 024	48 539
Övriga rörelsekostnader	132 104	133 903	100 428	108 770
<b>Totalt</b>	<b>2 671 358</b>	<b>2 255 588</b>	<b>2 336 061</b>	<b>1 942 479</b>

## NOT 7 FINANSIELLA POSTER

	Koncernen	
	2023	2022
Ränteintäkter	3 480	878
Netto valutakursförändringar	–5 536	1 184
<b>Finansiella intäkter</b>	<b>–2 056</b>	<b>2 062</b>
Räntekostnader	–54 072	–18 727
Netto valutakursförändringar	–48	–8
<b>Finansiella kostnader</b>	<b>–54 120</b>	<b>–18 735</b>
<b>Finansiella poster</b>	<b>–56 176</b>	<b>–16 673</b>
	Moderbolaget	
	2023	2022
Ränteintäkter	3 480	878
Ränteintäkter, koncernföretag	362	305
Netto valutakursförändringar	–5 538	1 184
<b>Ränteintäkter och liknande resultatposter</b>	<b>1 697</b>	<b>2 367</b>
Räntekostnader	–38 367	–10 907
Nedskrivning av andelar i dotterbolag	–	–4 036
Netto valutakursförändringar	–	–
<b>Räntekostnader och liknande resultatposter</b>	<b>–38 367</b>	<b>–14 943</b>

## NOT 8 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT OCH UPPSKJUTNA SKATTEFORDRINGAR

## REDOVISNINGSPRINCIPER

## SKATTER

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i

övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

## REDOVISAT I RESULTATRÄKNINGEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Redovisad skatt</b>				
Aktuell skattekostnad	-7 464	-5 560	-236	-319
Uppskjuten skattekostnad	9	5 940	-386	4 842
<b>Total redovisad skattekostnad på årets resultat</b>	<b>-7 455</b>	<b>380</b>	<b>-622</b>	<b>4 523</b>

Skillnaderna mellan redovisad skatt och en beräknad skattekostnad baserad på beräknad skattesats är följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Avstämning av effektiv skatt</b>				
Resultat före skatt	-40 805	4 418	-63 076	-37 872
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget 20,6% (20,6%)	8 406	-906	12 994	7 802
Effekt av gällande skattesats för utländska dotterföretag	-1 715	-1 427	-	-
Ej avdragsgilla kostnader	-7 273	-23	-6 599	-944
Ej skattepliktiga intäkter	408	149	3	-
Nyttjade ej tidigare redovisade skattemässiga underskottsavdrag	3 424	4 643	-	-
Ej redovisade skattemässiga underskottsavdrag	-	-2 959	-	-2 959
Under året uppkommet underskottsavdrag, ej aktiverat som uppskjuten skattefordran	-10 705	903	-7 013	624
<b>Redovisad effektiv skatt</b>	<b>-7 455</b>	<b>380</b>	<b>-622</b>	<b>4 523</b>
<i>Effektiv skattesats</i>	<i>18,3%</i>	<i>8,6%</i>	<i>1,0%</i>	<i>-11,9%</i>

## REDOVISAT I BALANSRÄKNINGEN UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Förändring av uppskjuten skattefordran</b>				
Ingående bokfört värde	67 464	61 507	65 754	60 912
Avsättningar	-385	281	-385	281
Underskottsavdrag	-	4 561	-	4 561
Övrigt	-54	1 115	-	-
<b>Utgående bokfört värde</b>	<b>67 025</b>	<b>67 464</b>	<b>65 369</b>	<b>65 754</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Uppskjuten skattefordran</b>				
Avsättningar	6 497	6 882	6 497	6 882
Underskottsavdrag	58 872	58 872	58 872	58 872
Övrigt	1 656	1 709	-	-
<b>Utgående bokfört värde</b>	<b>67 025</b>	<b>67 463</b>	<b>65 369</b>	<b>65 754</b>

Avseende uppskjuten skattefordran har en majoritet av de uppskjutna skatterna tagits upp till 20,6 (20,6) procent.

Skattemässiga underskottsavdrag	Redovisade underskottsavdrag		Ej redovisade underskottsavdrag		Totalt	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Sverige – moderbolaget	322 885	295 250	–	–	322 885	295 250
Israel	–	–	194 621	205 813	194 621	205 813
USA	–	–	7 600	27 329	7 600	27 329
Övriga länder	–	–	8 342	8 701	8 342	8 701
<b>Totalt</b>	<b>322 885</b>	<b>295 250</b>	<b>209 937</b>	<b>241 843</b>	<b>533 448</b>	<b>537 093</b>

Koncernens samlade underskottsavdrag uppgick per den 31 december 2023 till 533,4 MSEK (537,1), varav 322,9 (295,3) för vilka uppskjuten skattefordran redovisades och resterande del, 209,9 MSEK (241,8), redovisades inte. Samtliga redovisade underskottsavdrag avser moderbolaget.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Vid bedömningen avseende moderbolagets redovisade uppskjutna skattefordran har enbart en kortare prognosperiod om 3–5 år beaktats.

Avseende underskottsavdragen i USA så gäller dessa statlig skatt och är behäftade med tidsbegränsning på 20 år, samtliga förfaller inom fyra år. Övriga underskottsavdrag löper utan begränsning i tiden.

Underskottsavdragen utanför Sverige påverkas av valutaomräkning.

## NOT 9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

### REDOVISNINGSPRINCIPER

#### IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

##### Goodwill

Goodwill värderas till anskaffningsvärde med avdrag för nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst årligen för nedskrivningsbehov.

##### Aktivering av utvecklingsprojekt

Utgifter för forskning redovisas som kostnad då de uppkommer. Avskrivning påbörjas normalt vid produktansättning. Det balanserade värdet inkluderar samtliga direkt hänförliga utgifter, t.ex. för material och tjänster, ersättningar till anställda, registrering av en juridisk rättighet, patent och licenser.

##### Avskrivningar immateriella tillgångar

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över beräknade nyttjandeperioder vilka omprövas minst årligen. Goodwill och aktiverade utvecklingstillgångar som ännu inte är färdiga att användas prövas för nedskrivningsbehov årligen eller så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder skrivs av från den tidpunkt då de är tillgängliga för användning.

Beräknade nyttjandeperioder:

- marknads-, patent- och licensrättigheter: 5–10 år
- aktiverade utvecklingsprojekt: 3 år
- övriga immateriella anläggningstillgångar: 3–5 år

#### Nedskrivning av materiella och immateriella tillgångar

Koncernens redovisade tillgångar bedöms årligen för att avgöra om det finns indikation på nedskrivningsbehov.

Om indikation på nedskrivningsbehov finns beräknas tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet dessutom årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång vid prövning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet.

En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning belastar årets resultat via operationella kostnader. Nedskrivning av tillgångar hänförliga till en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.



KONCERNEN 2023						
	Marknads-, patent- och licensrättigheter	Aktiverade utvecklingsprojekt	Goodwill	Övriga immateriella anläggnings- tillgångar	Totala immateriella anläggnings- tillgångar	
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>						
Vid årets början	346	204 729	280 832	360	486 267	
Årets anskaffning	8	47 784	-	-	47 792	
Utrangeringar	-	-	-	-	-	
Nedskrivningar	-	-47 261	-	-	-47 261	
Valutakursdifferens	-1	-	-815	-1	-817	
Vid årets utgång	353	205 252	280 017	359	485 981	
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>						
Vid årets början	-315	-89 000	-	-346	-89 661	
Utrangeringar	-	-	-	-	-	
Nedskrivningar	-	32 492	-	-	32 493	
Årets avskrivningar	-25	-30 500	-	-	-30 525	
Valutakursdifferens	-2	-	-	-7	-9	
Vid årets utgång	-342	-87 008	-	-353	-87 711	
<b>Redovisat värde</b>	<b>11</b>	<b>118 244</b>	<b>280 107</b>	<b>6</b>	<b>398 278</b>	

KONCERNEN 2022						
	Marknads-, patent- och licensrättigheter	Aktiverade utvecklingsprojekt	Goodwill	Övriga immateriella anläggnings- tillgångar	Totala immateriella anläggnings- tillgångar	
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>						
Vid årets början	318	149 370	258 085	357	408 130	
Årets anskaffning	-	55 359	-	3	55 362	
Utrangeringar	-	-	-	-	-	
Nedskrivningar	-	-	-	-	-	
Valutakursdifferens	28	-	22 747	-	22 775	
Vid årets utgång	346	204 729	280 832	360	486 267	
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>						
Vid årets början	-266	-51 768	-	-339	-52 373	
Utrangeringar	-	-	-	-	-	
Nedskrivningar	-	-	-	-	-	
Årets avskrivningar	-24	-37 232	-	-8	-37 264	
Valutakursdifferens	-25	-	-	1	-24	
Vid årets utgång	-315	-89 000	-	-346	-89 661	
<b>Redovisat värde</b>	<b>31</b>	<b>115 729</b>	<b>280 832</b>	<b>14</b>	<b>396 606</b>	

MODERBOLAGET 2023				
	Aktiverade utvecklings- projekt	Övriga immateriella anläggnings- tillgångar	Totala immateriella anläggnings- tillgångar	
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>				
Vid årets början	204 729	327	205 056	
Årets anskaffning	47 784	-	47 784	
Utrangeringar	-	-	-	
Nedskrivningar	-47 261	-	-47 261	
Vid årets utgång	205 252	327	205 579	
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Vid årets början	-89 000	-327	-89 327	
Utrangeringar	-	-	-	
Nedskrivningar	32 492	-	32 492	
Årets avskrivningar	-30 500	-	-30 500	
Vid årets utgång	-87 009	-327	-87 336	
<b>Redovisat värde</b>	<b>118 244</b>	<b>-</b>	<b>118 244</b>	

MODERBOLAGET 2022			
	Aktiverade utvecklingsprojekt	Övriga immateriella anläggnings-tillgångar	Totala immateriella anläggnings-tillgångar
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>			
Vid årets början	149 370	327	149 697
Årets anskaffning	55 359	–	55 359
Utrangeringar	–	–	–
Nedskrivningar	–	–	–
Vid årets utgång	204 729	327	205 056
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>			
Vid årets början	–51 768	–327	–52 095
Utrangeringar	–	–	–
Nedskrivningar	–	–	–
Årets avskrivningar	–37 232	–	–37 232
Vid årets utgång	–89 000	–327	–89 327
<b>Redovisat värde</b>	<b>115 729</b>	<b>–</b>	<b>115 729</b>

#### FÖRDELNING AV AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Avskrivningar och nedskrivningar ingår i följande rader i rapport över koncernens totalresultat				
Kostnad för sålda varor	30 500	37 232	30 500	37 232
Försäljningskostnader	4	–	–	–
Administrationskostnader	30	32	–	–
Forsknings- och utvecklingskostnader	14 769	–	14 769	–
<b>Totalt</b>	<b>45 303</b>	<b>37 264</b>	<b>45 269</b>	<b>37 232</b>

Under året har nedskrivningar gjorts till ett värde av 14,8 (0) MSEK av utvecklingsprojekt som ej kommer att lanseras.

#### Nedskrivningsprövning av goodwill

I Pricers balansräkning finns en goodwillpost från förvärvet av Eldat 2006 om 280,0 (280,8) MSEK. Goodwillposten anges i EUR vilket gör att den påverkas av valutaomräkning. En årlig nedskrivningsprövning av goodwill har gjorts genom att diskontera framtida kassaflöden från verksamheten och därmed beräkna ett återvinningsvärde på följande sätt:

Förvärvet av Eldat gav Pricer en tydligt marknadsledande position inom ESL-industrin. Goodwillposten som uppstod vid förvärvet, har nedskrivningsprövats baserat på Pricerkoncernens strategiska plan och ett diskonterade kassaflöde från den samma. Eldat som tidigare var en självständig kassagenererande legal enhet är nu fullt integrerat med resten av Pricerkoncernen. Den gemensamma kundbasen utgör en tillgång för koncernen som helhet.

Som grund för nedskrivningsprövningen ligger en flerårsprognos för koncernen tillsammans med bolagets övriga bedömningar om koncernens framtida utveckling och risker. Prognosen bygger på förväntan om en fortsatt gynnsam utveckling av marknaden för Pricers produkter med omsättningstillväxt. Efter de första tre åren antas en tillväxt i linje med ESL-marknaden cirka 20 (20) procent och efter fem år en evig tillväxt om 2 (2) procent.

En förväntad ökning av bruttovinsten till följd av förväntad volymexpansion

kommer att kräva mer resurser, men trots detta bedöms att kostnaderna, som främst består av personalrelaterade kostnader, skall kunna begränsas till att växa i en lägre takt än utvecklingen av bruttovinsten. En del av kassaflödet från resultatet kommer att bindas i ökat rörelsekapital.

Pricer gör begränsade investeringar i anläggningskapital, utöver aktiverad produktutveckling och eventuella förvärv av immateriella tillgångar, bland annat eftersom tillverkning sker hos externa leverantörer.

Det prognostiserade kassaflödet har diskonterats med en uppskattad genomsnittlig vägd kapitalkostnad för att beräkna ett återvinningsvärde. Den uppskattade genomsnittliga vägda kapitalkostnaden uppgår till 12 (13) procent före skatt. Den vägda kapitalkostnaden har baserats på en kapitalstruktur med övervägande del eget kapital och en ringa skuldsättning.

Det beräknade återvinningsvärdet föranleder inget nedskrivningsbehov. Återvinningsvärdet jämförs också med bolagets värde på aktiemarknaden.

En analys av känsligheten för förändringar i gjorda antaganden, såsom förväntad omsättningsökning i kombination med växande rörelsemarginal och diskonteringsränta, påvisar att det ej vore sannolikt att en nedskrivning skulle bli aktuell även vid en svagare marknadsutveckling och/eller högre avkastningskrav.

**NOT 10** MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**REDOVISNINGSPRINCIPER****MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Leasade tillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden.

Beräknade nyttjandeperioder:

- nedlagda kostnader annans fastighet: följer nyttjandeperioden men kan aldrig bli längre än kontraktstiden.
- maskiner och andra tekniska anläggningar: 3–5 år
- inventarier, verktyg och installationer: 3–5 år

**KONCERNEN 2023**

	Nedlagda kostnader på annans fastighet	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings- tillgångar
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>				
Vid årets början	5 180	2 359	116 172	123 711
Nyanskaffningar	3	–	44 694	44 697
Avyttringar och utrangeringar	–	–972	–143	–1 115
Valutakursdifferens	–15	–17	409	377
Vid årets utgång	5 168	1 370	161 132	167 670
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Vid årets början	–3 283	–2 339	–55 511	–61 133
Årets avskrivningar	–455	–	–16 241	–16 696
Utrangeringar	–	952	–	952
Valutakursdifferens	–283	17	89	–177
Vid årets utgång	–4 021	–1 370	–71 663	–77 054
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 147</b>	<b>–</b>	<b>89 469</b>	<b>90 616</b>

**KONCERNEN 2022**

	Nedlagda kostnader på annans fastighet	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings- tillgångar
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>				
Vid årets början	4 645	2 399	84 093	91 137
Nyanskaffningar	125	10	32 306	32 441
Avyttringar och utrangeringar	–	–107	–1 007	–1 114
Valutakursdifferens	410	57	780	1 247
Vid årets utgång	5 180	2 359	116 172	123 711
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Vid årets början	–2 839	–2 333	–43 284	–48 456
Årets avskrivningar	–444	–49	–12 211	–12 704
Utrangeringar	–	100	719	819
Valutakursdifferens	–	–57	–735	–792
Vid årets utgång	–3 283	–2 339	–55 511	–61 133
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 897</b>	<b>20</b>	<b>60 661</b>	<b>62 578</b>

**MODERBOLAGET 2023**

	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggnings- tillgångar
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>			
Vid årets början	959	109 012	109 971
Utrangeringar	–	–	–
Nyanskaffningar	–	43 372	43 372
Vid årets utgång	959	152 384	153 343
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>			
Vid årets början	–959	–50 124	–51 083
Utrangeringar	–	–	–
Årets avskrivningar	–	–14 982	–14 982
Vid årets utgång	–959	–65 106	–66 065
<b>Redovisat värde</b>	<b>–</b>	<b>87 278</b>	<b>87 278</b>

MODERBOLAGET 2022			
	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Totala materiella anläggningstillgångar
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>			
Vid årets början	959	78 317	79 276
Utrangeringar	–	–901	–901
Nyanskaffningar	–	31 596	31 596
Vid årets utgång	959	109 012	109 971
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>			
Vid årets början	–959	–39 460	–40 419
Utrangeringar	–	631	631
Årets avskrivningar	–	–11 295	–11 295
Vid årets utgång	–959	–50 124	–51 083
<b>Redovisat värde</b>	<b>–</b>	<b>58 888</b>	<b>58 888</b>

FÖRDELNING AV AVSKRIVNINGAR				
	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Avskrivningar ingår i följande rader i rapport över koncernens totalresultat				
Kostnad för sålda varor	14 447	10 809	14 450	10 748
Försäljningskostnader	305	475	163	134
Administrationskostnader	1 076	1 317	288	256
Forsknings- och utvecklingskostnader	85	103	85	157
<b>Totalt</b>	<b>15 913</b>	<b>12 704</b>	<b>14 986</b>	<b>11 295</b>

#### NOT 11 FORDRINGAR OCH SKULDER HOS KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2023	2022
<b>Långfristiga fordringar</b>		
Vid årets början	14 581	11 708
Förändringar under året	171 535	1 801
Omräkningsdifferenser	–110	1 072
<b>Redovisat värde</b>	<b>186 006</b>	<b>14 581</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Vid årets början	177 476	319 796
Förändringar under året	–28 036	–157 276
Omräkningsdifferenser	17 263	14 955
<b>Redovisat värde</b>	<b>166 703</b>	<b>177 476</b>
<b>Långfristiga skulder</b>		
Vid årets början	100	100
Förändringar under året	–	–
Omräkningsdifferenser	–	–
<b>Redovisat värde</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>		
Vid årets början	43 388	24 925
Förändringar under året	–20 977	18 432
Omräkningsdifferenser	3	31
<b>Redovisat värde</b>	<b>22 414</b>	<b>43 388</b>

Ovanstående fordringar och skulder till dotterbolagen löper tills vidare. Motparterna avsåg främst dotterbolagen Pricer SAS och Pricer Inc.

#### NOT 12 ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Moms- och skattefordran	12 246	8 655	12 144	7 231
Fordringar på leverantörer	160 264	248 480	160 264	248 480
Övrigt	38 360	21 218	547	3 725
<b>Totalt</b>	<b>210 870</b>	<b>278 353</b>	<b>172 955</b>	<b>259 436</b>

#### NOT 13 VARULAGER

##### REDOVISNINGSPRINCIPER VARULAGER

Varulagret, som består av råvaror och förnödenheter (komponenter) samt färdigvaror och handelsvaror, värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet för varulager beräknas genom tillämpning av vägda genomsnittspriser och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Färdiga varor och handelsvaror	653 601	670 255	463 821	480 028
<b>Totalt</b>	<b>653 601</b>	<b>670 255</b>	<b>463 821</b>	<b>480 028</b>

Koncernens varulagervärde inkluderar reservering för inkurans med totalt –9,9 MSEK (–5,5).

**NOT 14 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH  
UPPLUPNA INTÄKTER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Marknadsföringskostnader	4 818	3 935	4 395	3 506
Licenskostnader	6 008	2 929	6 008	2 907
Hyreskostnader	3 170	2 230	2 375	2 171
Övriga förutbetalda kostnader	5 186	3 301	2 198	2 500
Upplupna intäkter	7 581	2 749	362	297
<b>Totalt</b>	<b>26 763</b>	<b>15 144</b>	<b>15 338</b>	<b>11 381</b>

**NOT 15 EGET KAPITAL****Aktiekapital**

Posten aktiekapital avser endast moderbolaget.

**FÖRÄNDRINGAR I AKTIEKAPITALET 2011–2023**

År		Antal aktier	Förändringar av aktiekapital MSEK
2011	Vid årets början	1 055 518 163	105,5
2011	Aktieemission från personaloptioner	11 509 870	1,2
2011	Sammanläggning 10:1	-960 325 229	-
2011	Aktieemission från personaloptioner	1 762 344	1,8
2012	Aktieemission från personaloptioner	1 426 633	1,4
2013	Aktieemission för aktiesparprogram	750 000	0,8
2014	Aktieemission för aktiesparprogram	330 000	0,3
2023	Nyemission	52 993 356	53,0
<b>2023</b>	<b>Antal aktier vid årets utgång</b>	<b>163 965 137</b>	<b>164,0</b>

Den 31 december 2023 omfattade det registrerade aktiekapitalet 163 965 137 aktier med kvotvärde 1,00 SEK.

**AKTIER I EGET FÖRVAR**

Antal B-aktier i eget förvar		
Eget innehav vid årets början		619 134
Minskning av eget innehav		-20 000
Återköp av egna aktier		-
<b>Antal B-aktier i eget förvar vid årets slut</b>		<b>599 134</b>

**FÖRDELNING AV AKTIEKAPITALET PER AKTIESLAG**

	A-aktier	B-aktier	Total
Antal	225 523	163 739 614	163 965 137
Kvotvärde per aktie	1	1	1
Röstvärde per aktie	5	1	-

**KONCERNEN****Övrigt tillskjutet kapital**

Avser eget kapital i koncernen som är tillskjutet från ägarna. Avsättningar till överkursfond från den 1 januari 2006 och framöver redovisas också som tillskjutet kapital.

**Reserver**

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i.

Utgående balans för koncernen om 61,1 (68,9) MSEK härrör till valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter.

**Balanserade vinstmedel**

I balanserade vinstmedel ingår årets resultat och tidigare års balanserade vinstmedel.

**MODERBOLAGET****Reservfond**

I reservfond ingår belopp som före 1 januari 2006 tillförts överkursfonden.

**Balanserade vinstmedel**

En omföring motsvarande nettotillgången av egenupparbetade immateriella tillgångar har under perioden skett från balanserade vinstmedel till Fond för aktiverade utvecklingsutgifter.

**Fond för aktiverade utvecklingsutgifter**

Beloppet som är omfört från balanserade vinstmedel motsvarar nettotillgången av egenupparbetade immateriella tillgångar som aktiverats på balansräkningen fr o m den 1 januari 2016 och hänförs uteslutande till moderbolaget.

**FOND FÖR EGENUPPARBETADE UTVECKLINGSUTGIFTER**

	Moderbolaget	
	2023	2022
Vid årets början	133 597	97 640
Förändring under året	-968	35 957
<b>Redovisat värde</b>	<b>132 629</b>	<b>133 597</b>

**Överkursfond**

När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna betalas mer än aktiernas kvotvärde, överförs det erhållna beloppet som överstiger kvotvärdet, till överkursfonden. Belopp som tillförts överkursfonden fr.o.m den 1 januari 2006 ingår i det fria kapitalet.

**NOT 16 RESULTAT PER AKTIE****REDOVISNINGSPRINCIPER****RESULTAT PER AKTIE**

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets ägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från optioner utgivna till anställda och av rätter till aktier (matchnings- och prestationsaktierätter). Optionerna och aktierätterna betraktas inte som utspädande om årets resultat är negativt. Utspädning från optioner uppstår när lösenkursen är lägre än börskursen. Utspädningen är större ju större skillnaden är mellan lösenkursen och börskursen. Lösenkursen justeras genom ett tillägg för värdet av framtida tjänster kopplade till de eget kapitalreglerade personaloptionsprogram som redovisas som aktierelaterade ersättningar. Matchningsaktierätter som innehas av anställda anses utspädande om årets resultat är positivt. Prestationsaktierätter är utspädande i den utsträckning vinstmålen är uppfyllda per rapportdagen. Vid beräkning av aktierätternas utspädning görs en justering motsvarande den för optionerna, relaterat till värdet av framtida tjänster.

	Före utspädning		Efter utspädning	
	2023	2022	2023	2022
Resultat per aktie, SEK	-0,35	0,04	-0,35	0,04
Antal aktier, tusental	137 081	110 341	137 294	110 794

**Resultat per aktie före utspädning**

Resultat per aktie före utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare -48 260 (4 798) TSEK och på det genomsnittliga antalet utestående aktier under året 137 081 tusen aktier (110 341 tusen aktier).

**Resultat per aktie efter utspädning**

Resultat per aktie efter utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare -48 260 (4 798) TSEK och på det genomsnittliga antalet utestående aktier under året efter utspädning 137 294 tusen aktier (111 794 tusen aktier). Utspädningseffekten uppkommer från bolagets utestående matchnings- och prestationsaktierätter.

**Potentiellt utspädande instrument**

Om årets resultat är positivt och om övriga förutsättningar som föranleder utspädning föreligger kan utspädningseffekter komma att uppstå.

## NOT 17 AVSÄTTNINGAR

## REDOVISNINGSPRINCIPER

## Garantier

En avsättning för garantier redovisas när de underliggande produkterna eller tjänsterna säljs. Avsättningen baseras på historiska data om garantier och en sammanvägning av tänkbara utfall i förhållande till de sannolikheter som utfallen är förknippade med.

## GARANTIAVSÄTTNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Redovisat värde vid årets början	33 411	32 044	33 411	32 044
Avsättning	21 026	21 420	21 026	21 420
Belopp som tagits i anspråk	-22 898	-20 053	-22 898	-20 053
<b>Redovisat värde</b>	<b>31 538</b>	<b>33 411</b>	<b>31 538</b>	<b>33 411</b>
Varav långfristigt	10 513	11 991	10 513	11 991

Avsättningar för garantier hänför sig huvudsakligen till vissa åtaganden avseende produkter sålda under tidigare år samt under 2023. Avsättningar bygger på beräkningar gjorda på grundval av utfall under 2023 och tidigare år. Pricer marknadsför sina produkter med sedvanliga produktgarantier, normalt 2-3 år men som i vissa fall kan sträcka sig över flera år.

## AVSÄTTNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Garantier	31 538	33 411	31 538	33 411
Åtaganden för återvinning av ESL	16 068	8 604	6 546	666
Övrigt	21 949	2 455	-	-
<b>Totalt</b>	<b>69 555</b>	<b>44 470</b>	<b>38 085</b>	<b>34 077</b>
Varav långfristigt	48 008	22 468	17 159	12 657

## NOT 18 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Personalens källskatt	4 312	3 483	2 056	2 063
Momsskuld	27 992	29 202	-	-
Sociala avgifter	5 418	4 862	1 793	1 746
Övriga skulder	4 212	4 499	722	1 107
<b>Totalt</b>	<b>41 934</b>	<b>42 046</b>	<b>4 571</b>	<b>4 916</b>

## NOT 19 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Semesterlöneskuld	11 509	9 690	5 399	4 470
Upplupna löner	17 615	23 022	2 898	9 545
Sociala kostnader	4 376	3 752	1 808	1 542
Upplupna konsultkostnader	1 916	4 673	866	3 867
Övriga upplupna kostnader	37 791	36 665	4 223	15 611
Förutbetalda intäkter	11 013	5 254	2 751	3 202
<b>Totalt</b>	<b>84 220</b>	<b>83 055</b>	<b>17 945</b>	<b>38 237</b>

**REDOVISNINGSPRINCIPER  
FINANSIELLA INSTRUMENT**

Förvärv och avyttringar av finansiella instrument redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar på tillgångssidan likvida medel, lånefordringar, kundfordringar, finansiella placeringar, upplupna kostnader samt upplupna intäkter. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, låneskulder samt leasingkulder. Som finansiellt instrument räknas även finansiella garantier som borgensförbindelser med mera.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserats eller förfallit. Detsamma gäller för del av finansiell tillgång. Vid factoring övergår risken till factoringbolaget vid försäljning av fordran. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgjorts eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av finansiell skuld.

**Nedskrivning av finansiella tillgångar**

Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget om det finns objektiva bevis på att en finansiell tillgång eller grupp av tillgångar är i behov av nedskrivning. Objektiva bevis utgörs dels av observerbara förhållanden som inträffat och som har en negativ inverkan på möjligheten att återvinna anskaffningsvärdet.

Bolaget klassificerar kundfordringar som osäkra när det bedöms som ej sannolikt att de kommer att betalas. Fordringarnas nedskrivningsbehov fastställs utifrån historiska erfarenheter av kundförluster på liknande fordringar.

En finansiell tillgång och en finansiell skuld när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen.

**Klassificering och värdering**

Finansiella instrument som inte är derivat redovisas initialt till anskaffningsvärde motsvarande instrumentets verkliga värde med tillägg för transaktionskostnader för alla finansiella instrument förutom avseende de som tillhör kategorin finansiell tillgång som redovisas till verkligt värde via resultatet, vilka redovisas till verkligt värde exklusive transaktionskostnader. Ett finansiellt instrument klassificeras vid första redovisningen bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades. Eventuella inbäddade derivat i finansiella skulder som bedöms vara nära förknippade med skulden, särredovisas inte som derivat utan inkluderas i effektivräntemetoden, t.ex. villkor som medger förtida återbetalning. Klassificeringen avgör hur det finansiella instrumentet värderas efter första redovisningstillfället såsom beskrivs nedan.

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga placeringar med en löptid understigande tre månader vid anskaffningstidpunkten, vilka är utsatta för endast en obetydlig risk för värdefluktuation.

**Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde**

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. Dessa tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde bestäms utifrån den effektivränta som beräknades vid anskaffningstidpunkten. Fordringar redovisas till det belopp som beräknas inflyta, dvs. efter avdrag för osäkra fordringar.

**Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde**

Lån samt övriga finansiella skulder, t.ex. leverantörsskulder, ingår i denna kategori. Skulderna värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i företagens resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntnivåer, refinansierings- kredit- och likviditetsrisker.

Riskhanteringen styrs av en av styrelsen fastställd finanspolicy som har till syfte att begränsa och kontrollera dessa risker. Policyen bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. Koncernens finansiella transaktioner hanteras centralt av moderbolaget. Ekonomifunktionen i moderbolaget sköter koncernens likviditetshandling och förser dotterbolag med eventuella likviditetsbehov. Den övergripande målsättningen för finansfunktionen är att tillhandahålla en kostnadseffektiv finansiering samt att minimera negativa effekter på koncernens resultat genom marknadsfluktuationer.

**Valutarisk**

Med valutarisk avses risken att förändringar i valutakurserna kan påverka resultatet, balansräkningen och kassaflödet negativt.

Koncernen är exponerad för olika typer av valutarisker. Den främsta exponeringen avser köp och försäljning i utländska valutor, där risken dels kan bestå av fluktuationer i valutorna på kund- eller leverantörsfakturan, dels valutarisken i förväntade eller kontrakterade betalningsflöden, benämnd transaktionsexponering.

Exponering för valutarisker förekommer vidare i finansiella tillgångar, främst lån till dotterbolag och banktillgodohavanden i utländsk valuta.

Valutarisker återfinns också i omräkningen av utländska dotterbolags tillgångar och skulder till moderbolagets funktionella valuta, så kallad valutakursdifferensiering vid omräkning av utlandsverksamheter.

**FÖRSÄLJNING OCH KOSTNADER I PROCENT UPPDELAD PER VALUTA**

	EUR	USD	SEK och övriga valutor
Försäljning	53 (39) %	45 (61) %	2 (1) %
Kostnader	9 (7) %	78 (79) %	14 (14) %

Pricers omsättning fördelades med 53 (39) procent i EUR, 45 (61) procent i USD och övriga valutor 2 (1) procent under 2023. Kostnad för sålda varor var nästan uteslutande i USD och rörelsekostnader var större delen SEK.

Valutaeffekter i finansnettot uppgick till 5,5 (8,9) MSEK och består av valutaomräkning av lånetillgångar till dotterbolag och likvida medel.

Pricers nettotillgångar i utländsk valuta uppgick vid utgången av 2023 till 459,0 (271, 0) MSEK.

Pricer har inte tillämpat säkring via terminskontrakt åren 2023 eller 2022.

**Känslighetsanalys**

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till funktionell valuta genom användning av transaktionsdagens kurs. Vid bokslutstillfället räknas monetära tillgångar och skulder om till balansdagens kurs och eventuella valutaeffekter redovisas i resultaträkningen. I de fall valutakurseffekten är relaterad till rörelsen redovisas effekten netto i rörelseresultatet. Valutakurseffekter som avser upplåning och finansiella placeringar redovisas som övriga finansiella poster. Icke monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiskt anskaffningsvärde omräknas till valutakursen vid transaktionstillfället.

En förstärkt EUR i förhållande till SEK med 5 procent skulle fått en positiv påverkan på rörelseresultatet med 58 MSEK och på eget kapital med 88 MSEK. Detta då Pricer har haft mer intäkter än kostnader i EUR under 2023 och innehar nettotillgångar i EUR.

En förstärkt USD i förhållande till SEK med 5 procent skulle fått en negativ påverkan på rörelseresultatet med -42 MSEK och på eget kapital med -54 MSEK. Detta då Pricer har haft mer kostnader än intäkter i USD under 2023, motverkat av nettotillgångar i USD.

Effekterna är beräknade utifrån förhållanden 2023 och händelserna ska ses som isolerade utan att åtgärder vidtas för att kompensera eventuellt resultatbortfall.

**SPECIFIKATION ÖVER ÖVRIGA INTÄKTER OCH KOSTNADER**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Realiserade valutakursvinster/-förluster	-549	-23 927	2 824	-24 277
Orealiserade valutakursvinster/-förluster	6 125	32 817	5 993	33 023
<b>Totalt</b>	<b>5 576</b>	<b>8 890</b>	<b>8 818</b>	<b>8 746</b>

Realiserade- och orealiserade valutakursvinster avser främst kundfordringar denominerade i EUR respektive USD. Realiserade- och orealiserade valutakursförluster avser främst leverantörsskulder denominerade i USD.

**Ränterisk**

Ränterisk är risken att förändringar i marknadsräntor kan påverka resultaträkningen, balansräkningen och kassaflödet negativt. Ränteriskexponeringen uppstår huvudsakligen från utestående externa lån.

Pricer har idag inga fastförräntade tillgångar utan likvida medel är placerad som bankinlåning. Koncernen hade vid årsskiftet likvida medel om 255,5 MSEK (217,5) och en outnyttjad checkräkningskredit om 48 MSEK (48). Givet de räntebärande tillgångar och skulder som finns per balansdagen, får en ränteuppgång/-nedgång på 1 procentenheter påverkan på finansnettot med 2,5 MSEK (2,0).

**Kredit-/Motpartsrisk**

Kredit-/Motpartsrisk är risken att motparten i en transaktion inte kommer att fullgöra sina finansiella avtalsförpliktelser och att eventuella säkerheter ej täcker bolagets fordran. Pricers försäljning är fördelad på ett stort antal kunder med geografisk spridning. Koncernen har upprättat rutiner för hur värdering av krediter och osäkra fordringar skall hanteras samt beslutsnivåer för olika kreditlimit. Pricer har mångårig kännedom om merparten av sina kunder vilka i huvudsak utgörs av stora detaljhandelsföretag eller kedjor och kundförlusterna har historiskt varit små. Reservering för befarade kreditförluster har baserats på kundernas betalnings- och förlusthistorik. Historiska förluster justeras för att ta hänsyn till nuvarande och framåtblickande information som kan påverka kundernas förmåga att betala fordran.

**KONCENTRATION AV KREDITRISK 2023**

	Antal kunder	Procent av antalet kunder	Procent av portföljen
Exponering < 1 MSEK	1 303	97%	30%
Exponering 1–5 MSEK	27	2%	21%
Exponering > 5 MSEK	10	1%	49%
<b>Totalt</b>	<b>1 340</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**KONCENTRATION AV KREDITRISK 2022**

	Antal kunder	Procent av antalet kunder	Procent av portföljen
Exponering < 1 MSEK	1 213	97%	22%
Exponering 1–5 MSEK	28	2%	21%
Exponering > 5 MSEK	11	1%	57%
<b>Totalt</b>	<b>1 252</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**ÅLDERSANALYS AV KUNDFORDRINGAR**

	2023	2022
<b>Förfallna men inte nedskrivna kundfordringar</b>	Förfallna betalningar	Förfallna betalningar
< 60 dagar	61 999	47 452
> 60 dagar	16 552	12 251
<b>Totalt</b>	<b>78 551</b>	<b>59 703</b>
<b>Totala utestående fordringar</b>	<b>287 278</b>	<b>302 952</b>

<b>Nedskrivna kundfordringar</b>	2023	2022
<60 dagar	–	–
>60 dagar	9 157	2 934
<b>Totalt</b>	<b>9 157</b>	<b>2 934</b>

<b>Reserv för befarade kreditförluster</b>	2023	2022
<b>Vid årets början</b>	<b>2 934</b>	<b>2 841</b>
Reservering för befarade förluster	6 967	1 884
Konstaterade förluster	–63	375
Återvunna befarade förluster	–681	–2 166
<b>Reserv vid årets slut</b>	<b>9 157</b>	<b>2 934</b>

**Refinansierings-/likviditetsrisk**

Refinansierings-/likviditetsrisk är risken att finansieringsmöjligheterna är begränsade när lån ska omsättas, samt att betalningsförpliktelser inte kan uppfyllas som en följd av otillräcklig likviditet. Vid utgången av året har Pricer, utöver tillgängliga likvida medel, en checkräkningskredit uppgående till 48 MSEK (200) varav 0 MSEK (111,5) nyttjades och 48 MSEK (88,5) var outnyttjad.

**ODISKONTERADE KONTRAKTERADE ÅTAGANDEN FÖR FINANSIELLA SKULDER**

	Inom 1 år	1–5 år	Efter 5 år	Totalt
<b>Koncernen 2023</b>				
Checkräkningskredit	–	–	–	–
Långfristiga skulder	–	240 134	–	240 134
Leverantörsskulder	588 214	–	–	588 214
Leasingskulder	9 258	9 858	–	19 116
Övriga kortfristiga skulder	2 055	–	–	2 055
Upplupna kostnader	20 211	–	–	20 211
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>619 738</b>	<b>249 992</b>	<b>–</b>	<b>869 730</b>

**Koncernen 2022**

Checkräkningskredit	–	–	–	–
Långfristiga skulder	–	239 956	–	239 956
Leverantörsskulder	842 100	–	–	842 100
Leasingskulder	13 848	14 251	–	28 099
Övriga kortfristiga skulder	1 391	–	–	1 391
Upplupna kostnader	26 124	–	–	26 124
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>883 463</b>	<b>254 207</b>	<b>–</b>	<b>1 137 670</b>

**Finansiella kreditrisker**

Hanteringen av de finansiella kreditriskerna som uppkommer i ekonomiförvaltningen, bland annat vid placering av likviditet regleras i Pricers finanspolicy. Transaktioner sker endast inom fastställda limiterna och med utvalda kreditvärda motparter. Policyn för ränte- och kreditrisker är att eftersträva en låg riskprofil. Placering av tillfälliga likviditetsöverskott får endast ske i instrument utgivna av institut med högsta rating och hos etablerade bankförbindelser.

**Kapitalhantering**

Bolaget har en målsättning att ha en effektiv kapitalstruktur, med hänsyn till operationella och finansiella risker, som möjliggör en långsiktig utveckling av bolaget samtidigt som aktieägarna erhåller en tillfredsställande avkastning. Kapital definieras som totalt eget kapital.

**Redovisat värde och verkligt värde för finansiella instrument**

Redovisat värde på tillgångar och skulder i rapport över finansiell ställning kan avvika från dess verkliga, bland annat som följd av förändringar i marknadsräntor. Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor.

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga lång- samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

I nedanstående tabeller lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestämts för de finansiella instrument som värderas till verkligt värde i rapporten över finansiell ställning. Uppdelning av hur verkligt värde bestämts görs utifrån följande tre nivåer:

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbar marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden.

**FINANSIELLA INSTRUMENT**

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	2023–12–31
Finansiella tillgångar	–	–	–	–
Finansiella skulder	–	–	–	–
Finansiella poster (tillgång (+), skuld (-))	–	–	–	–

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	2022–12–31
Finansiella tillgångar	–	–	–	–
Finansiella skulder	–	–	–	–
Finansiella poster (tillgång (+), skuld (-))	–	–	–	–

Inga finansiella instrument har värderats till verkligt värde per den 31 december 2023 samt 2022.



För koncernen och moderbolaget förfaller finansiella tillgångar och skulder inom 3 månader och maximalt inom 4 år, med undantag för leasingskulder. Bolaget bedömer att redovisat värde approximativt är detsamma som verkligt värde bland annat med avseende på posternas löptid och operativa karaktär.

	Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde	Totalt redovisat värde	Verkligt värde
<b>KONCERNEN 2023</b>				
Kundfordringar	287 278	–	287 278	287 278
Upplupna intäkter	7 581	–	7 581	7 581
Övriga kortfristiga fordringar	196 096	–	196 096	196 096
Likvida medel	255 558	–	255 558	255 558
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>746 513</b>	<b>–</b>	<b>746 513</b>	<b>746 513</b>
Skulder till kreditinstitut	–	–240 134	–240 134	–250 000
Leverantörsskulder	–	–588 214	–19 116	–19 116
Leasingskulder	–	–19 116	–588 214	–588 214
Övriga kortfristiga skulder	–	–2 055	–2 055	–2 055
Upplupna kostnader	–	–20 211	–20 211	–20 211
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>–</b>	<b>–869 730</b>	<b>–869 730</b>	<b>–879 596</b>
<b>KONCERNEN 2022</b>				
Kundfordringar	302 952	–	302 952	302 952
Upplupna intäkter	1 228	–	1 228	1 228
Övriga kortfristiga fordringar	269 054	–	269 054	269 054
Likvida medel	217 476	–	217 476	217 476
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>790 710</b>	<b>–</b>	<b>790 710</b>	<b>790 710</b>
Skulder till kreditinstitut	–	–239 956	–239 956	–250 000
Leverantörsskulder	–	–842 100	–842 100	–842 100
Leasingskulder	–	–28 099	–28 099	–28 099
Övriga kortfristiga skulder	–	–1 391	–1 391	–1 391
Upplupna kostnader	–	–26 124	–26 124	–26 124
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>–</b>	<b>–1 137 670</b>	<b>–1 137 670</b>	<b>–1 147 714</b>
<b>MODERBOLAGET 2023</b>				
Kundfordringar	111 371	–	111 371	111 371
Fordringar hos koncernföretag	166 703	–	166 703	166 703
Övriga kortfristiga fordringar	160 811	–	160 811	160 811
Upplupna intäkter	362	–	362	362
Kassa och bank	168 787	–	168 787	168 787
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>608 034</b>	<b>–</b>	<b>608 034</b>	<b>608 034</b>
Skulder till kreditinstitut	–	–240 134	–240 134	–250 000
Leverantörsskulder	–	–570 718	–570 718	–570 718
Skulder till koncernföretag	–	–22 514	–22 514	–22 514
Övriga kortfristiga skulder	–	–86	–86	–86
Upplupna kostnader	–	–5 914	–5 914	–5 914
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>–</b>	<b>–839 366</b>	<b>–839 366</b>	<b>–849 232</b>
<b>MODERBOLAGET 2022</b>				
Kundfordringar	95 305	–	95 305	95 305
Fordringar hos koncernföretag	177 476	–	177 476	177 476
Övriga kortfristiga fordringar	252 204	–	252 204	252 204
Upplupna intäkter	297	–	297	297
Kassa och bank	186 351	–	186 351	186 351
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>711 633</b>	<b>–</b>	<b>711 633</b>	<b>711 633</b>
Skulder till kreditinstitut	–	–239 956	–239 956	–250 000
Leverantörsskulder	–	–829 149	–829 149	–829 149
Skulder till koncernföretag	–	–43 488	–43 488	–43 488
Övriga kortfristiga skulder	–	–48	–48	–48
Upplupna kostnader	–	–19 012	–19 012	–19 012
<b>Totala finansiella skulder</b>	<b>–</b>	<b>–1 131 653</b>	<b>–1 131 653</b>	<b>–1 131 653</b>

## NOT 21 LEASINGAVTAL

## REDOVISNINGSPRINCIPER

## LEASING

Leasingavtal redovisas i balansräkningen som nyttjanderättstillgångar. Bolaget har leasingavtal avseende främst kontorslokaler och bilar. Bolaget har valt att exkludera leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde och kort period.

Leasingkostnaderna redovisas som avskrivningar på nyttjanderättstillgångar och finansiella räntekostnader på leasingkuldena.

Moderbolaget redovisar all leasing som operationell leasing varpå kostnaderna redovisas direkt i resultaträkningen under respektive period. Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte kan fastställas enkelt, tillämpas koncernens marginella låneränta.

Nedan framgår upplysningar om redovisade värden avseende nyttjanderätter per underliggande tillgångsslag. Huvuddelen av koncernens operationella leasingavtal utgörs av hyreskostnader för moderbolagets lokal samt kontorslokaler för koncernens dotterbolag Pricer SAS samt Pricer Inc. Möjligheter till förlängningar eller uppsägning har inte beaktats då bolaget inte är rimligt säkert på att utnyttja dessa alternativ.

## NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR – KONCERNEN

	2023			2022		
	Lokaler	Bilar	Totalt	Lokaler	Bilar	Totalt
Ingående balans	22 738	3 669	26 407	30 340	4 533	34 873
Nya kontrakt	1 650	4 029	5 679	2 213	1 859	4 072
Nyttjanderätter som löpt ut	–	–179	–179	–	–1 243	–1 243
Årets avskrivningar	–11 959	–2 083	–14 042	–11 569	–1 587	–13 156
Valutakursdifferens	–62	301	239	1 754	107	1 861
<b>Redovisat värde</b>	<b>12 367</b>	<b>5 737</b>	<b>18 104</b>	<b>22 738</b>	<b>3 669</b>	<b>26 407</b>

Nedan tydliggörs förfallotidpunkterna avseende bokfört värde av leasingkuldena. Odiskonterade kontrakterade åtaganden för leasing och övriga finansiella skulder framgår av not 20.

## LEASINGSKULDER – KONCERNEN

	2023-12-31	2022-12-31
Kortfristiga – inom ett år	9 258	13 848
Långfristiga – mellan ett och fem år	9 858	14 251
Långfristiga – mer än fem år	–	–
<b>Totalt</b>	<b>19 116</b>	<b>28 099</b>

Finansiella skulder till kreditinstitut utgörs enbart av leasingkulder. Förändringar i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten framgår av nedan tabell.

## SKULDER HÄNFÖRLIGA TILL FINANSIERINGSVERKSAMHETEN – KONCERNEN

	2023	2022
Skuld redovisad per 1 januari	28 099	36 783
Nya kontrakt	5 679	4 072
Amorteringar av leasingkulder	–14 042	–13 456
Nyttjanderätter som löpt ut	–179	–1 243
Valutakursdifferens	–441	1 943
<b>Redovisat värde</b>	<b>19 116</b>	<b>28 099</b>

Belopp redovisade i resultaträkningen hänförliga till leasingavtal framgår av nedan tabell.

## BELOPP REDOVISADE I RESULTATRÄKNINGEN – KONCERNEN

	2023	2022
Avskrivningar för nyttjanderättstillgångar	13 826	13 156
Räntekostnader för leasingkulder	479	841
Variabla leasingkostnader som inte inkluderas i värderingen av leasingkulder	1 565	1 323
Kostnader hänförliga till leasingavtal av lågt värde	1 240	1 002
<b>Totalt</b>	<b>17 110</b>	<b>16 322</b>

Kassautflöde hänförligt till leasingavtal framgår av nedan tabell.

## KASSAUTFLÖDE – KONCERNEN

	2023	2022
Räntekostnader för leasingkulder	479	841
Amorteringar av leasingkulder	14 042	13 456
<b>Totalt</b>	<b>14 521</b>	<b>14 297</b>

Moderbolaget har operationella leasingavtal för främst hyreskontrakt. Den redovisade kostnaden i moderbolaget avseende leasingavtal uppgick till 10 002 TSEK (8 935) under året. Nedan framgår upplysningar om moderbolagets icke uppsägningsbara leasingbetalningar.

## ICKE UPSÄGNINGSBARA LEASINGBETALNINGAR FÖR OPERATIONELLA LEASINGAVTAL – MODERBOLAGET

	2023	2022
Kortfristiga – inom ett år	3 234	8 347
Långfristiga – mellan ett och fem år	2 537	3 349
Långfristiga – mer än fem år	–	–
<b>Totalt</b>	<b>5 772</b>	<b>11 696</b>

**NOT 22 STÄLLDA SÄKERHETER OCH  
EVENTUALFÖRPLIKTELSE****REDOVISNINGSPRINCIPER  
EVENTUALFÖRPLIKTELSE**

En eventalförpliktelse föreligger om det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser. Eventalförpliktelsen redovisas inte som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas eller för att förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Ställda säkerheter</b>				
<i>För egna skulder och avsättningar</i>				
Företagsinteckningar	300 000	300 000	300 000	300 000
Pantsatta aktier i dotterbolag	221 010	105 151	–	–
Pantsatta fordringar	10 468	9 876	10 468	9 876
<b>Totalt</b>	<b>531 478</b>	<b>415 027</b>	<b>310 468</b>	<b>309 876</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Eventalförpliktelser</b>				
Tullverket	6 325	6 562	300	300
Hyresgarantier	1 700	1 700	1 700	1 700
<b>Totalt</b>	<b>8 025</b>	<b>8 262</b>	<b>2 000</b>	<b>2 000</b>

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till tullmyndighet, hyresvärd samt förskottsbetalningar från kund. För bankgaranti finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

Som en konsekvens av den nya finansieringen som tecknats under 2022 har Pricer pantsatt aktier i dotterbolag till ett värde av 221 MSEK. Pantsatta aktier avser bolagen Pricer INC, Pricer SAS och Pricer Italy Srl. Pantsatta fordringar avser Pricer Holding AB.

**NOT 23 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE**

Moderbolaget har en närstående relation med sina dotterföretag, se not 24.

**SAMMANSTÄLLNING ÖVER TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE:**

	År	Försäljning av varor och tjänster till närstående	Inköp av varor och tjänster från närstående	Räntetäckter	Fordran hos närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Dotterföretag	2023	1 637 297	-5 754	363	352 708	22 515
Dotterföretag	2022	1 240 601	-6 147	305	191 962	43 489

*Transaktioner med nyckelpersoner i ledande ställning*

Personer i ledande ställning erhåller inga ersättningar förutom arvoden och löneersättningar. Se vidare not 4 Anställda och personalkostnader. Inga väsentliga transaktioner har ägt rum med närstående som materiellt påverkar Pricers finansiella ställning eller resultat.

**NOT 24 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG**

	Moderbolaget	
	2023	2022
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	1 147 341	1 157 204
Lämnade aktieägartillskott	500	–
Lämnade koncernbidrag	–	–
Årets avyttringar	-170 228	-9 863
Återbetalda aktieägartillskott	–	–
<b>Vid årets utgång</b>	<b>977 513</b>	<b>1 147 341</b>
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
Vid årets början	-967 205	-967 205
<b>Vid årets utgång</b>	<b>967 205</b>	<b>-967 205</b>
<b>Redovisat värde andelar i koncernföretag</b>	<b>10 469</b>	<b>180 136</b>

Under året har samtliga aktier i Pricer SAS avyttrats till Pricer Holding AB.

**SPECIFIKATION AV MODERBOLAGETS DIREKTA INNEHAV AV ANDELAR I DOTTERFÖRETAG:**

Dotterföretag / Org.nr / Säte	Andel i %	Antal aktier/ andelar	Valuta	2023-12-31	2022-12-31
				Redovisat värde	Redovisat värde
Pricer Holding AB, 556429-6027, Stockholm, Sverige	100	1 000	SEK	600	100
Pricer Communication AB, 556450-7563, Stockholm, Sverige	100	100 000	SEK	9 045	9 045
Pricer Explorative Research (PER) AB, 556454-7098, Stockholm, Sverige	100	260	SEK	527	527
Pricer SAS, RCS 395 238 751, Paris, Frankrike	–	–	EUR	–	170 228
Pricer GmbH, HR B 13017, Marktobendorf, Bavaria, Germany	100	25 000	EUR	236	236
Pricer E.S.L. Israel Ltd, 511838732, Tel Aviv, Israel	100	56 667 922	ILS	–	–
Pricer Etiquetas Electronicas de Mexico S.A. de C.V., Mexiko	100	100 000	MXN	62	–
<b>Andelar i dotterföretag</b>				<b>10 469</b>	<b>180 136</b>

## NOT 25 KASSAFLÖDESANALYS

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Likvida medel</b>				
<i>Följande delkomponenter ingår i likvida medel:</i>				
Kassa och bank	255 558	217 476	168 787	186 351
<b>Total enligt rapport över finansiell ställning</b>	<b>255 558</b>	<b>217 476</b>	<b>168 787</b>	<b>186 351</b>
<b>Total enligt kassa-flödesanalysen</b>	<b>255 558</b>	<b>217 476</b>	<b>168 787</b>	<b>186 351</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</b>				
Avskrivningar	60 306	63 143	45 486	48 539
Nedskrivningar	14 769	–	14 769	–
Periodiserade kostnader för aktiesparprogram	–254	–941	–266	–941
Kursdifferenser/ omräkningsdifferenser	–8 739	36 149	6 125	33 796
Förändring avsättningar	5 592	133	4 008	1 409
<b>Poster som inte ingår i kassaflödet</b>	<b>71 674</b>	<b>98 484</b>	<b>70 122</b>	<b>82 803</b>

## NOT 26 VINSTDISPOSITION

## REDOVISNINGSPRINCIPER

## UTBETALNING AV KAPITAL TILL ÄGARNA

Av styrelsen föreslagen utdelning redovisas som skuld efter det att årsstämman godkänt utdelningen fram till dess utbetalning sker.

Till årsstämmans finns följande medel att förfoga:	SEK
Överkursfond	192 646 361
Balanserade vinstmedel	–86 069 678
Årets resultat	–63 698 035
<b>Summa disponibla medel</b>	<b>42 878 648</b>
Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:	
Balanseras i ny räkning	42 878 648
<b>Balanseras i ny räkning</b>	<b>42 878 648</b>

## NOT 27 VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER ÅRETS UTGÅNG

Pricer utser Claes Wenthzel till tillförordnad CFO från och med 12 februari. Vidare har Pricer tecknat ramavtal med frilufskedjan O&CC och premiumdelikatesskedjan Prezzemollo & Vitale (P&V) som har valt Pricer som leverantör av lösning för automatisering och kommunikation i butik och digitala etiketter.

# Styrelsens och VD:s intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder.

Års- och hållbarhetsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt

över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Års- och hållbarhetsredovisningen samt koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 28 mars 2024. Resultaträkning och balansräkning för moderbolaget samt rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning för koncernen blir föremål för fastställelse på årsstämman den 7 maj 2024.

Stockholm den 28 mars 2024

Bernt Ingman  
*Ordförande*

Hans Granberg

Jenni Virnes

Jonas Guldstrand

Ole Mikael Jensen

Torbjörn Möller

Emil Ahlberg

Magnus Larsson  
*Verkställande Direktör och Koncernchef*

Vår revisionsberättelse har lämnats den 28 mars 2024

Ernst & Young AB

Jakob Wojcik  
*Auktoriserad revisor  
Huvudansvarig revisor*

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Pricer AB (publ), org nr 556427-7993

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Pricer AB (publ) för år 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 27–61 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS Redovisningsstandarder), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen och bolagsstyrningsrapporten är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar, och bolagsstyrningsrapporten är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisorssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa

standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden. Beskrivningen nedan av hur revisionen genomfördes inom dessa områden ska läsas i detta sammanhang.

Vi har fullgjort de skyldigheter som beskrivs i avsnittet *Revisorns ansvar* i vår rapport om årsredovisningen också inom dessa områden. Därmed genomfördes revisionsåtgärder som utformats för att beakta vår bedömning av risk för väsentliga fel i årsredovisningen och koncernredovisningen. Utfallet av vår granskning och de granskningsåtgärder som genomförts för att behandla de områden som framgår nedan utgör grunden för vår revisionsberättelse

## Intäktsredovisning

### Beskrivning av området

Intäkterna uppgår för år 2023 till 2 681 MSEK i rapporten över totalresultat för koncernen. Intäktsredovisning sker när det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna kommer att tillfalla bolaget och dessa fördelar kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Koncernen redovisar intäkter från flera olika geografiska marknader och intäkterna genereras från ett flertal produkt- och produktrelaterade erbjudanden såsom produktförsäljning och service. Tidpunkten för när en intäkt ska redovisas varierar och både redovisning vid en viss tidpunkt samt redovisning över tid tillämpas inom koncernen. För att bedöma huruvida kontrollen av en produkt har överförts till kunden och för att fastställa till vilken grad prestationsåtaganden har uppfyllts kan väsentliga antaganden och bedömningar behöva göras. Därför har intäktsredovisning bedömts vara ett särskilt betydelsefullt område i revisionen. En beskrivning av de antaganden som ligger till grund för företagets intäktsredovisning framgår av avsnittet redovisningsprinciper i not 1–2.

### Hur detta område beaktades i revisionen

Vi har granskat att redovisningen av intäkter är förenlig med IFRS Redovisningsstandarder. Vi har genomfört detaljerad analytisk granskning med hjälp av databaserade analysverktyg, genomgång av avtal och stickprovskontroller av periodiseringar i samband med bokslut för att bedöma relevansen i redovisningen av intäkter. Vi har särskilt fokuserat på granskning av mer komplexa och nya kundavtal samt avklippskontroll av intäkter före respektive efter balansdagen. Vi har även bedömt huruvida lämnade upplysningar i årsredovisningen är ändamålsenliga.

## Nedskrivning av goodwill

### Beskrivning av området

Goodwill redovisas till 280 MSEK (281 MSEK) i rapport över finansiell ställning för koncernen per 31 december 2023.

Som framgår av not 9 genomförs årligen, eller när det finns en indikation på nedskrivningsbehov, ett nedskrivningstest. Goodwill allokteras till kassagenererande enheter och i de fall det redovisade värdet överstiger det beräknade återvinningsvärdet skrivs tillgången ned till sitt återvinningsvärde. Återvinningsvärdet fastställs genom att beräkna nyttjandevärdet och av not 9 framgår att vid beräkning av nyttjandevärdet görs antaganden om framtida resultatutveckling. För 2023 har inget nedskrivningsbehov bedömts föreligga. I not 9 framgår för vilka parametrar uppskattningar och bedömningar har gjorts. Till följd av de bedömningar och väsentliga antaganden som krävs vid beräkning av nyttjandevärdet har vi bedömt värdering av goodwill som ett särskilt betydelsefullt område i revisionen.

### Hur detta område beaktades i revisionen

I vår revision har vi utvärderat bolagets process för att upprätta nedskrivningstest. Vi har granskat hur kassagenererande enheter identifieras mot fastställda kriterier och jämfört med hur bolaget internt följer upp verksamheten. Vi har med hjälp av värderingsexperten utvärderat använda värderingsmetoder och beräkningsmodeller. Vi har även bedömt rimligheten i gjorda antaganden och känslighetsanalyser för förändrade antaganden och gjort jämförelser mot historiska utfall samt precision i tidigare gjorda prognoser. Rimligheten i använd diskonteringsränta och långsiktig tillväxt för respektive enhet har vi utvärderat genom jämförelser med andra bolag i samma bransch. Vi har även bedömt huruvida lämnade upplysningar i årsredovisningen är tillräckliga och ändamålsenliga.

## Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–26. Även ersättningsrapporten för räkenskapsåret 2023 utgör annan information. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

## Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt International Financial Reporting Standards (IFRS Redovisningsstandarder), så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas

dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

## Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall åtgärder som har vidtagits för att eliminera hoten eller motåtgärder som har vidtagits.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Revisorns granskning av förvaltning och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust

#### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Pricer AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

#### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

#### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget.
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta,



är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

### Revisorns granskning av ESEF-rapporten

#### Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (ESEF-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden Pricer AB (publ) för år 2023.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har ESEF-rapporten upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

#### Grund för uttalandet

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 Revisorns granskning av ESEF-rapporten. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Pricer AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att ESEF-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta ESEF-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

#### Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om ESEF-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att ESEF-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i ESEF-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQM 1 *Kvalitetsstyrning för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och närbeliggande tjänster* som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att ESEF-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisningen och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen validering av att ESEF-rapporten upprättats i ett giltigt XHTML-format och en avstämning av att ESEF-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar, kassaflödesanalys samt noter i ESEF-rapporten har märkts med iXBRL i enlighet med vad som följer av ESEF-förordningen.

Ernst & Young AB, Hamngatan 26, 11 47 Stockholm, utsågs till Pricer AB (publ) revisor av bolagsstämman den 7 juni 2023 och har varit bolagets revisor sedan 23 april 2015.

Stockholm den 28 mars 2024

Ernst & Young AB

Jakob Wojcik  
Auktoriserad revisor

# Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar

information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Nedan framgår avstämningar och definitioner av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
<b>RESULTATMÅTT</b>		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens nettoomsättning och jämförelseperiodens nettoomsättning omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor.	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
Rullande fyra kvartal	Finansiella nyckeltal och mått baserade på senaste fyra kvartalen.	Rullande fyra kvartal används för att visa finansiell utveckling över tid justerat för eventuella säsongseffekter.
<b>MARGINALMÅTT</b>		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
<b>KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT</b>		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
<b>AVKASTNINGSMÅTT</b>		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
P/S-tal	Aktiekursen på balansdagen dividerat med nettoomsättning per genomsnittligt antal aktier.	Ett traditionellt mått på bolagets värdering i förhållande till omsättningen som möjliggör jämförbarhet med andra bolag.
<b>ÖVRIGA MÅTT</b>		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Relationen mellan periodens orderingång och jämförelseperiodens orderingång omräknad med periodens valutakurser.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.
Återkommande intäkter	Återkommande intäkter motsvarar värdet på tillhandahållna pågående kontrakterade tjänster över en kontraktperiod, vilka automatiskt förnyas eller löper bortom de nästkommande 12 månaderna, och som ensidigt kan återkallas av Pricer ifall kunden inte betalar.	Visa hur stor del av den externa omsättningen som är återkommande. Återkommande intäkter är främst intäkter från underhåll och supporttjänster samt digitala prenumerationstjänster.

# Alternativa nyckeltal

BELOPP I MSEK OM ANNAT EJ ANGES		
	2023	2022
<b>RESULTATMÅTT</b>		
Rörelsekostnader		
Försäljningskostnader	-216,9	-203,1
Administrationskostnader	-162,4	-107,8
Forsknings- och utvecklingskostnader	-65,5	-51,9
<b>Rörelsekostnader</b>	<b>-444,8</b>	<b>-362,8</b>
<b>Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster</b>		
Rörelsekostnader	-444,8	-362,8
- Varav jämförelsestörande poster	-	-
<b>Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster</b>	<b>-444,8</b>	<b>-362,8</b>
<b>MARGINALMÅTT</b>		
Nettoomsättning	2 681,2	2 267,8
- varav återkommande intäkter	64,1	43,9
Bruttoresultat	454,6	375,0
<b>Bruttomarginal, procent</b>	<b>17,0</b>	<b>16,5</b>
Rörelseresultat	15,4	21,1
<b>Rörelsemarginal, procent</b>	<b>0,6</b>	<b>0,9</b>
<b>KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT</b>		
<b>Soliditet</b>		
Totala tillgångar	2 008,1	2 037,2
Eget kapital	957,2	732,2
<b>Soliditet, procent</b>	<b>48</b>	<b>36</b>
<b>AVKASTNINGSMÅTT</b>		
<b>Eget kapital per aktie före/efter utspädning</b>		
Antal utestående aktier, miljontal	163,4	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	0,2	0,2
Eget kapital	957,2	732,2
<b>Eget kapital per aktie före utspädning, SEK</b>	<b>5,86</b>	<b>6,64</b>
<b>Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>5,85</b>	<b>6,62</b>
<b>Resultat per aktie före/efter utspädning</b>		
Genomsnittligt antal utestående aktier, miljontal	137,1	110,3
Utspädningseffekt, miljontal	0,2	0,2
Periodens resultat	-48,3	4,8
<b>Resultat per aktie före utspädning, SEK</b>	<b>-0,35</b>	<b>0,04</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>-0,35</b>	<b>0,04</b>
<b>P/S tal</b>		
Nettoomsättning	2 681,2	2 267,8
Genomsnittligt utestående antal aktier, miljontal	137,1	110,3
Nettoomsättning per genomsnittligt antal aktier, SEK	19,56	20,55
Aktiekurs vid periodens utgång, B-aktie	7,80	16,36
<b>P/S tal, SEK</b>	<b>0,45</b>	<b>0,80</b>

# Femårsöversikt – koncernen

SAMTLIGA BELOPP I MSEK OM ANNAT EJ ANGES					
	2023	2022	2021	2020	2019
<b>NYCKELTAL</b>					
Nettoomsättning	2 681,2	2 267,8	1 765,8	1 759,5	1 002,9
Bruttoresultat	454,6	375,0	394,7	423,1	331,0
Rörelsekostnader	-444,8	-362,8	-291,8	-282,1	-227,2
Jämförelsestörande kostnader	–	–	–	–	–
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	-444,8	-362,8	-291,8	-282,1	-227,2
Rörelseresultat	15,4	21,1	97,2	155,2	100,4
Rörelsekapital	316,2	238,4	331,7	127,2	194,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-116,0	282,7	-174,7	264,9	145,3
<b>Finansiella mått</b>					
Soliditet, procent	48	36	46	59	72
<b>Marginalmått</b>					
Bruttomarginal, procent	17,0	16,5	22,4	24,0	33,0
Rörelsemarginal, procent	0,6	0,9	5,5	8,8	10,0
<b>Avkastningsmått</b>					
Eget kapital per aktie före utspädning	5,86	6,6	7,2	7,4	7,4
Eget kapital per aktie efter utspädning	5,85	6,6	7,2	7,4	7,3
Resultat per aktie före utspädning	-0,35	0,04	0,72	1,16	0,89
Resultat per aktie efter utspädning	-0,35	0,04	0,71	1,15	0,88
P/S tal	0,48	0,80	1,53	2,43	2,06
<b>Övriga mått</b>					
Orderingång	2 576	2 325	1 610	1 588	1 504
Orderstock den 31 december	394	493	383	495	731
Återkommande intäkter	64	44	32	–	–
Återkommande intäkter i procent av nettoomsättning	2,4	1,9	1,8	–	–
Medelantal anställda	206	188	172	144	127
Antal anställda vid utgången av resp. år	221	193	180	150	135

# Aktieägarinformation

## Årsstämma

Årsstämman äger rum den 7 maj 2024 kl. 14.00 på Klara Konferens Klarabergsviadukten 90 Stockholm.

### Rätt att delta vid årsstämman

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken måndagen den 29 april 2024, dels anmäla sitt deltagande till bolaget senast tisdagen den 30 april kl. 18.00.

### Förvaltarregistrerade aktier

För att ha rätt att delta i stämman måste en aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier, förutom att anmäla sig till stämman genom att avge sin poströst, låta registrera aktierna i eget namn så att aktieägaren blir upptagen i framställningen av aktieboken per avstämningsdagen måndagen den 29 april 2024. Sådan registrering kan vara tillfällig (s.k. rösträttsregistrering) och begärs hos förvaltaren enligt förvaltarens rutiner i sådan tid i förväg som förvaltaren bestämmer. Rösträttsregistrering som har gjorts av relevant förvaltare senast torsdagen den 2 maj 2024 kommer att beaktas vid framställningen av aktieboken.

### Fullmakter

Om aktieägare poströstar genom ombud ska en skriftlig och daterad fullmakt undertecknad av aktieägaren i original bifogas poströstningsformuläret. Fullmaktsformulär finns tillgängligt på bolagets hemsida, [www.pricer.com](http://www.pricer.com). Om aktieägaren är en juridisk person ska registreringsbevis eller annan behörighetshandling bifogas fullmaktsformuläret.

### Rätt att begära upplysningar

Styrelsen och den verkställande direktören ska, om någon aktieägare begär det, och styrelsen anser att det kan ske

utan väsentlig skada för bolaget, lämna upplysningar om dels förhållanden som kan inverka på bedömningen av ett ärende på dagordningen, dels bolagets förhållande till annat koncernföretag. Begäran om sådana upplysningar ska lämnas skriftligen till Pricer AB, Att: Årsstämma, Box 215, 101 24 Stockholm, alternativt via e-post till [ir@pricer.com](mailto:ir@pricer.com) senast tisdagen den 23 april 2024.

Upplysningar lämnas genom att de hålls tillgängliga hos Bolaget på Bolagets webbplats [www.pricer.com/sv/om-pricer/bolagsstyrning/arsstamma/](http://www.pricer.com/sv/om-pricer/bolagsstyrning/arsstamma/) och på adressen Pricer AB, Västra Järnvägsgatan 7, 111 64 Stockholm, senast den 3 maj 2024 samt sänds till de aktieägare som så önskar och som uppgett sin adress.

### Behandling av personuppgifter

För information om hur dina personuppgifter behandlas, vänligen se <https://www.euroclear.com/dam/ESw/Legal/Integritetspolicy-bolagsstammor-svenska.pdf>.

## Tidpunkter för ekonomisk information

Under 2024 planeras kvartalsrapporterna publiceras enligt följande:

25 april 2024	Delårsrapport januari–mars 2024
18 juli 2024	Delårsrapport januari–juni 2024
24 oktober 2024	Delårsrapport januari–september 2024

## Distribution av finansiell information

På webbplatsen [www.pricer.com](http://www.pricer.com) presenteras pressmeddelanden, delårsrapporter, årsredovisning och aktiekursdiagram. Prenumeration på information via e-post erbjuds på webbplatsen där det även finns ett arkiv med äldre delårsrapporter och årsredovisningar.

Tryckt Årsredovisning distribueras till de aktieägare som så begär.

# Adress

**HUVUDKONTOR**  
**Pricer AB**  
Box 215  
101 24 Stockholm  
Besöksadress:  
Västra Järnvägsgatan 7  
111 64 Stockholm  
Sverige  
[info@pricer.com](mailto:info@pricer.com)





[www.pricer.com](http://www.pricer.com)